

Cálculo do Incentivo de Grupo 8-Níveis 6A

Cálculo Mensal

Cálculo #1

O Incentivo para as vendas de Grupo 8 Níveis foi alterado de acordo com o rank indicado abaixo:

6A2	14 €/por venda unitária
6A22	16 €/por venda unitária
6A23	17 €/por venda unitária
6A24	18 €/por venda unitária
6A25	19 €/por venda unitária

Cálculo #2

Foi aplicado um multiplicador de 28 € ao número de Volume de Vendas Aberto neste novo método. Quando se acumularem dez ou mais vendas no Volume de Vendas Aberto, serão somados 21 € adicionais ao Incentivo de Volume Aberto, por venda, que prefaz o total de 49 € por unidade.

Resumo do método utilizado para este incentivo:

- . É requerida ao 6A2 uma venda de grupo nos 8-Pontos no mês e ao 6A2-2 duas vendas de grupo nos 8-Pontos.
- . A = Valor total do volume de vendas dos 8 níveis de 6A, multiplicado pelo valor do ranking do Distribuidor (6A2=14€, 6A24= 18€)
- . B = Valor total das suas vendas de Volume Aberto multiplicado por 28€, mais 21 € se as vendas do Volume Aberto atingirem 10 unidades ou mais.
- . A + B = O seu Incentivo Mensal de 8 níveis 6A

O seu ranking	Total Volume Aberto	Total Vendas Grupo 8 Níveis	Incentivo 8 Níveis	Incentivo Volume Aberto	Incentivo Total
6A2	0	200	0 €	0 €	0 €
6A2	3	100	1.400 € (14€/per)	140 € (28€/unit)	1.540 €
6A2-2	8	400	6.400 € (16€/per)	224 € (28€/unit)	6.624 €
6A2-3	15	700	11.900 € (17€/per)	735 € (49€/unit)	12.635 €
6A5-2	25	500	8.000 € (16€/per)	1.225 € (49€/unit)	9.225 €

Este método de cálculo está efetivo em Setembro 2009

Enagic Europe GmbH
Immermannstr. 33
40210 Düsseldorf Germany
Tel +49-(0)211-936570-00
germany@enagic-europe.com