

Incentivo de vendas de grupo 8-níveis

Cálculo Trimestral

Critério de Qualificação: Os distribuidores 6A2 e superiores devem qualificar-se com pelo menos uma venda de grupo, após a dedução dos cancelamentos. Esta (s) venda(s) serão denominadas "vendas de grupo pessoais".

. Método de cálculo (para 6A2)

1. Incentivo de Vendas de Grupo 8-níveis 6A
 Vendas de Grupo 8-níveis 6AQ x Incentivo/Unidade..... **A**
 Critério Incentivo/Unidades
 - a. Vendas pessoais de grupo de 3 unidades ou mais 10 €
 - b. Vendas pessoais de grupo de 1-2 unidades 5 €

2. Incentivo de Título 6A2
 Incentivo de Título 6A2 + Unidade vendidas na linha 6A **B**
 Incentivo de Título (TBB) e Unidades vendidas na linha (LUS)

Título 6A	Incentivo Base (TBB)	Unidades vendidas na linha (LUS)	Incentivo Base
6A2	700 €	6A2 e acima por linha	350 €
6A2-2	1.400 €		
6A2-3	2.100 €		
6A2-4	2.800 €		
6A2-5	3.500 €		

Ex. 6A3 TBB 700 € + LUS 350 € = 1.050 €
 6A7-2 TBB 1.400 € + LUS 1.750 € = 3.150 €

. Quantia paga

3 unidades vendidas ou mais: A+B = **C**
 Menos de 3 unidades vendidas A+B X (Vendas pessoais de grupo/3)..... **C**

* 6A22 São requeridas 6 Unidades dentro do grupo 8-Pontos, por trimestre, para obter 100% do incentivo.

* 6A23 São requeridas 9 unidades dentro do grupo de 8-Pontos para obter 100% do incentivo.

Enagic Europe GmbH
Immermannstr. 33
40210 Düsseldorf Germany
Tel +49-(0)211-936570-00
germany@enagic-europe.com