

Versión español latino



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
249

Aug
2021



Enagic®



DANG THE NGUYEN

De Vietnam para el mundo: ¡Este líder de distribuidores de California en rápido crecimiento recién está comenzando!

6A3-6

"Retribuir a la comunidad local es la mejor manera de expresar gratitud".

Fundador y CEO de Enagic Hironari Oshiro



Mensaje del Sr. Ohshiro

Compasión, luego comisión

Para tener éxito en Enagic, es importante apoyar y mostrar solidaridad por tus clientes y tu equipo. Ésta es la base del éxito. Tus clientes y tu equipo llegarán a confiar en ti y te respetarán si demuestras tu compromiso de servir sus intereses primero. Escucha lo que buscan. Ayúdalos a crecer. Motívalos y anímalos. Piensa menos en tu propio éxito. El éxito vendrá cuando te establezcas como líder y recurso para tus clientes y tu equipo.

Una vez que hayas compartido Agua Kangen y hayas creado un equipo basado en la compasión, vendrá la comisión. O para decir de otra manera; concéntrate en tu misión, luego la comisión. La ceremonia de reconocimiento del mes pasado en Los Ángeles fue un recordatorio de este enfoque. Celebramos a los Distribuidores Independientes que han logrado el éxito al incluir a su comunidad circundante, generando confianza con amigos, familiares y vecinos, y contribuyendo al bienestar de todos.

Muestra apoyo y respeto a otros miembros del equipo y es probable que sean recíprocos. Entrega productos valiosos como Agua Kangen y Ukon a las personas de tus comunidades y la gratitud es una de las muchas recompensas potenciales de una larga lista de aspectos positivos. Comienza con una persona y repite un mensaje solidario, día tras día, y en poco tiempo, tu círculo de apreciación crecerá y prosperará.

Agua Kangen les ha dado a los Distribuidores Independientes la oportunidad de compartir nuestro mensaje y brillar. La salud financiera es solo un subproducto del éxito, pero nuestro mensaje es más grande que las cuentas bancarias. Ahora es nuestro momento. Ayudemos a tantas personas como podamos en el mundo y transmitamos nuestro mensaje de la Salud Verdadera.

Hironari Ohshiro



Historia de Cambia tu Vida



6A3-6

Dang The Nguyen

El 6A3-6 Dang The Nguyen creció en una familia pobre en Vietnam con un fuerte deseo de escapar de la pobreza. "Vine a los Estados Unidos con mi hermano mayor y mis padres cuando tenía 20 años y apenas hablaba inglés", dice Dang. Trabajó como lavaplatos de McDonald's y en una línea de ensamblaje en una fábrica de productos electrónicos antes de cambiarse a los salones de belleza. "En 1994, era una tendencia que muchos vietnamitas se convirtieran en técnicos de uñas", recuerda Dang. "Después de trabajar para salones de manicura en muchas etapas diferentes durante tres años, me di cuenta de que necesitaba volver a la escuela para aprender inglés y obtener una mejor educación y un título".

Dang es un residente del sur de California que obtuvo un título en bioquímica en la Universidad de California Long Beach y un doctorado en farmacia de la Western University of Health Sciences en Pomona. Trabajó como farmacéutico para CVS y Walgreens durante más de una década.

En el 2015, el 6A2-3 John Mai, 6A4-5 Tan Nguyen y 6A3-3 Thomas Vu invitaron a Dang a asistir a la Convención Global de Enagic en Anaheim, California. Anteriormente trabajaron juntos en una empresa de venta directa diferente. "Estaba muy escéptico y decepcionado después de fracasar dramáticamente con la otra empresa", dice Dang. Lo que presenció en la Convención Global de Enagic 2015 lo convenció de que el éxito era posible con la empresa de venta directa adecuada: Enagic.

"Observé a todos los líderes exitosos cuando fueron reconocidos en el escenario junto con sus cónyuges, hermanos e hijos por su nuevo rango", dice. "Realmente me inspiraron". El discurso, la formación y las conversaciones privadas del 6A16-4 Daniel Dimacale causaron una gran impresión. Dang dice que las palabras de Daniel "realmente me abrieron la mente para entrar en este negocio con confianza". También la



convención me dejó impresionado con el plan de compensación de 8 puntos patentado por Enagic.

Finalmente, Dang también admiró la filosofía holística del Sr. Ohshiro sobre la Salud Verdadera, la combinación de salud física, financiera y emocional el "Señor. Ohshiro es una gran inspiración para mí", dice. "Es verdaderamente el líder más grande que he visto en mi vida. Su misión generosa, arduo trabajo, bondadoso, apasionado, amoroso y cariñoso me hace crecer y me hace creer firmemente en el trabajo y el éxito en Enagic".

Dang hizo su primera venta a Tan Nguyen, un socio comercial de su negocio anterior. "Le dije: 'Creo firmemente que tendríamos mucho éxito en Enagic cuando lo empecemos juntos'", dice Dang. "Ambos teníamos una visión y un gran sueño y hemos estado trabajando juntos para hacer explotar los negocios a nivel mundial".

Después de descubrir Enagic y convertirse en Distribuidor Independiente, Dang siguió trabajando a tiempo completo durante dos años como gerente de farmacia. "Aprovechaba todos mis descansos y almuerzos, cuando conducía y todo mi tiempo libre para compartir Agua Kangen, reclutar nuevos líderes potenciales, dar seguimiento, capacitar, entrenar e invitar a todos los líderes y distribuidores a eventos para que nuestro sistema pudiera funcionar



consecuentemente." Esos primeros esfuerzos ayudaron a que Dang y su equipo fueran lo suficientemente exitosos como para que renunciara a su trabajo de farmacia el 10 de abril del 2018, dedicándose a tiempo completo a Enagic.

La experiencia previa de Dang ha demostrado ser valiosa como Distribuidor Independiente. "Trabajar en la industria de los salones de belleza y las farmacias minoristas me ha ayudado a comprender a más personas y a trabajar con personalidades de diferentes orígenes, conocimientos y clases sociales", dice. "Los apliqué junto con las habilidades de gestión que tenía en este negocio".

Dang también se ha destacado por desarrollar relaciones cercanas con otros Distribuidores Independientes y convertirse en un líder en su Equipo Kangen Global de Vietnam, que ha crecido a más de 100,000 miembros. "La velocidad del éxito es igual a la velocidad de la confianza", dice. "Estoy muy agradecido de trabajar con todos los



líderes talentosos y de buen corazón que están trabajando muy duro, conduciendo y volando a tantos lugares para apoyar a los equipos".

"Creo firmemente que Enagic es el mejor vehículo que puede hacer realidad nuestros sueños", dice Dang. "Tenía un gran sueño de lograr el rango de liderazgo más alto 6A2-6 en 6 años. Cumplí ese sueño con mi acción masiva diaria y estando 100% comprometido".

Dang sigue soñando en grande, y no solo para sí mismo. "Mis metas son ayudar a 10 líderes más a lograr 6A2-3 y 6A2-4 para fines de este año y al menos 100 líderes a lograr 6A2-3, 6A2-4, 6A2-5 y 6A2-6 en el 2022". "Estoy convencido que lograré el 6A2-7 para fines del 2022".

Para seguir alcanzando metas ambiciosas, Dang a menudo organiza sesiones de entrenamiento para su equipo. Pre-pandemia, estas reuniones tuvieron lugar en su casa. "Podrían quedarse un par de días para aprender y practicar cómo hacer una demostración y explicar el plan de compensación de Enagic", dice. Hacían una lluvia de ideas sobre las mejores prácticas en estos eventos y viajaba,



ayudando a prosperar a los Distribuidores Independientes en otras comunidades vietnamitas en lugares como Canadá, Australia, Vietnam y Europa. El COVID-19 detuvo muchos esfuerzos en persona, pero las sesiones

regulares de Zoom todavía le han permitido a Dang y a los miembros de su equipo aumentar drásticamente las ventas grupales.

Cuando no está trabajando, a Dang le gusta correr por su vecindario. También se divierte viajando y pasando tiempo con su equipo. "Cada vez que nos unimos y entrenamos, festejamos con deliciosa comida vietnamita y cantamos juntos", dice.

Dang y su familia tuvieron dificultades para crecer, y su arduo trabajo lo ha ayudado a lograr el éxito financiero, pero el dinero no lo define como persona. "Mis padres eran agricultores y siempre tuvieron dificultades para ganar dinero y criar a tres hijos", dice. "Sin embargo, mis padres siempre me enseñaron a convertirme en una buena persona que se preocupa por los demás y a estar dispuesto a compartir y ayudar a la gente a superar los obstáculos en sus vidas. Compartir es demostrar interés."





El Sr. y la Sra. Ohshiro en un evento especial en California reconocen Rangos de Distribuidores 2020 y 2021

El 24 de julio del 2021, Enagic USA organizó una ceremonia de reconocimiento especial y una cena en el Torrance Marriott Redondo Beach. 600 asistentes se unieron al fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro, a su esposa Yaeko y a los principales líderes en el reconocimiento de los hitos de los Distribuidores Independientes.



Daniel Dimacale

Antes de que los logros 6A - 6A2-2 en el 2020 y 2021 fueran reconocidos, el 6A16-4 Daniel Dimacale compartió la visión y filosofía de Enagic. Después de que los distribuidores recibieron sus premios y certificados de bonificación, la 6A11-4 Tamia Bethea y otros líderes dieron discursos motivadores.



CEREMONIA DE RECONOCIMIENTO DE ENAGIC USA 2021

Para dar inicio a la Ceremonia de Reconocimiento 6A2-3 y superior, un video emocionante presentó al Sr. y la Sra. Ohshiro. Ohshiro subió al escenario y dijo que el evento era una "oportunidad para brillar más y compartir nuestro mensaje". Espera el momento en que una "celebración mucho más grande" sea posible nuevamente en Las Vegas.

El Sr. Ohshiro reconoció personalmente a líderes como el 6A3-6 Dang Nguyen y a la 6A13-7 Cynthia Briganti cuando subieron al escenario para recibir sus cheques de bonificación. Ohshiro se refirió a Cynthia, la distribuidora de mayor rango en la historia de la compañía, como el "nuevo sensei". Sensei es un término japonés de respeto por un maestro, especialmente en las artes marciales.

Reconoció los increíbles esfuerzos de los Distribuidores Independientes que han podido desempeñarse admirablemente durante la pandemia en los Estados Unidos, la India y en todo el mundo. El Sr. y la Sra. Ohshiro brindaron por varios líderes importantes con Agua Kangen incluidos Cynthia, 6A9-6 Jayvee Pacifico y 6A12-6 Romi Verdera. También actuó el cantante David Pomeranz y el evento concluyó con una fiesta exuberante.



Tamia Bethea



David Pomeranz





Congratulations!



New 6A2-7



CYNTHIA BRIGANTI
6A13-7



New 6A2-6



DANG NGUYEN
6A3-6



New 6A2-5



TAN NGUYEN
6A4-5



KHOA NGUYEN
6A2-5

New 6A2-4



THAO ROSA
6A2-4



NANCY DOAN
6A3-4



OANH THIVO
6A2-4

New 6A2-3



COLTEN ECHAVE
6A3-3



BRIAN G WELCH
6A6-3



DAI NGUYEN
6A2-3



JONATHAN P TRINH
6A4-3



ASHLEY KROOKS
6A2-3



JOHN H. MAI
6A2-3



NHUNG THI PHUONG
NGUYEN 6A2-3



KIEU ANH TRUONG
6A2-3

New 6A2-2



JEROME L
HERBERT
6A2-2



LOAN THI TU
NGUYEN
6A2-2



CUONG LONG
6A2-2



VU CALVIN
PHAM 6A2-2



THAO MCGILL
6A2-2



TIMOTHY BACA
6A2-2



THU NGUYEN
6A2-2

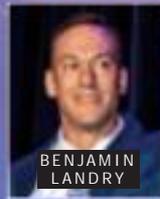


KHAN VAN
NGUYEN 6A2-2

New 6A2



LOAN HO



BENJAMIN
LANDRY



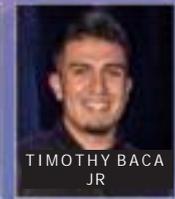
JOSEPHINE V
BARCARSE



TUYET LISANGO



GIORDANO
CARRETTA



TIMOTHY BACA
JR



HONG LEE
MEADOWS



NGOC THANH
NHU VO



MINH BINH HO



SINH TONG



TAM MINH LE



LIEN LEE



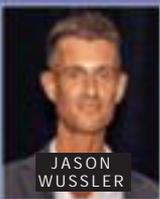
TUNG XUAN
LUONG



ANNA LOAN LE



THAO DOAN LE



JASON
WUSSLER



NGOC YEN
P CAO



PRISCILLA
ECHAVE



New 6A



Nos vemos pronto en el próximo evento...

India

Perfil del Distribuidor

**Priyanka Satish
Kadam 6A2-2**



La 6A2-2 Priyanka Satish Kadam inicialmente encontró inspiración mientras asistía a una demostración de su última línea ascendente, el 6A6-4 Updesh Malik. "Me sentí muy escéptica cuando me enteré por el costo", dice, "pero cuando vi la demostración me quedé impresionada". La nativa de Mumbai reconoció inmediatamente a Agua Kangen como una "necesidad".

Priyanka se especializó en Comercio en la Universidad de Mujeres Shreemati Nathibai Damodar Thackersey (SNDT) en Mumbai. Trabajaba en venta directa para otras empresas, pero no estaba satisfecha, por lo que recurrió a Enagic, "una empresa con un buen plan y un producto futurista". Su experiencia previa ha resultado beneficiosa. Priyanka dice: "Mi experiencia con la venta directa me ayudó mucho a comprender las necesidades de mi equipo y las expectativas que tenía de mí. El desempeño de mi equipo aumentó".

Cuando Priyanka se convirtió por primera vez en Distribuidora Independiente en noviembre del 2015, la oficina de Enagic de la India todavía no existía. "La gente de la India ni siquiera había oído hablar de la alcalinidad. Olvídate de escuchar lo que es un ionizador". Su primera venta fue una SD501 a su mejor amiga, 5A Preeti Verma. "Juntas realmente comenzamos a disfrutar de nuestro viaje Kangen", dice Priyanka. Recientemente recibió un premio AADYA de la Asociación de Venta Directa de la India (IDSA), en reconocimiento a su éxito





empresarial con Enagic India. Ella dice: "Este fue uno de mis momentos felices". Uno de muchos como Distribuidora Independiente.

"Mi objetivo es el 6A2-8, nada menos", dice Priyanka. "Para lograr esto, planeo empoderar a ellas y sus familias, salud y riqueza", dice ella. "Muy pronto llegaré a 6A2-3 y mi equipo es uno de los equipos de creación de ventas más altas en India, haciendo más de 1,000 ventas por mes de las cuales estoy orgullosa, pero esto es solo el comienzo... Ni siquiera hemos comenzado."

Priyanka continúa inspirándose en Enagic al "ver cómo se cambian tantas vidas". Dados resultados tan impactantes, rara vez se da tiempo para relajarse. "El trabajo es mi pasatiempo", dice. En su limitado tiempo de inactividad, a Priyanka le gusta dar largos paseos por su jardín. Ella dice: "También me encanta ayudar a las personas en cualquier forma posible, ya que tenemos que retribuir a la sociedad que nos da tanto".





Malasia Perfil del Distribuidor

Lim Wang Yuen 6A



El 6A Lim Wang Yuen creció en una comunidad rural en Malasia con solo 10 familias. Anteriormente trabajó como vendedor, a menudo se iba antes del amanecer y regresaba a casa después del atardecer para vender colchones y productos de salud japoneses. Anhelaba algo más. "En la vida se debería estar ocupado y luchando, pero gradualmente me di cuenta de que elegir luchar por el camino correcto hace que la vida sea más significativa", dice. "¡Solo si tienes el coraje de aceptar cosas nuevas, la vida tendrá posibilidades ilimitadas!"

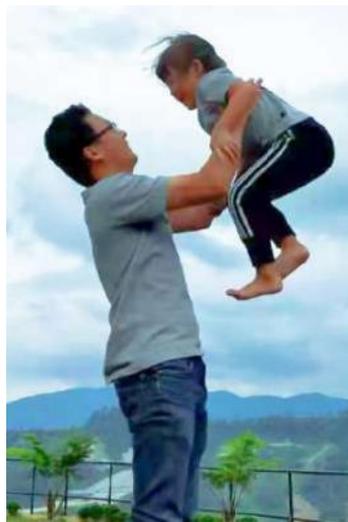
Los amigos y la familia a menudo me recomendaban Agua Kangen, pero para que Wang Yuen encontrara esta agua "increíble", fue necesario el consejo de un cliente desconocido. "Sucedió que en ese momento quería saber más sobre el agua", dice Wang Yuen. Se convirtió en Distribuidor Independiente después de familiarizarse más con Kangen y el plan de marketing de 8 puntos patentado de Enagic.

Mi primera venta fue una SD501", recuerda Wang Yuen. "Le recomendé Agua Kangen a la tía de mi esposa. Vive en Singapur. Después de ver la demostración, su esposo estaba ansioso por instalarla".

Wang Yuen ve esto como una reacción común cuando recomienda Agua Kangen por primera vez. Dice: "Después de ver la demostración, les resulta

increíble que el agua corriente pueda llegar a ser tan única gracias a un invento tan fantástico". Su gerente de sucursal, Angeline Song, alentó a Wang Yuen a alcanzar el rango 6A2 para el 2022, y está avanzando hacia ese objetivo. Por supuesto, Wang Yuen no está solo en su viaje Enagic y conoce la importancia de brindarse apoyo mutuo. Él comparte un recordatorio de ese hecho, diciendo: "Ayúdense y enseñémonos unos a otros a comprometernos con Agua Kangen".

Cuando Wang Yuen no está trabajando, le gusta leer cómics que le ayudan a alimentar su "imaginación salvaje". La familia, en particular sus hijos, sirve como su mayor fuente de inspiración. A menudo trata de "divertirme con mis hijos, les acompaño a estar en contacto con la naturaleza, jugar algunos juegos de mi infancia y escuchar sus risas, como si el mundo fuera tan tranquilo y hermoso".



Australia

Perfil del distribuidor

Thi Hoa Binh Vo 6A2



Una amiga animó a la 6A2 Thi Hoa Binh Vo a comprar una máquina de Agua Kangen en el 2015, pero no fue hasta que asistió a la demostración de otra amiga en el 2018 que la oportunidad se volvió real para ella. "Tuve la oportunidad de ver una poderosa demostración en vivo", recuerda. "Decidí comprar de inmediato para mi familia".

Thi creció en Vietnam y asistió a la Universidad de Nha Trang. Después de mudarse a Australia, Thi estudió servicios comunitarios en el instituto TAFE (educación técnica y superior) en Queensland antes de unirse a la fuerza laboral.

Anteriormente trabajó en un negocio tradicional que requería un horario intenso: 14 horas al día, siete días a la semana. "Como empresaria, siempre tengo la mente abierta a cosas nuevas", dice Thi. "El negocio de Kangen me llegó como un gran regalo para solucionar todos mis requisitos: Salud verdadera en el cuerpo, finanzas y tiempo".

Thi considera que las máquinas de Agua Kangen son "productos de diamantes". Ella también ve a Enagic como una "increíble compañía humana con un generoso plan de comisiones". No pudo encontrar una razón por la que no debería convertirse en Distribuidora Independiente.

Decidí compartir con todos", dice. "Diez días después de comprar mi máquina, hice mis primeras tres ventas en un día".

Thi atribuye a las "habilidades de comunicación y servicio al cliente" sus dos mayores fortalezas como Distribuidora Independiente. Fomenta un enfoque solidario con los clientes y su equipo. "Pongo la misión antes que la comisión", dice Thi. "Creo que si trabajamos desde el corazón, los beneficios llegarán de forma natural".

Thi alcanzó el 6A2 en tres años, pero sigue presionando para lograr más éxito y espera llegar a 6A2-2 en Navidad, que coincide con el cumpleaños de su hijo. "Sigo aprendiendo de Enagic, líderes, Zoom, seminarios web en línea y fuera de línea para mejorar en términos de conocimientos y habilidades", dice. "Pongo mi tiempo a disposición para apoyar al equipo y ayudar a los clientes a utilizar los productos de forma eficaz".

Disfruta pasar tiempo con sus hijos cuando no está trabajando, lo cual es posible gracias a la libertad que brinda ser Distribuidora Independiente. Thi también es una aficionada a las flores y la fotografía en su tiempo libre. A algunas personas les gusta detenerse y oler las flores. A ella le gusta fotografiarles también.





Australia

Perfil del Distribuidor

Aileen Dela Cruz 6A

Como suele ser el caso de los Distribuidores Independientes, la 6A Aileen Dela Cruz descubrió Enagic a través de un amigo, el 6A2 Joan Wedd. Ambos estaban involucrados en otro negocio de venta directa cuando encontré Enagic. "Me sorprendió y me emocioné", dice Aileen. "Como estoy constantemente en la búsqueda de oportunidades que puedan darme libertad de tiempo, hice mi debida diligencia, aprendiendo sobre los productos y la empresa. No era como ningún otro negocio que había hecho en el pasado".

Esto fue en el 2019, y Aileen rápidamente se convirtió en una creyente del Agua Kangen después de ver los beneficios. "Estaba segura de que a la gente también le encantarían los productos por las mismas razones", dice, "pero fue el plan de compensación lo que me atrajo a convertirme en Distribuidora Independiente. Vi el potencial ilimitado".

Aileen creció en Filipinas y obtuvo una licenciatura en Ingeniería Electrónica y Comunicaciones de la Universidad de Santo Tomas. Se mudó a Australia y trabajó como ingeniera electrónica durante más de 20 años, trabajando muchas horas, incluso los fines de semana. Dado el horario agotador y

dado que tiene un hijo con necesidades especiales, Aileen estaba lista para una carrera más flexible.

"Comencé mi negocio Enagic a tiempo parcial además de mi trabajo de tiempo completo con la esperanza de que esta pudiera ser la solución para mí", dice ella. "Realmente implica muchos sacrificios de mi parte, pero sé que valdrá la pena". Después de solo nueve meses, se

desempeñó lo suficientemente bien como para dejar su carrera de ingeniería y concentrarse en ser Distribuidora Independiente de tiempo completo. "Ahora disfruto de la libertad de tiempo", dice, "pasando más tiempo de calidad con mi familia".





Las experiencias anteriores de venta directa le proporcionaron a Aileen una base sólida que la ha ayudado en su desempeño como Distribuidora Independiente. “Desarrollé una mentalidad fuerte que me ayudó a superar las dudas sobre mí misma, el miedo al rechazo y me ayudó a mantener una actitud positiva en cada situación”, dice ella. “Más importante aún, me enseñó a lidiar [con diferentes situaciones] y ayudó a mi equipo a construir su negocio. Como creo firmemente, solo tendré éxito si ayudo a otros a tener éxito”.

Aileen inicialmente vendió una K8, Anespa y Ukon DD a una amiga que se convirtió en su primera línea descendente, 5A Marie Robb. “Fue una venta fácil porque mi amiga confió en mí, pero la siguiente no vino sin desafíos”. Aileen tardó dos meses en hacer su segunda venta. “Necesito demostrar mi valía constantemente porque no conozco a esas personas personalmente”, dice. “Solo necesito mostrar el potencial del negocio lo mejor que pueda”. Aileen está claramente a la altura del desafío, agregando miembros del equipo de Australia y países como Nueva Zelanda, Sudáfrica y Filipinas. “Mi principal objetivo es lograr el 6A2-3 (y más) en los próximos dos años”, dice Aileen. Tiene un plan de acción de cinco puntos

para alcanzar el rango deseado, lo que le permitirá pasar más tiempo con la familia y devolver más a las personas necesitadas:

- *Ayudar a más personas que también buscan una solución en sus vidas iniciando y estableciendo su propio negocio de Enagic.*
- *Salir y asistir a mis negocios todos los días.*
- *Dedicar tiempo constante a mi negocio.*
- *Invertir continuamente en mí mismo, para mi desarrollo personal.*
- *Liderar continuamente con el ejemplo a mi equipo y ayudarles cuando sea necesario.*

En su tiempo libre, Aileen disfruta ir a la playa a jugar voleibol y relajarse. También le gusta escuchar audiolibros, ver películas y hacer viajes por carretera con su familia. Todas esas actividades son posibles gracias a su nueva libertad.



Congratulations to each of you for your outstanding achievement! June 2021 New 6A and Above Title Achievers

6A

NOCHE AMOR P GEORGIU	Australia	PRIYA ROHELLA	India
ERIC H HUYNH	Australia	RAJEEV YADAV	India
TAM T LIEU	Australia	SECURE DIGITAL SCALE	India
THUY M BLE	Australia	DULESHWARI ARKARA	India
QUANG BINH LY	Australia	MANGAL SUDAM KANASE	India
VAN LU NGUYEN	Australia	RAHULKUMAR MOTIBHAI PATEL	India
SOPHIA HANG YU #4	Australia	UNNATI MANISHKUMAR PAREKH	India
VANESSA KOCHENBORGER STURM	Brazil	KISHOR CHHAGANLAL BHADESIA	India
NKS PROMOCAO DE VENDAS E SERVICOS ADMINISTRATIVOS	Brazil	PAYAL RAJBHAI KIKANI	India
STEVEN L GULLISON	Canada	LIPI AQUA	India
JANE HILL DIGITAL SOLUTIONS INC.	Canada	NIRMIT KHODIDAS PATEL	India
BENJAMIN JR ANNANG TADEO	Canada	JAYESH BHAILALBHAI RADADIYA	India
ANNABELLE DE AUSEN MECAVA	Canada	RAMRATAN MALGAYA	India
12072033 CANADA INC.	Canada	K RAMAMMA	India
TRICIA FOLEY #1	Canada	ADAPA SRINIVAS	India
MATT SCHERB	Canada	NARAPU REDDY SUBBI REDDY	India
NATACHA LABONTE	Canada	GAURAV RUHELA.	India
LISA N DAMPER	Canada	ROHIT SHARMA	India
LIVE LIPHE#3.	Canada	PRADEEP MATADEN BAJAJ	India
DAH EH MOO	Canada	MAHADEV ENTERPRISE	India
THANH TUAN LE	Canada	MOHIT RUPANI	India
HIEP V NGUYEN	Canada	SURUKANTI NARSI REDDY.	India
WANDA ELLIOTT	Canada	THOTAKURA KRISHNA.	India
MARIE ARREY	France	KALPESH SURESHBHAI VITHALANI	India
LILY JOY SAMMY	UK	LILABEN THAKOR	India
LYDIA GROSSMANN-KOVACS	UK	JIVARAJ BHAI VELJIBHAI GANGANI	India
NEIL BURROWS	UK	BHAKTIBEN KHODIDAS PATEL	India
BOTHA NIKOLA	South Africa	CHARMI PRIYANK PIPERMITWALA	India
NIKOLA BOTHA	South Africa	ARYONO ARI WIBOWO #2	Indonesia
PPI ONLINE 2000 S.L.	Spain	FERI DIANTONO	Indonesia
MONICA DEIANA	San Marino	DEDI IRAWAN	Indonesia
SERAFINO ELIANE	France	CHOONG SIEW PIN	Malaysia
UTE SCHRUFF	Germany	THONG MEI YEE	Malaysia
RALF KOEBERL	Germany	SEE WOON SING	Malaysia
DARE 2 CHANGE SRL . #2	Romania	JOHNATHAN KONG JIE EN	Malaysia
LUCIA DASCALU	Romania	PROPSYN MANAGEMENT.	Malaysia
THI DIEM CHAU NGUYEN	Germany	DIEGO NAHUEL COSTA	Mexico
TRAN QUANG DU	Czech Republic	GONZALO DIZ PEREZ PORTO #4	Mexico
VU THI THU	Czech Republic	WANG FANG FANG	Singapore
THI VAN PHAN	Czech Republic	NGUYEN THI TREN	Thailand
ATTWOOD DIGITAL	Ireland	DONG BUI MINH HAO	Thailand
XUE SHAO BO	Hong Kong	HUYNH THI NGOC HOA	Thailand
FONG WAI PONG THOMAS.	Hong Kong	VU THI HONG ANH	Thailand
XU YAN HONG	Hong Kong	CHIRACHEVIN WANIDA	Thailand
WANG HUI ZHEN	Hong Kong	CHOY RATHA #1	Thailand
LAM SUN CHING	Hong Kong	VINCENT A DELGADO	USA
LI HUI HAN	Hong Kong	LUAN DIM	USA
S&L HEALTH CO/ YUNG LAN HEUNG	Hong Kong	HALEY VANN HENDERSON	USA
LIANG YONG FENG	Hong Kong	NOHEALANI WELLNESS CO LLC	USA
LAI QING RONG	Hong Kong	DESIGNER DRIP INC	USA
HUANG RUI	Hong Kong	ROMA LUKA	USA
CHUANGHUI ENGINEERING TRADING CO/ CHOW MEI FONG	Hong Kong	NGUYET T BACH (B)	USA
WATER LEADING CO/ TSE CHI NANG	Hong Kong	VU CAT DANG	USA
LO TING WAI	Hong Kong	TUNG XUAN LUONG	USA
CHIN MIU TAI	Hong Kong	KT MEDICAL WATER LLC	USA
ANUPAM GARG	India	MEI H PEI	USA

HUYEN THI NGOC VO #2	USA
LINH HA NGUYEN #3	USA
HANH TU NGUY	USA
DUC NGOC NGUYEN	USA
DUC CUONG NGUYEN	USA
HOANG NGO	USA
MAI PHUOC NGUYEN	USA
HONG PHUONG THI NGUYEN	USA

DIFINITY ENTERPRISE	USA
NANCY TRAN	USA
ALBERTO A ALISUAG	USA
MAGALY CARDONA	USA
DESIGNER DRIP INC	USA
NGUYEN VU TRUONG	USA
LUDILIN ARADA	USA
JAMES R. NONOG	USA

6A2

THI HOA BINH VO	Australia
MALTZAHN ODONTOLOGIA E PROMOCAO DE VENDAS LT	Brazil
JANE HILL DIGITAL SOLUTIONS INC.	Canada
SARA LUSSIER #3	Canada
MEKIFY INC.	Canada
BARBARA KORCYL	Canada
ANDREA J LAWRENCE	Canada
MA KATRINA UMALI	Canada
LDOD MARKETING INC.	Canada
MARIBEL MAYES	Canada
2223265 ALBERTA LTD.	Canada
KINIC SOLUTIONS INC.	Canada
PIATTI FRANCESCO	Spain
ULRIKE CHARLIER	Germany
AMBIENTALIA DI BARONTI ALESSANDRO	Italy
COLIN GALLIGAN	Ireland
LUI MAN HON	Hong Kong
FAN YIP INTERNATION HEALTH CO/LAU NGA YU DOROTHY	Hong Kong
XU YAN HONG	Hong Kong
MOS LAND/ MO KA LUN	Hong Kong
ZHANG XIU LI	Hong Kong
HUANG SU FEN	Hong Kong
ANKIT RUHELA	India

RESHMA R SHAIKH	India
HEMRAJ VAISHNAV	India
DHRUV SANDIP GAJJAR	India
SAMATHA KALALI	India
JORIGE BHAGYA JYOTHSNA	India
EMA FITRIANI	Indonesia
JCHEW ENTERPRISE	Malaysia
TAN JIUNN HUEI	Malaysia
KONG SE KEW	Malaysia
HO WOON CHEN	Malaysia
NGUYEN NGOC PHUC	Thailand
TRAN XUAN PHU	Thailand
SAMUEL MARK Z. GALARPE JR	USA
PTTN WATER LLC	USA
ANNIE G DAVIS LLC .	USA
VIET USA GLOBAL LLC	USA
BERNARDO SANTOS	USA
TUANKHOI H NGUYEN	USA
KEVIN VU	USA
CARL JONATHAN D. CASTILLO	USA
CUONG H DINH	USA
BLESSED AND BEAUTIFUL WATER LLC	USA

6A2-2

ADIENE CAMPOS ME	Brazil
DANIEL PURNELL MARKETING INC.	Canada
NHUNG THI VU	Canada
TEAM MACLEAN #3	Canada
CALGARY WONDERFUL WATER LTD	Canada
ENERVIDA CANDELARIA S.L.L.	Spain
DO THI PHUONG LY	Slovakia
PRIORITY WATER CO/CHEUNG WAI YIN	Hong Kong

DEVENDRA KUMAR RUHELA	India
CHAN WAN YING	Malaysia
KONG CHING SUNG	Malaysia
NGUYEN VAN KHANG	Thailand
YEN NGOC T NGUYEN	USA
KANGEN WATER FOR YOU LLC	USA
DINH FAMILY INTERNATIONAL LLC .	USA

6A2-3

KIEU ANH TRUONG	Canada
GEDE MARKETING INC.	Canada
PHUNG HUYNH	Canada

NHUNG THI PHUONG NGUYEN	USA
PREMIER WATER CO/LAU CHUN TONG ANDY	Hong Kong

6A2-4

OANH THI VO	Canada
-------------	--------

6A2-5

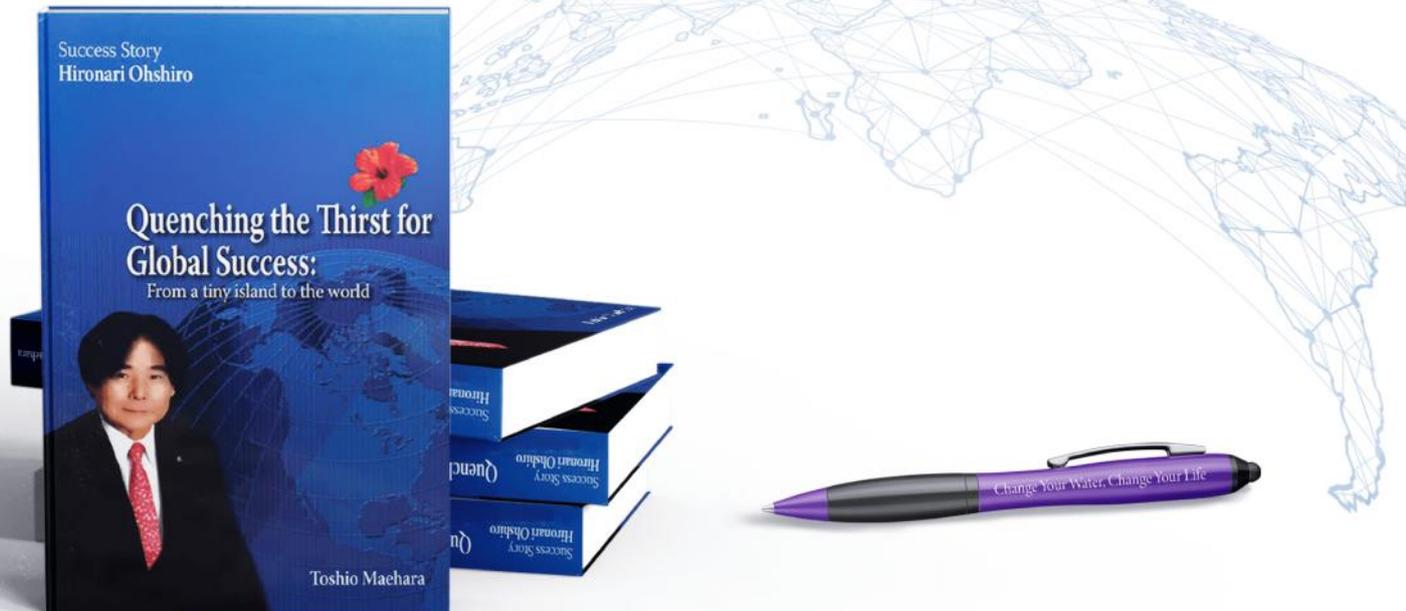
TAN NGUYEN	USA
KHOA NGUYEN	USA

6A2-6

DANG THE NGUYEN	USA
-----------------	-----

6A2-7

DEVINE BLISS	USA
--------------	-----



Historias de Éxito

Afronta los problemas y conviértalos en elementos para el éxito

"Algunos miembros de su personal podrían pensar que el presidente Ohshiro es un genio, pero es como todos los demás... Lo que sí tiene es una habilidad excepcional para sobrevivir, un espíritu inquebrantable y la capacidad de aceptar una tormenta de problemas como un inconveniente inevitable, les enfrenta y convierte en elementos de éxito".



En la parte superior encontramos un extracto del libro *Saciando la Sed Global por el Éxito*, la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Escrito por Toshio M. (2015). Está lleno de lecciones increíbles, historias motivadoras y las acciones que se tomaron para crear Enagic. Una lectura obligada para los distribuidores, está disponible en

 www.enagic.com/shop

También disponible en chino, italiano, francés, español portugués y japonés! Póngase en contacto con su sucursal para más detalles.