ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol 251
Oct 2021

Enagic®

Brillando con Luz Propia

Los hermanos Shastry de la India tienen la misión de compartir la Solidaridad y Agua Kangen

6A3-3 Somanchi Jagannadha Shastry, 6A2-4 Somanchi Sesha Rathnam (Rama Shastry) y 6A2-2 Prakash Shastry

"Algunos de nosotros cedemos ante la lucha, mientras que para otros fue la misma lucha lo que les impulsó a luchar por el éxito".

El extracto anterior fue tomado del libro Saciando la Sed Global por el Éxito la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Toshio M. (2015) Está lleno de lecciones increíbles, historias de motivación y las acciones que se tomaron para crear Enagic. Una lectura obligada para los distribuidores, está disponible en www.enagic.com/shop ¡También disponible en chino, italiano, francés, español y japonés! Comunícate con tu sucursal local para obtener más detalles.

Mensaje del Sr. Ohshiro

No Esperes para Actuar. ¡Utiliza el Impulso para Terminar el Año con Fuerza!

Estamos muy agradecidos con todos los Distribuidores Independientes por ayudarnos a superar el 2021, un tiempo difícil para vivir y trabajar durante la pandemia. Finalmente vemos que la perspectiva de negocios globales comienza a estabilizarse. En Enagic, estamos en auge. Ahora es el momento de terminar el año con fuerza para que podamos seguir generando impulso.

Enagic de la India lidera el impulso de crecimiento. Los tres Distribuidores Independientes pioneros que aparecen en la portada de este mes son parte de una marea creciente de empresarios dedicados y motivados que comparten Agua Kangen® y la Solidaridad en cientos de comunidades en esta vasta nación sin explotar.

Otra señal del impulso es que los ionizadores de Agua Kangen de Enagic ® ahora se encuentran en el 1% de los hogares en California y Hawái. Este es un gran hito para la empresa, y estamos enfocados en lograr una penetración de mercado del 1% en todos los países en los que operamos. Enagic es una oportunidad única y excepcional en la industria de la venta directa porque fabricamos nuestros propios productos y tenemos un plan de compensación de 8 puntos patentado sin igual.

Estamos enfocados en hacer crecer Enagic a nivel mundial. En este momento, estamos trabajando para expandir el Centro de Operaciones Globales (GOC) para brindar aún más apoyo a los Distribuidores Independientes para procesar las ventas. Como empresa, seguiremos pensando en grande, pero sigue siendo importante que los Distribuidores Independientes actúen a nivel local. Piensa en tus amigos, familiares y vecinos ... ¿A quién has pasado por alto? Todos pueden beneficiarse del Agua Kangen®. También debes brindar apoyo a tu equipo. Continúa mostrando solidaridad y compartiendo conocimientos para que más personas puedan llegar a 6A. Con tus continuos esfuerzos, estamos seguros de que juntos triunfaremos y alcanzaremos las 25.000 unidades vendidas por mes.

Continuaremos difundiendo el mensaje de la Salud Verdadera. ¡en el 2022, Enagic se expandirá a África y el Reino Unido para ayudar a más personas! Trabajemos juntos para compartir los beneficios del Agua Kangen ®, Ukon y E8PA en todo el mundo.

Hironari Ohshiro

Fundador y CEO de Enagic

Historia de Cambia tu Vida

6A2-4 Somanchi Sesha Rathnam (Rama Shastry)

Es un asunto de familia para los hermanos Shastry. 6A2-4 Somanchi Sesha Rathnam (Rama Shastry) se enteró de Enagic por su hermano menor, 6A2-2 Prakash Shastry. El residente de toda la vida de Hyderabad se mostró "escéptico sobre el dispositivo de Agua Kangen® e inicialmente temió el precio". Sin embargo, "no tenía otra opción" acerca de conseguir una máquina ya que Prakash ya le había comprado una K8 como regalo. Le tomó un par de meses comprender los beneficios para su familia, pero Rama se convirtió en un firme creyente.

Rama trabajó con South Central Railways durante 32 años. “Aunque inicialmente estaba feliz como empleado del gobierno, en una etapa posterior, satisfacer mis necesidades básicas fue un gran desafío y siempre estaba buscando una segunda fuente de ingresos”, dice. Rama se involucró por primera vez en la industria de la venta directa en el 2002, pero no pudo encontrar la "compañía adecuada" hasta que su hermano le presentó a Enagic en el 2015.

Rama hizo su primera venta a otro hermano menor, 6A3-3 Somanchi Jagannadha Shastry. “Convencer a mi propio miembro de la familia fue una gran tarea para mi”, dice.

"Comencé a promocionar a todos mis seres queridos y cercanos". "Todos los días, varias personas me agradecían personalmente por presentarles los dispositivos de Agua Kangen ®". Rama se sintió tan inspirado por la respuesta positiva que se comprometió más plenamente a ser Distribuidor Independiente. Fue una decisión financiera, pero también sintió la responsabilidad social de ayudar a mejorar la vida de las personas a través del Agua Kangen®.

El primer evento en persona de Enagic de la India en agosto del 2016 fue otro momento motivador. En ese entonces, todo el país tenía solo ocho 6A, incluidos Rama y Prakash. Él y su esposa, 6A2-4 Somanchi Sesharathnam, recibieron un recuerdo 6A del Sr. Ohshiro, que les dio otro impulso. Rama hizo una predicción audaz en ese momento, diciendo:

"Crearé 100 6A en mi equipo". La pareja ya ha apoyado a 84 Distribuidores Independientes para lograr el rango 6A.

Para llegar al 6A2-4, Rama tuvo que superar muchos desafíos. “Tuve que enfrentarme a muchas personas, pensamientos y situaciones negativas”, dice. “Centrarme en mi objetivo y trabajar con el equipo que está estrechamente asociado conmigo y trabajar por su éxito también fue un gran desafío. Siempre estoy agradecido con Mandar Khopade y Winston Tan, los directores de Enagic India, por la orientación y el apoyo moral que me han brindado para manejar mis desafíos". El personal de apoyo de fondo de Enagic de la India y los servicios para ayudar en las transacciones diarias también ha facilitado el proceso.

Muchas otras personas han ayudado a Rama a progresar en su viaje por Enagic.

“Siempre estoy en deuda con el 6A7-6 Sam Sia y 6A5-6 Cora Loh, Malasia, por la orientación, el apoyo y los servicios que me han brindado desde los primeros días”, dice. Rama también acredita "la visión y las estrategias sólidas" de sus hermanos, otros miembros del equipo de Shastry Brothers (SBT) "por confiar en mí" y el apoyo de sus líneas ascendentes, 6A2-4 Dr. Pavan Reddy y 6A7-5 Rajan Manjrekar.

Rama estaba convencido de que podía "convertirse en un emprendedor completo" como Distribuidor Independiente, y eso se ha convertido en una realidad. Él está contento con los resultados y dice: “Estoy disfrutando del progreso financiero y mi estilo de vida actual ha mejorado.

Cuando no está trabajando, Rama disfruta pasar tiempo con la familia relajándose, aunque a menudo se encuentra viendo eventos internacionales de Enagic en línea para motivar aún más su actuación. Después de todo, Enagic es parte del estilo de vida de los hermanos Shastry.

“Quiero llevar el dispositivo de Agua Kangen® a la mayor cantidad de personas posible”, dice Rama. “Estoy feliz en todos los aspectos en Enagic. Ahora quiero trabajar para el éxito de mi equipo. Mi objetivo es hacer 100 6A2-3”. Dados sus logros, esa meta se siente a su alcance.

India
Perfil del Distribuidor

Somanchi Jagannadha Shastry 6A3-3

A veces, el hermano pequeño sabe más. En el 2015, el 6A2-2 Prakash Sastry compró una máquina K8 para la casa de su familia y tanto el 6A3-3 Somanchi Jagannadha Shastry como el hermano mayor 6A2-4 Somanchi Sesha Rathnam (Rama Shastry) se sorprendieron inicialmente por el precio. Sin embargo, en el 2016, Jagannadha y Rama asistieron a la fiesta del primer aniversario de Enagic de la India en Bangalore que convirtió a los hermanos en creyentes.

Jagannadha había estado involucrado en ventas directas durante 12 años en ese momento y reconoció una gran oportunidad con el "alcance del negocio global" de Enagic. De regreso a casa en Hyderabad, asistió a una de las demostraciones de Prakash, que cambió por completo su perspectiva y su vida. "Pude entender la necesidad de los dispositivos de Agua Kangen® en la vida actual", dice. Pronto devoró los videos, los libros y la literatura de Agua Kangen ® y decidió "promoverlo entre todas las personas conocidas".

Anteriormente trabajó en el Departamento de Energía Atómica de la India durante 22 años. También ha estado involucrado en la industria de la venta directa desde el 2002, lo que ha demostrado ser valioso. “Mi experiencia previa en DSI me ha enseñado mucho sobre cómo construir un equipo, trabajar con una estrategia, habilidades de comunicación e inspirar al equipo dando ejemplo”, dice Jagannadha. Encontró que Enagic era un negocio particularmente inspirador y dejó su trabajo de gobierno a principios de este año para convertirse en Distribuidor Independiente de tiempo completo.

“Inicialmente, el costo fue un desafío, pero poco a poco la gente comenzó a comprender el valor y los beneficios del dispositivo de Agua Kangen® y muchas personas lo han aceptado”, dice Jagannadha. Hizo su primera venta a un amigo cercano, el 6A2-2 Shravan Prakash Varanasi, y él se ha convertido en el Distribuidor Independiente más dedicado.

A Jagannadha le tomó cinco años y medio alcanzar el rango 6A3-3, lo cual es encomiable, aunque le tomó más tiempo de lo que esperaba. “Durante este viaje encontramos muchos tipos de personas que no están enfocadas y con diferentes actitudes y naturalezas”, dice. “Formar un equipo de tu tipo exige mucho trabajo, paciencia y perseverancia. El equipo, con el que trabajamos durante casi tres años, resultó ser completamente diferente a nuestra visión. Luego tuvimos que formar un equipo nuevo por completo”. La reconstrucción del equipo para que se adaptara mejor a su visión tomó más de dos años, pero estaban decididos a "cambiar la estrategia, pero no el objetivo".

"Mi visión es llevar nuestro maravilloso dispositivo de Agua Kangen ® a miles de millones (cientos de miles) de familias y lograr que todos los miembros del equipo tengan éxito, cualquiera que sea su enfoque, brindándoles una buena capacitación y apoyo".

"Me siento bendecido de estar con Enagic por muchas razones", refiriéndose a la mejora financiera y la capacidad de "trabajar con muchos dignatarios, personas influyentes e industriales". También disfruta del tiempo que tiene para pasar con su familia y compañeros de equipo.

"La unidad entre nosotros los tres hermanos y la unidad en nuestro equipo es nuestra fuerza", dice Jagannadha. Destaca a 6A2 Krishna Bhukya, 6A2 Murali Krishna Koppisetty, 6A2 Ila Manniyya, 5A Kishore Shinde, 4A Krishna Rao y 4A Adam Vijay Kumar, por nombrar solo a seis impactantes miembros del Shastry Brother Team (SBT).

Para capacitar adecuadamente a los compañeros del equipo, los hermanos Shastry formaron la Institución India para Entrenamiento Básico de Emprendedores (IIECT). "Creemos que la formación es esencial para que todos y cada equipo tengan éxito", dice Jagannadha. Él se destacó personalmente, pero Jagannadha experimenta sus "momentos más felices" cuando otros se benefician.

Jagannadha ha logrado mucho como Distribuidor Independiente, pero aún está comenzando. "Mi objetivo es crear muchos 6A2-3 en mi equipo".

“Aunque estuve en la industria de la venta directa durante los últimos 18 años, nunca pude disfrutar de esto en ninguna otra empresa”, dice Jagannadha. "Puedo decir que Enagic, sus productos y el plan de compensación patentado de 8 puntos son incomparables". Él le da crédito al hermano menor Prakash por traer Enagic a su vida y por compartir el don de la Salud Verdadera.

India
Perfil del Distribuidor

Mallikharjuna Rao V
(Shravan Prakash Varanasi)
6A2-2

En el 2015, el 6A2-2 Mallikharjuna Rao V (Shravan Prakash Varanasi), nativo de Hyderabad, se sorprendió al escuchar a un viejo amigo, 6A2-2 Prakash Shastry. No habían estado en contacto durante muchos años, pero Prakash le llamó para invitarle a una inesperada demostración de un producto, una máquina de Agua Kangen “Me quedé sin palabras”, recuerda Shravan.

Después de que su padre sufriera un accidente y se sometiera a múltiples cirugías, Prakash lo convenció de comprar una máquina de Agua Kangen® en el 2017, pensando que podría ayudar a la recuperación. Beber Agua Kangen® durante un mes le dio a Shravan y su familia confianza en el producto, por lo que se convirtió en Distribuidor Independiente.

“Comencé mi carrera como persona de marketing en una pequeña empresa de nueva creación”, dice Shravan. “Lentamente, al desarrollar mis habilidades, llegué a la posición de gerente, liderando un equipo de 40 personas”. Después de que Prakash le presentó a Enagic, volvió a aplicar sus habilidades.

En el 2018, después de ver "los beneficios financieros y el alcance del crecimiento en el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic", se comprometió a tiempo completo. "Aunque era nuevo en la industria de la venta directa, mi experiencia en marketing me ayudó a sobrellevar la situación... Me di cuenta de que aquí no solo estoy promocionando un producto, sino también ofreciéndoles una oportunidad de obtener ingresos".

“Inicialmente, la aceptación del producto en mi círculo conocido tomó mucho tiempo”, dice Shravan. “Tenía esperanzas para algunas personas y pensé que podría alcanzar mis rangos muy rápido, pero no fue tan fácil. Tuve que ser muy paciente y persistente en mi trabajo para construir mi equipo ”.

“Al principio, el precio y la competencia eran grandes obstáculos”, dice Shravan. "Más tarde me actualicé con el conocimiento adecuado del producto con la ayuda de mis seniors y mentores Shastry Brothers, quienes continuamente me motivaron y guiaron con el conocimiento del producto y me capacitaron para este negocio".

“Aunque tenía una buena experiencia en ventas y

marketing, la venta directa es completamente nueva para mí", dice Shravan. "Ellos me han brindado su apoyo, que fue el pilar sobre el que pude construir mi distribución. Trabajar en estrecha colaboración con los hermanos Shastry me enseñó cómo construir un equipo sólido con ética, valores y determinación". También menciona al Dr. Krishna Bhukya del 6A2 como otro líder del equipo que ayudó a brindar apoyo e inculcar a Shravan una "gran convicción y visión".

Incluso durante la pandemia, cuando "todos están preocupados por el futuro de sus trabajos y negocios, Shastry Brother Team (SBT) protegió con éxito a todo el equipo", dice Shravan. Las reuniones virtuales de Zoom fueron invaluables. "Hemos realizado más de 300 sesiones virtuales, manteniendo a todos en el equipo unidos, ocupados generando nuevos clientes potenciales y prospectos", dice. "Las reuniones y las sesiones de capacitación y motivación han ayudado a mantener alta la moral del equipo para que pudiéramos hacer grandes números". "Antes de Enagic, tenía un trabajo y desarrollaba un producto para mi empresa", dice Shravan. "Me convertí en la persona clave de la organización. He visto días en los que no pude satisfacer ni siquiera las pequeñas necesidades de mi familia. Pero

después de que tomé la firme decisión de tomarme en serio el negocio de Enagic, las cosas cambiaron por completo".

La vida de Shravan ha mejorado de muchas maneras desde que se convirtió en Distribuidor Independiente. "Como todo enágico serio, disfruto de la libertad de tiempo, la libertad mental y la mejora financiera", dice. Poder pasar tiempo de calidad con miembros de la familia y viajar a nuevos lugares son solo dos de los beneficios que ahora disfruta.

"Mi objetivo inmediato es ayudar a que los miembros de mi equipo logren ascensos a 6A2-2", dice Shravan. "Debido a que el negocio tiene que ver con el éxito del equipo, eso conduce a mi éxito".

Cómo Convertirse en Distribuidor Independiente de Enagic

Enagic cree en empoderar a las personas a través del sistema de marketing de ventas directas.

Convertirse en Distribuidor de Enagic es un proceso simple de dos pasos:

Paso 1

Compra un ionizador de Agua Kangen® de Enagic o una suscripción Ukon de un Distribuidor existente.

Paso 2

Lee y acepta cumplir con las Políticas y Procedimientos de Enagic y completa el formulario de pedido del producto y la Solicitud de distribuidor.

Una vez que se hayan recibido los formularios llenos correctamente y firmados, Enagic asigna un número de identificación de cliente y luego ganarás una comisión por cualquier producto adicional que compres, y también ganarás una comisión por cualquier venta de referencia que realices.

Es posible conectarse con los Distribuidores de muchas formas. Empieza aquí:

Utiliza un motor de búsqueda para encontrar un distribuidor en tu área.

Utiliza las redes sociales para conectarte con un distribuidor. Házle saber a la gente que estás interesado en Agua Kangen ® y Ukon.

Los amigos y la familia suelen presentar a las personas Agua Kangen® y Ukon

Incluso si no conoces personalmente a un Distribuidor, seguramente te darán una cálida bienvenida a este negocio global mientras luchamos por la Salud Vedadersa como equipo.

Agua Kangen® ayuda a los Power-Walkers a poner a prueba sus Límites en Millas Romanas

Mayo del 2021 - En una agotadora prueba de resistencia, 1.500 personas compitieron en la LXVIII Millas Romanas, una carrera de marcha rápida de 24 horas y 100 kilómetros que tuvo lugar en Mérida, Badajoz, España. Los Distribuidores Independientes 4A María José López Almoril y 4A Juan Luis Troya Pérez participaron y se mantuvieron hidratados en caminos empinados y caminos sinuosos bebiendo Agua Kangen®.

Millas Romanas, que se traduce al inglés como Roman Miles, se refiere a hitos romanos, columnas cilíndricas que marcaban cada milla romana (1.480 metros) a lo largo de la carretera cerca de Mérida, que fue un importante cruce de caminos durante el Imperio Romano. En la actualidad, la gente visita Mérida de todo el mundo para participar en la carrera anual Millas Romanas.

Durante las Millas Romanas de este año, María y Juan rellenaron sus bolsas de Agua Kangen® de 5 litros en 10 estaciones de aprovisionamiento que se ubicaron estratégicamente a lo largo de la ruta para que pudieran mantenerse hidratados. También compartieron Agua Kangen® con otros participantes, lo que ayudó a más personas a terminar la carrera en un día caluroso. 11 voluntarios, que incluyeron Distribuidores Independientes como Rosa Chacón, Elena Alonso, Isabel Arévalo y Nadia Lanero, ayudaron a dispensar el Agua Kangen® y brindaron un valioso apoyo. Como dice Nadia, "Después de 30 horas sin dormir, disfrutamos, saltamos y bailamos todo el día".

Enagic Dubai Organizó una Sesión de Capacitación para Líderes Especiales

Enagic de Dubai celebró a dos nuevos Distribuidores Independientes clasificados en su oficina el 25 de septiembre. El gerente Maged Ebrahim también aprovechó la ocasión como una oportunidad para inspirar a otros líderes y ayudar a motivar a las líneas descendentes. 55 Distribuidores Independientes y el personal de Enagic de Dubai participaron en este evento y más invitados través de Zoom, aunque solo las personas que asistieron en persona pudieron disfrutar de rebanadas de pastel especial 6A2.

El 6A2 Antonio Misajon compartió sus experiencias, habló sobre cómo logró su rango actual y aconsejó cómo trabajar de manera inteligente y evitar los errores que cometió. Antonio también describió sus objetivos sobre cómo construir más líderes 6A.

Nigara Ismail 6A2 habló sobre la importancia y el poder del trabajo en equipo. Dejó en claro cuánto conocimiento y estrategia los miembros del equipo absorben de los líderes y cuán importantes se vuelven esas lecciones cuando se duplica el éxito.

Los pioneros de la venta directa han demostrado durante años que cuanto más das, más obtienes. Lograr el éxito es mutuamente beneficioso para las líneas ascendentes y descendentes. Los Distribuidores Independientes trabajan en equipo y deben recordar un eslogan importante: "¡Unifiquemos!"

El Sr. y la Sra. Ohshiro disfrutaron del evento comunitario en Enagic Golf Club en Eastlake

El fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro, y su esposa Yaeko han estado en Chula Vista, California para supervisar el establecimiento del nuevo Centro de Operaciones Globales (GOC) y las mejoras en curso a Enagic Golf Club en Eastlake. En septiembre, Enagic organizó un evento con el vicealcalde John McCann, quien agradeció al Sr. Ohshiro por mejorar el curso y por organizar eventos comunitarios.

Graduada de Enagic Golf Academy gana el torneo de Arizona

La ex alumna de Enagic Golf Academy Natsumi Nakashini, de 22 años, se está haciendo un nombre en el golf internacional. Durante su estadía reciente de 3 meses en los Estados Unidos, ganó el evento del Cactus Tour en el Sterling Grove Country Club en Phoenix. En el segundo día del torneo, que tuvo lugar del 13 al 15 de septiembre, Nakashini sacó un 66.

Anteriormente, ganadora de tres torneos en Japón y Hawái (Torneo de golf femenino de la escuela secundaria regional Kyushu 2018, Campeonato juvenil de Hawái 2018, Campeonato juvenil de Hawái 2019), Nakashini había estado entrenando en Enagic Golf Club en Eastlake en Chula Vista, California, que recientemente fue sede del Enagic San Diego County Open del 13 al 15 de octubre.

Comenzó a jugar al golf a los 10 años, uniéndose a su abuelo en el campo de prácticas. Inicialmente compitió en diferentes torneos durante la escuela secundaria y quedó impresionada con lo bien que se desempeñaron los jugadores de Enagic Golf Academy, por lo que se unió a EGA cuando tenía 14 años.

Natsumi compartió conocimientos adicionales sobre su desarrollo profesional y personal con el apoyo de Enagic.

¿Cómo decidiste venir a San Diego a practicar golf?

En mayo del 2021, tuve la oportunidad de participar en el Abierto de Mujeres de EE. UU. En San Francisco. Vine a Enagic Golf Club en Eastlake en San Diego para practicar durante dos semanas antes del torneo.

Me gustó mucho la experiencia de practicar golf en San Diego. El curso, el personal, el medio ambiente, todo fue genial. Entonces, después del Abierto de Mujeres de Estados Unidos cuando regresé a Okinawa, le pedí al Sr. Ohshiro que me enviara a San Diego por 3 meses solo para practicar golf. El Sr. Ohshiro dijo SÍ, sin pensarlo.

¿Cuál es el aspecto más difícil y tu aspecto favorito de vivir en los Estados Unidos?

El idioma. Como no hablo inglés, todo es difícil, especialmente cuando viajo (para participar en torneos, etc.). Sin embargo, me gusta mucho el entorno libre de Estados Unidos. La gente es amigable. La gente que no me conoce me anima y esto me motiva mucho.

¿Cuál es tu meta a corto plazo?

Aprobar el examen de golf profesional de este año en Japón.

¿Cuál es tu objetivo a largo plazo?

¡Convertirme en campeona de Estados Unidos!

El jugador de la NBA CJ Elleby bebe Agua Kangen®

CJ Elleby es un alero pequeño de segundo año para los Portland Trailblazers en la NBA (Asociación Nacional de Baloncesto). Para ayudar a maximizar el rendimiento de este atleta de clase mundial, el tráiler personal de Elleby recomendó Agua Kangen®. Enagic le suministró un ionizador de agua Leveluk K8 y Elleby compartió un entusiasta Tweet: “Muy feliz de tener mi máquina de agua de Enagic. Cambiador Real del Juego"

Historias de Éxito

Nunca se Sabe Dónde Vendrá el Éxito en la Vida

"Cuando el Sr. Ohshiro llegó a Nagoya empezó a trabajar en una empresa que vendía bebidas alcohólicas... Una vez que se hacía un pedido, tenía que hacer la entrega. El hizo un remolque para sujetarlo a la parte trasera de su bicicleta, que cargaba con pesadas botellas de sake y salsa de soja y luego partía para cubrir las docenas de millas en su ruta de entrega... Ohshiro tuvo su primera experiencia de realizar llamadas de ventas individuales. Estas llamadas de ventas son el principio fundamental de cualquier negocio de red. Nunca se sabe dónde vendrá el éxito en la vida".

En la parte superior encontramos un extracto del libro Saciando la Sed Global por el Éxito, la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Escrito por Toshio M.(2015). Está lleno de lecciones increíbles, historias motivadoras y las acciones que se tomaron para crear Enagic. Una lectura obligada para los distribuidores, está disponible en

www.enagic.com/shop

También disponible en chino, italiano, francés, español portugués y japonés! Póngase en contacto con su sucursal para más detalles.

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

August 2021 New 6A and Above Title Achievers

6A

JESSICA ZALUMS	Australia
ALLISON ELIZABETH FOSKETT	Australia
KANGEN UNITE PTY LTD	Australia
VAN LAM TRAN	Australia
QUANG BINH LY #2	Australia
QUANG BINH LY	Australia
GBT KANGEN WATER PTY LTD	Australia
HUYNH TRINH LAM	Australia
MINH TIEN VICTORIA LAM #2	Australia
0824649 B.C. LTD	Canada
NARCISO R. MANGAHAS JR.	Canada
GEORGIA A WILLIAMS	Canada
MINU S THOMAS	Canada
TIANA C LINDO	Canada
THE JOKWI'S DIGITAL CONSULTANCY INC. .	Canada
LIEZL CAYREL	Canada
KULVEER K SANDHU	Canada
SIMBA NAGAHUEDI	Canada
NEDA BEHZADINEKO	Canada
JOSH EKOW QUAYE	Canada
ELHAM Z SISAN	Canada
1085889 ALBERTA LTD	Canada
1085889 ALBERTA LTD	Canada
SELINA PACELLA	Canada
SHERIN VARGHESE	Europe
JULIET ADDO	Europe
ELENA MATEI	Europe
WATER CENTER SRL	Europe
IBRAHIM AYDIN ALTUNORDU	Europe
VAN NGAN NGUYEN	Europe
TU ZHI QUN	Hong Kong
S&L HEALTH CO/ YUNG LAN HEUNG	Hong Kong
AICARDI JIANG DICKSON	Hong Kong
ANGEL SASA/AU LAI MING ANNIE	Hong Kong
SRIKUMAR KOTHARI	India
VINOD NIMNATH SONAR	India
CHANDRAPRABHA RAO	India
HEMANTKUMAR RAMESHCHANDRA PATEL	India
DHANVANT RAMANBHAI PATEL	India
MADIRE LAXMI	India
SANAPALA VARALAKSHMI	India
SHIVE KUMAR YADAVA .	India
AMINA BEGUM	India
VIKRAM CHANDRA	India
VIMAL CERAMIC	India
PRATHAM ENTERPRISE	India
SAILESH KUMAR TOPPO	India
CHANDRIKABEN DIPAKKUMAR	India
KESHRANI	India
ASHOKBHAI VELJIBHAI NAKRANI	India
TULSIBHAI MOHANBHAI SAKARIYA	India
AVM ADVERTISING AND MARKETING	India
JAYESHJI JAYANTIJI THAKOR	India
JAGJIVANBHAI PUNJABHAI PATEL	India
TARUN MANUBHAI SUTHAR	India
LALITABEN PRAKASHBHAI PRAJAPATI	India
DIPAKKUMAR SHANKERBHAI PATEL	India
VISHAL KHODABHAI NOGHANVADRA	India
PRIYESH VALLABHBHAI AMBASANA	India
MADHURI SAVANKUMAR KOTECHA	India
GULAM AABAS INDORI	India
HINDVA HARDWARE AND PLYWOOD	India
NISHANT VINODBHAI BHUT	India
DIVYESH KUMAR MISTRY	India
ISHIKA ENTERPRISE VARSHA MITESHBHAI	India
BALDHA	India
DINESHBHAI DHIRUBHAI KANANI	India
NAMBURU VENKATA SUBBAREDDY	India
JENISH RAMESHBHAI MORADIYA	India
BHAVANA VASUDEV MANWANI	India
NUNIK RAHMAWATI	Indonesia
MUSDALIFA WARDA	Indonesia
小林 健太	Japan
株式会社Shinee	Japan
TUNG MING YANG	Malaysia
YAP KONG FATT	Malaysia
NGUYEN TRUNG HIEU	Thailand
NGUYEN VUONG MY HANH	Thailand
HUYNH QUOC DAT	Thailand
NGUYEN THI THU TRANG	Thailand
HUYNH QUOC DAT	Thailand
FRUMEN TRESPICIO LLAMAS	UAE
ESTRELLA G GINO #2	USA
ERIC DARKO-NYARKO	USA
CLEANTHIS LAZALDE	USA
LUISA C CRANE	USA
TRAN WATER LLC #2	USA
NHUT V NGUYEN	USA
TUAN & TRAM KANGEN WATER LLC	USA
TRI T BACH (B)	USA
HANG KIM NGUYEN	USA
PHUONG THIEN BAO NGUYEN #2	USA
ALYSSA LIM (B)	USA
THAI QUOC PHAM	USA
TRANG THUY THI NGUYEN	USA
KIM TRAN	USA
VU PHAM TUYET NGO INC	USA
VAN THI HONG VO	USA
ANH THI NGUYEN #3	USA
KARINA KIM NGO	USA
MICHAEL TUAN PHAM	USA
NICOLAS THAO BUI #2	USA
ASE DISTRIBUTION LLC	USA
KENNY K. KHONG	USA
CAM VAN THI HUYNH	USA
TERESA TUONGVAN TRAN	USA
BILL NHAN TRAN	USA
MUOI TRAN	USA
THIEU THANH VU	USA
GARZA FAM ENTERPRISES INC	USA
CHRISTY HUONG PHAN	USA

6A2

JESSICA LOUISE ZALUMS	Australia
QUANG BINH LY	Australia
ESMAIL SAYED HOSSEINI	Canada
NEDA BEHZADINEKO	Canada
KANGEN CENTER ROMANIA SRL	Europe
THI THOM TRAN	Europe
S&L HEALTH CO/ YUNG LAN HEUNG	Hong Kong
MOHD ISLAM RAHMANI	India
HUPENDRA KUMAR SAHU	India
KANCHARAPU MADHUSUDHANA RAO	India
VARSHABEN RAGHAVBHAI VAGHASIYA	India
JITENDRA KUMAR MANORDAS PATEL	India
BELABEN MANISHKUMAR MODI	India
NAMBURU KRISHNAVENAMMA	India
VIMAL TRIVEDI	India
NISHANT VINODBHAI BHUT	India
HARDIK NARESHKUMAR BHATT	India
INDMAK CORPORTION	India
DHARMISTHABEN RAJESH SAVALIA	India
RAJESHKUMAR KANJIBHAI VEKARIYA .	India
JIWANA	Indonesia
SANTIC ROSEMARIE CAMASIS	Japan
CINDY ONG CORPORATION SDN BHD	Malaysia
WORLDWIDE WATER PTE LTD	Singapore
NGUYEN VUONG MY HANH	Thailand
NGUYEN TRUNG HIEU	Thailand
BHAURAO RAMDAS PATIL	UAE
AED]ANTONIO BUALAT MISAJON	UAE
NICOLAS THAO BUI	USA
TUAN A NGUYEN (B)	USA
VU PHAM TUYET NGO INC	USA
VAN THI HONG VO	USA
TRI T BACH	USA
ASE DISTRIBUTION LLC	USA
THUAN THUAN NGO	USA
THUAN THANH NGO (B)	USA

6A2-2

REBEKAH FEMIA #2	Australia
NGUYEN AND CAO FAMILY TRUST	Australia
ENERGIC WATER#1	Canada
MAI FASHION / KHUC QUOC HUY	Europe
UNITED STARS INTERNATIONAL CO	Hong Kong
GUDIVADA SRINIVASA RAO	India
PINNACLE AQUA	India
NAMRATABEN VIPULBHAI MANGUKIYA	India
RAJESHKUMAR KANJIBHAI VEKARIYA	India
CINDY ONG CORPORATION SDN BHD	Malaysia
TUAN A NGUYEN	USA
SHIRLEY MAY ESCOBAR	USA
THUAN THANH NGO	USA

6A2-3

KENKO MIZU ENTERPRISE	Malaysia
LBM GLOBAL INC .	USA
HINH QUANG HUYNH	USA