



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
267

Feb
2023



*Rompiendo Barreras: Nativa de Camerún
Pamela Kinga es la Primera Distribuidora
de África en lograr el rango 6A2-3*



A close-up photograph of several pink tulips with water droplets on their petals, set against a soft, light green background. The text is overlaid on the upper portion of the image.

**“¡LEVÁNTATE con el vigor y
la pasión de saber que TÚ eres
el crisol del CAMBIO en la vida
de las personas!”**

**Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic**

Mensaje del Sr. Ohshiro

Enagic es un negocio de 24/7

Uno de los mayores beneficios de ser un Distribuidor Independiente es la capacidad de establecer tu propio horario ya que compartir Agua Kangen®, Ukon y Anespa es un negocio de 24/7. Eso te brinda una ventaja clave sobre otras oportunidades empresariales cuando intentas conocer y conectarte con prospectos que actualmente tienen días de trabajo más estándar. Todo es posible con flexibilidad horaria.

Trabajar alrededor de los horarios de otras personas es un gran beneficio. Así como también adaptarse a tu propio horario. Muchos Distribuidores Independientes se enfocan en vender productos de Enagic a tiempo completo, mientras que otros continúan con sus carreras existentes y prestan atención a la Distribución Independiente en su tiempo libre. Ambos caminos pueden conducir al éxito. Encuentra la ruta que mejor te funcione. Después de todo, más tiempo no necesariamente equivale a un mayor éxito sino a la capacidad de ser eficiente con el tiempo disponible.

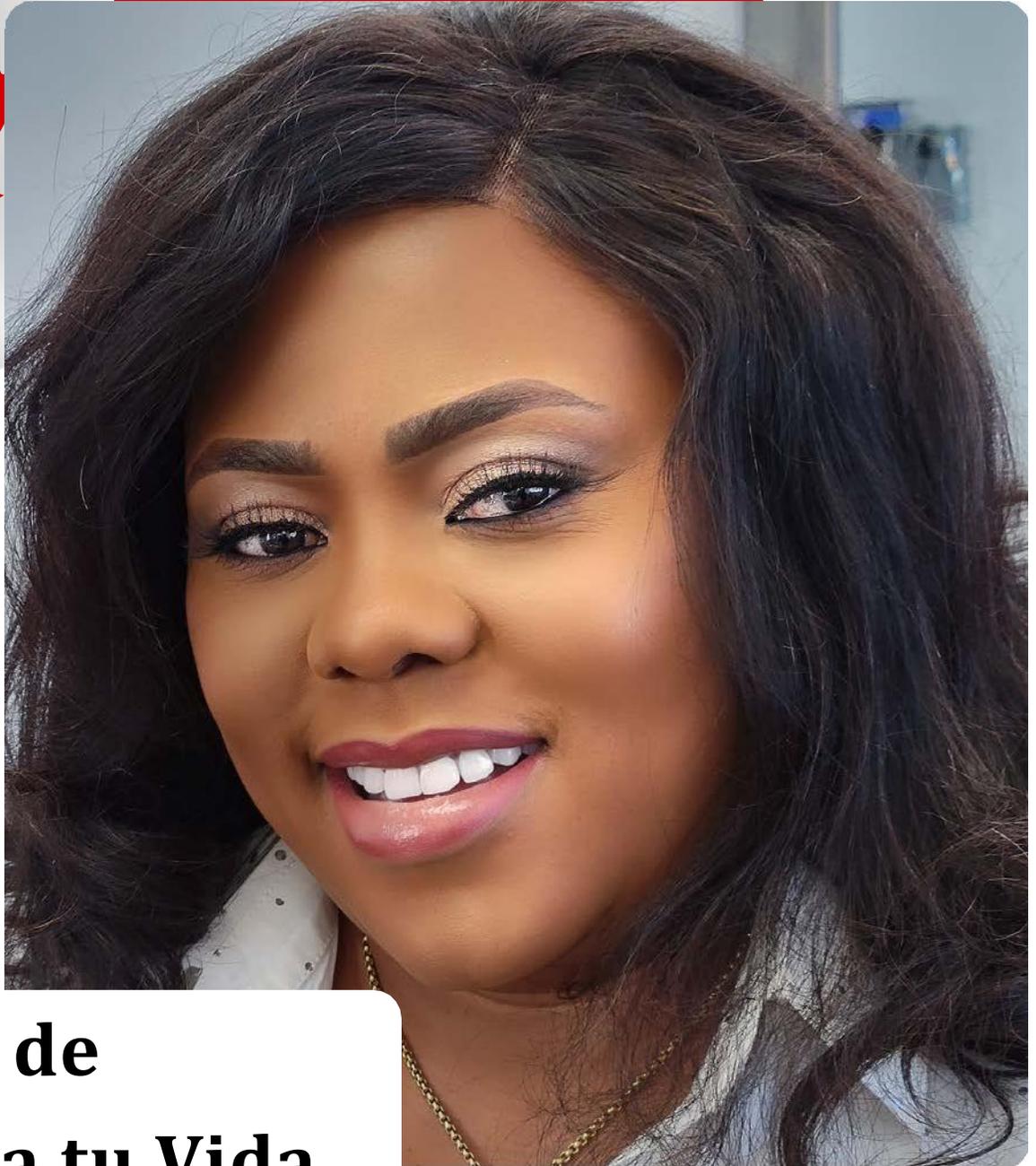
Estas son solo algunas de muchas oportunidades que los Distribuidores Independientes tienen para ser productivos y marcar la diferencia que no se limitan a los tiempos tradicionales.

- Establece reuniones y llamadas para sábados y domingos, según el día del fin de semana que mejor se adapte a tus prácticas culturales y a las prácticas de tus prospectos.
- Aprovecha las oportunidades con reuniones a primera hora de la mañana. Después de todo, tus prospectos pueden estar disponibles antes del trabajo o pueden estar ubicados en diferentes zonas horarias en todo el mundo. También es un buen momento para escribir correos electrónicos y programar correspondencia y así superar el ajetreo de la mañana
- Organizar reuniones nocturnas. Después de disfrutar de la cena o de acostar a los niños, dedica un tiempo de inactividad de lo contrario lee, navega por las redes sociales o mira televisión.

Aprovechar oportunidades como estas ayudará a establecer un nuevo estándar en el 2023. También lo hará beber Agua Kangen®. Nunca hay un mejor momento para hacer ambas cosas.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic





6A2-3 Pamela Kinga

Historia de Cambia tu Vida

La 6A2-3 Pamela Kinga y su esposo Richard estarán eternamente agradecidos con el 6A2-5 Darren Ewert y Mike Dreher, a quienes ella llama "héroes increíbles" por presentarles Agua Kangen®. "Enagic ha cambiado nuestras vidas de innumerables maneras y decir que estamos agradecidos es quedarse cortos", dice.

Pamela obtuvo previamente una licenciatura en Seguros y Gestión de Riesgos en Canadá y obtuvo una Maestría en Derecho antes de unirse al mundo de los seguros. Trabajó como Chartered Insurance Professional (CIP®) para una de las principales compañías de seguros comerciales de Canadá antes de comprometerse por completo con la distribución independiente. La calidad del producto de Enagic y los innumerables beneficios, incluido el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic, resultaron convincentes.

Pamela nació y creció en Camerún y emigró con su familia a Vancouver, Canadá, en el 2016. Su ascenso en diciembre del 2022 marca la primera vez que una Distribuidora Independiente de África alcanza el rango 6A2-3.

La transición de Pamela de la industria de seguros a ser Distribuidora Independiente resultó perfecta. Ella dice: “Mi trabajo como profesional de seguros consistía esencialmente en ayudar a las personas, especialmente cuando todo iba mal, ponerles una sonrisa en la cara y asegurarme de que volvieran a ser felices. Respondía las necesidades y demandas de la gente todos los días. Mis interacciones diarias con la gente en mi carrera se combinaron muy bien cuando comencé mi negocio en Enagic”.

Pamela hizo su primera venta a 6A Rhoda Nduaguibe, una persona que respondió a los esfuerzos de "marketing de atracción" de Pamela y compró un ionizador de agua Leveluk JR11. Desde entonces, desarrolló un proceso que funcionó bien para ella y su equipo, que incluye tres componentes.



1) “Sigo exponiéndome como líder, educando a las personas sobre la importancia de ser dueños de sus propios negocios y ayudar a otros a hacer lo mismo”.

2) "Desarrollo continuamente estrategias para crear procesos de incorporación impactantes para brindarles a mis nuevos distribuidores el apoyo que necesitan para hacer crecer sus negocios de manera eficiente".

3) “Mis líneas descendentes son globales. Tengo sesiones mensuales de capacitación de Zoom con ellos. También tienen acceso a mí por teléfono y correo electrónico”.

“Si alguna vez alguien nació para ser emprendedora, esa es Pamela”, dice Mike. “Ella tiene este increíble impulso y certeza que sirve para inspirar y motivar a todos los que la rodean. No importa quién seas, cuando salgas de una reunión con Pamela, ¡ESTÁS EMOCIONADO! Sin embargo, lo que realmente hace que Pamela sea tan especial es su pasión por ayudar a las personas. Le encanta usar este negocio para cambiar vidas, y cuando la ves presentando o asesorando a la gente, literalmente se ilumina. ¡Es hermoso de ver!”

El futuro de Pamela parece brillante. "Mi deseo es difundir continuamente la oportunidad de Enagic con el mundo en general", "Espero asistir al rango más alto (6A2-7) algún día por la gracia de Dios. Siempre he orado y esperado que llegue el momento en que esta oportunidad pueda extenderse a África y estoy muy emocionada de que esté sucediendo". Se refiere a la próxima oficina de Enagic en Nigeria, que considera una gran oportunidad comercial y "un gran cambio para África".

“Pamela nunca ha dudado sobre si debería estar en este negocio”, dice Mike. “Pamela nunca ha dudado de sus habilidades o de lo que era posible. Pamela nunca ha cuestionado si esta es una oportunidad increíble para todos. Y Pamela nunca ha rechazado a nadie que necesitara ayuda, ya sea que estén en su línea descendente o no. En pocas palabras, Pamela es una potencia”.





India

Perfil del Distribuidor



Kodakandla Koushik Reddy

6A2

El 6A2 Kodakandla Koushik Reddy nació y creció en Hanamkonda, una ciudad de tamaño medio en el estado indio de Telangana. Antes de convertirse en Distribuidor Independiente, era un estudiante universitario de pregrado que estudiaba ciencias en Chaitanya (considerada universidad) en Telangana. Se enteró de Enagic y Agua Kangen® a través del 6A3-3 Sathyam Kondamu y se inspiró rápidamente.



Koushik quedó inicialmente impresionado con el plan de compensación de 8 puntos de Enagic y los beneficios potenciales de Agua Kangen® para la sociedad.

“Básicamente no estoy interesado en hacer un trabajo”, dice, viendo a la Distribución Independiente como algo mucho más grande, “una buena oportunidad para la generación joven”.

Dado su enfoque en la ciencia, Koushik "comprendió el proceso total de ionización de la máquina y el aspecto técnico". Tiene la capacidad de explicar las máquinas de Agua Kangen® en muchos niveles, lo que ha demostrado ser valioso en sus esfuerzos como Distribuidor Independiente. Koushik hizo sus primeras ventas a 6A K Saiteja (un compañero de clase) y 6A Ch Ravinder (un vecino) y continúa haciendo crecer su negocio.

El objetivo a corto plazo de Koushik es obtener un rango 6A2-3 para fines del 2023, pero eso es solo el comienzo. "Mi objetivo final es el rango 6A2-6", dice. "Generaré 100 6A en 3 años".

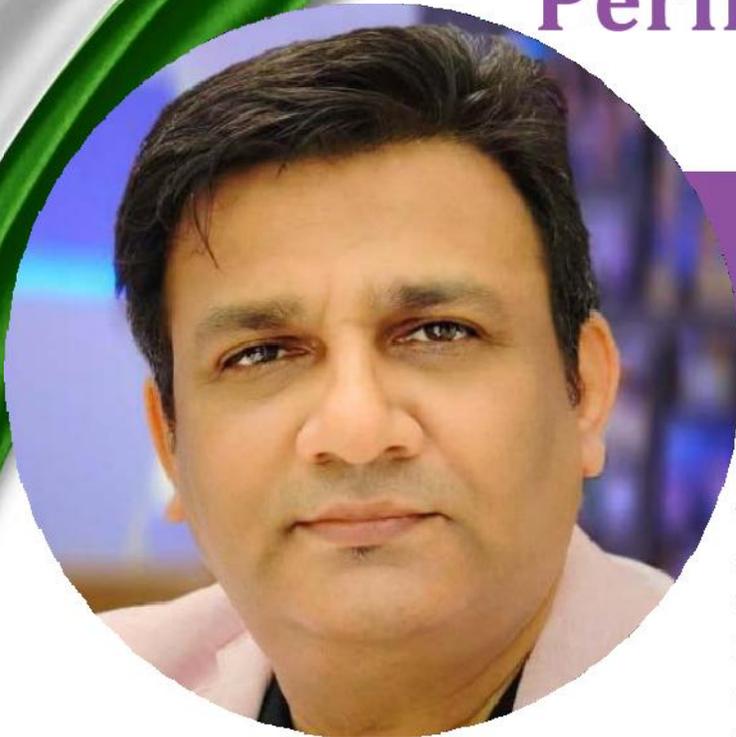
Para hacer realidad estos sueños, Koushik se conecta constantemente con las personas de su línea descendente, especialmente con los líderes 3A, 4A y 5A. Kondamu."





India

Perfil del Distribuidor



Prof. Bandenawaz Ramadurga

6A2-4

El 6A2-4 profesor Bandenawaz Ramadurga tomó un camino tortuoso hacia Bangalore, donde vive desde el 2015. Su padre era director de una escuela pública, por lo que Bandenawaz vivía en diferentes aldeas indias donde trabajaba su padre, incluidos los distritos de Bijapur y Bagalkot en el estado de Karnataka, en el sur de la India, antes asistiendo a la Escuela Sainik en Bijapur y estudiando en Belgaum.



Bandenawaz es un científico y educador consumado que actualmente trabaja en Bangalore como decano de una prestigiosa institución farmacéutica, donde enseña farmacología y toxicología. Ha trabajado para muchas universidades en la India y en el extranjero. En el 2015, mientras residía en el Reino Unido, un colega lo invitó a asistir a un seminario con otros profesores y científicos. Esta fue la primera vez que escuchó sobre Enagic y Agua Kangen®.

“Quedé muy impresionado con el concepto de agua ionizada”, recuerda. “No compré la máquina de inmediato, pero comencé a leer sobre ella. Recopilé muchos estudios clínicos y artículos de investigación publicados en revistas sobre agua reducida electrolizada”. Un viaje del 2016 a Bangalore coincidió con un evento de lanzamiento de Enagic y fue invitado. Bandenawaz se reunió con el fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro, y pronto regresó a la oficina de Enagic India para reunirse con dos gerentes que finalmente lo convencieron de comprar un ionizador de Agua Kangen® para su madre. Después de ver lo feliz que estaba ella con el producto, compró un ionizador de Agua Kangen® SD501 para él.

Bandenawaz visitaba la India una vez cada seis meses y comenzó a compartir Agua Kangen® en cada viaje.

“Sentí que las cosas buenas no deberían detenerse en ti”, dice. “Debe ser aprobada, difundida y promovida”. Esto influyó en su decisión de convertirse en Distribuidor Independiente. Enagic también pasó su exhaustiva verificación de antecedentes.

“Tenía una lista de verificación de las 5 P: Personas, Filosofía, Producto, Plan y Posicionamiento”, explica. “Estoy satisfecho con mi investigación.”

Tener experiencia en Ciencias de la Salud ayuda a Bandenawaz a explicar los beneficios potenciales de Agua Kangen® a los prospectos. También es un

Entrenador Corporativo Certificado que se graduó de la IATD (Academia India de Capacitación y Desarrollo), lo que marca una gran diferencia. “La enseñanza y la capacitación son fáciles, como lo he estado haciendo durante dos décadas”, explica. “La comunicación efectiva es mi activo y me ha ayudado a influir en las personas a mayor escala”. Ahora aplica estas poderosas herramientas a un tema que le apasiona: Agua Kangen®.





Bandenawaz ha trabajado con líderes de equipo para crear un calendario sólido lleno de talleres de trabajo en equipo, capacitaciones, seminarios y programas de educación para el desarrollo empresarial. “Nombramos a nuestro equipo como TKU (Team Kangen Univercity) porque muchos maestros, profesores, médicos, ingenieros, científicos, profesionales de la salud, profesionales del Departamento de Agricultura y paramédicos están trabajando con nosotros”, dice. “El aprendizaje es continuo y nos ayuda a reinventar y transformar tantas vidas. No es una máquina que se vende para nosotros, sino una misión”. Bandenawaz llama a su enfoque "L-Earnings", el resultado de "capacitar, volver a capacitar y seguir la ética comercial".

Bandenawaz identificó a cuatro miembros del equipo central que han demostrado habilidades de liderazgo y son particularmente proactivos: el oncólogo Dr. Suresh Ullagaddi (pronto 5A), el ingeniero Shivanand Hugar (pronto 4A), Raju Mattikopp (pronto 3A) y el dentista Dr. Mamata Kabade (pronto 5A) . Su equipo opera principalmente en Karnataka, aunque han realizado ventas en otros estados y países.

Incluso ha incluido a sus padres en lo que se ha convertido en un negocio familiar. Su madre, Jainula Arab Ramadurga, actualmente es 6A, y su padre, Raje Saheb Ramadurga, alcanzó el rango 3A.

“Guiamos a nuestro equipo para que haga el reclutamiento correcto para que el desarrollo de nuevos distribuidores sea más fácil”. Para garantizar que los usuarios estén satisfechos, su línea descendente participa en una capacitación integral. “Cada equipo pasa por algunas etapas de formación de equipos: formación, tormenta, normalización y desempeño”, dice.

“Nuestro lema es apoyar a los distribuidores y al líder del equipo durante los tiempos difíciles”, y agregó: “Queremos crecer orgánicamente, pero con entusiasmo continuo”.

Cultivar un equipo fuerte requiere una comunicación constante, e incluso con todas sus responsabilidades, Bandenawaz está a la altura de la tarea. Él explica los diferentes tipos de alcance.

- “Hablo por teléfono con mis líderes principales casi todos los días”.
- “Nos reunimos una o dos veces al mes, ya sea durante una Reunión, Capacitación o Mega Seminario. Los motivo participando de sus necesidades, sueños y metas.”
- “Enseño nuevas habilidades de presentación, cierre, seguimiento y trabajo en equipo”.
- “Comparto todos los cronogramas del programa de capacitación de Enagic sobre capacitación de productos, mantenimiento y procesos comerciales realizados por Enagic India. Animo a todos a participar”.
- "Tenemos nuestros grupos de Team WhatsApp donde se comparte toda la información posible sobre el negocio de Enagic y Agua Kangen y también los educamos con la información y los logros más recientes de nuestro equipo y la empresa Enagic".
- “Compartimos citas y videos inspiradores y motivadores todos los días y también sobre actividades de desarrollo comercial”.
- “La conformidad es el mayor desafío en la formación de equipos, por lo que hemos diseñado la capacitación de orientación y alineación de distribuidores, reuniones de Zoom y capacitación avanzada. Liderar desde el frente es el mantra”.

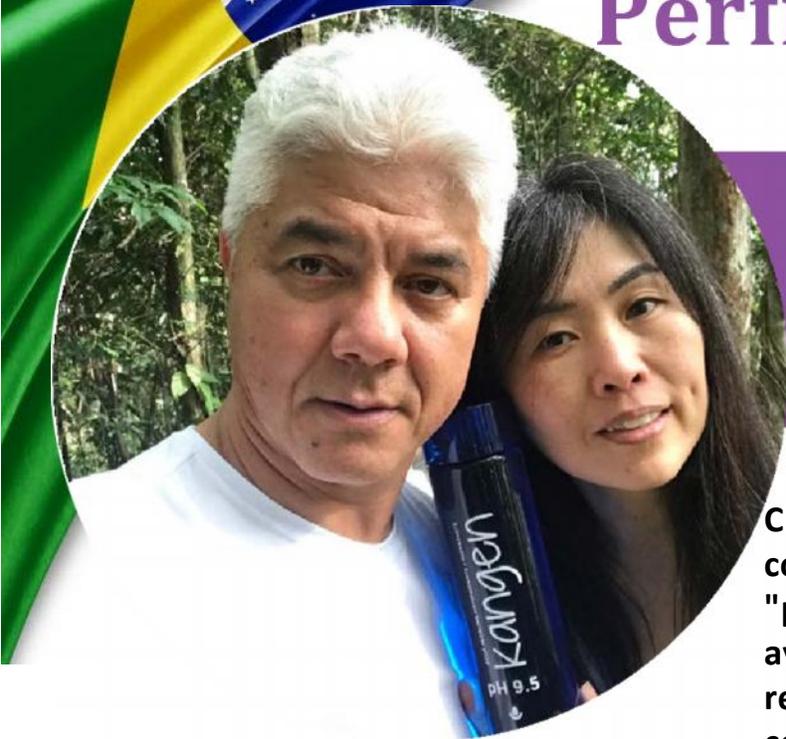
De alguna manera, Bandenawaz todavía encuentra algo de tiempo para relajarse. Le gusta leer libros sobre filosofía, equipo, desarrollo de habilidades científicas, ventas y persuasión, junto con las publicaciones de Harvard Business Review. Le gusta ver películas y documentales, jugar y ver cricket, socializar, viajar a nuevos lugares y dar largas caminatas. Bandenawaz también considera la música una pasión e incluso produjo un álbum de música hindí y un video que lo acompaña donde canta y actúa, que se llama "Uff Teri Nazar", disponible en YouTube con el nombre de Bandenawaz. Está claro que el Prof. Bandenawaz Ramadurga es un verdadero hombre del Renacimiento.



Brazil

Perfil del Distribuidor

Claudio Kiyomi Sakanaka & Midori Sakanaka 6A2-2



Inicialmente, dos factores atrajeron a los 6A2-2 Claudio Kiyomi Sakanaka y Midori Sakanaka para convertirse en Distribuidores Independientes: "producto maravilloso y la oportunidad de ayudar a muchas personas". Ese golpe uno-dos resultó imposible de resistir cuando un amigo en común les presentó a la pareja al 6A4-2 Daijiro Sakita, quien compartió Agua Kangen® y una oportunidad emocionante.



Claudio trabajó anteriormente en el campo de la salud, operando una franquicia de una compañía de seguros. Esa experiencia sentó las bases para el éxito como Distribuidor Independiente. Claudio dice: "Tenía muchos contactos de la última empresa en la que trabajé", que él y Midori aprovecharon para las ventas.

Daijiro presentó la primera oportunidad de ventas y Claudio se convirtió, vendiendo un ionizador de agua LeveLuk SD501 Platinum a 5A Carlos Tanaami. Él y Midori han construido un sólido negocio a partir de ahí.

Claudio nació en São Paulo y creció en el campo del estado de Paraná, en el sur de Brasil, que se encuentra entre Paraguay y el océano Atlántico. Trabajó brevemente en Japón como dekasegi (trabajador temporal) antes de regresar a Brasil para desarrollar una carrera que ahora se centra en la distribución independiente. Claudio encuentra tanta alegría “entrenando a los distribuidores cada semana, mostrando la pasión de Enagic” que lo considera un hobby. Aun así, él y Midori han encontrado otras formas de relajarse: leer libros, ver películas, ir a restaurantes y viajar con la familia.



El objetivo de Claudio es alcanzar un rango 6A2-3 para el 30 de junio del 2023. Inspirados por los esfuerzos de expansión de los Distribuidores Independientes que han presenciado, él y Midori planean “formar una gran organización Kangen en todo Brasil, con asociaciones y capacitando a nuevos distribuidores”.



Emiratos Árabes Unidos

Perfil del Distribuidor



Dushyant Dadhaniya

6A

En diciembre del 2020, el 6A2-2 Manish Sutariya y 5A Pradip Yadav visitaron Dubai para un viaje de Enagic. Le presentaron a un amigo de la escuela, 6A Dushyant Dadhaniya, Agua Kangen® y le explicaron el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic, que Dushyant reconoció como una "gran oportunidad comercial". Al día siguiente, visitaron juntos la oficina de Enagic Dubai y Dushyant compró un ionizador de agua K8. Durante los primeros seis meses, comprendió "la compañía, el producto y el método comercial único" y decidió convertirse en Distribuidor Independiente por tres razones.



1. "Junto con la salud, puede darme riqueza y, lo que es más importante, libertad de tiempo para mí y ayudar a los demás".
2. "Dar la oportunidad de reunirme con todos mis amigos de la escuela, la universidad, la familia y la oficina con esta buena causa de la Salud Verdadera (salud, riqueza y felicidad)".
3. "Mi esposa (5A Mona Dushyant Dadhaniya) y yo podemos trabajar juntos".

Dushyant creció en Gujarat, India. Obtuvo una licenciatura en tecnología de la información de la Universidad de Mumbai antes de convertirse en ingeniero de TI. Dushyant ha sido un exitoso consultor de SAP (Aplicaciones y Productos de Sistemas) y Arquitecto de Soluciones Tecno-Funcionales.

“Durante los últimos 10 años he vivido en mi propia casa en Dubai Marina con mi hermosa familia. Aún así, me faltaba algo”, dice Dushyant. “Sería egoísta si no presentara este increíble producto a otros que me beneficiaron. No estoy trabajando solo por dinero, sino para ayudar a los demás”.

La primera venta de Dushyant fue a su padre, el Dr. J.N. Dadhaniya, un médico jubilado. “No puedo mantenerlo alejado de este increíble producto”, dice Dushyant. “Mi padre estaba convencido con este producto y comenzó a ayudarme en los negocios y ahora, cada vez que voy a cualquier ciudad o país, mi padre me organiza reuniones con anticipación”.

La experiencia pasada de Dushyant lo ha ayudado inmensamente. “Al ser un profesional de TI, trabajé en las principales corporaciones multinacionales de todo el mundo”, dice. “Sé cómo usar la tecnología para la planificación y ejecución a nivel micro en el negocio de Enagic, lo que me ayuda a optimizar la lista de contactos, la demostración, el plan y el seguimiento. Puedo hacer incluso 10 demostraciones separadas en un día con esta planificación”.



January 2022 New 6A and Above Title Achievers

6A

| | | | |
|---|-----------|--|-------------|
| BINH NGUYEN THANH PHAN | Australia | SREEDHAR RAJU S | India |
| THI CHI MAI NGUYEN #2 | Australia | SANJIV KUMAR | India |
| ARNAV & ASRAT PVT. LTD | Australia | DHARMESH NATVARLAL PATEL | India |
| RD MARKETING | Australia | SINGIREDDY LACHHAVVA | India |
| DENISE TURNER | Australia | AMUDHALA VENKATA RAMANA REDDY | India |
| DENISE TURNER #2 | Australia | ARIGELA ROJA | India |
| LEGACY UNLEASHED | Australia | YERRAGUNTA PADMA | India |
| JACKIE-LOU ASTILL #2 | Australia | ANNU VENKATESWARLU | India |
| JOES AIRCON PTY LTD | Australia | SADU MALYADRI | India |
| NGUYEN-PHUONG INVESMENTS PTY LTD | Australia | M VENKATA SUBBA RAO | India |
| J MOUNTAIN J PTY LTD | Australia | GOLAK CHANDRA SETHY | India |
| ANH QUAN TRUONG | Australia | ZENAB EZZY | India |
| MINH HIEU TRIEU | Australia | ANAND KUMAR YADAV | India |
| QUOC LAP TRIEU | Australia | SURESH PRASAD | India |
| KEN PATRICK VILLAVAR | Australia | RAMESHWAR PATIDAR | India |
| THI TIENG PHAM | Australia | ADITYA PATIDAR | India |
| GEEN AGE COM. (PAULO) | Brazil | LALITA DHAKAD | India |
| TRENVEX STUDIOS INC. | Canada | KISHOR BHOJU JADHAV | India |
| 1397789 BC LTD | Canada | DHIRAJLAL MOHANLAL GADHIYA | India |
| 1397475 BC LTD | Canada | JIGNA BHAVESHBHAI PIPALVA | India |
| 1397961 BC LTD | Canada | HITESHBHAI VASHRAMBHAI TALAPADA | India |
| 1398191 BC LTD. | Canada | SONALBEN PARESHBHAI PARSANA | India |
| 1397797 BC LTD. | Canada | AVINASH ISHWARBHAI SHINGALA | India |
| 1398068 BC LTD. | Canada | JAGDISH TARAL | India |
| 1397821 BC LTD | Canada | RAMPAL MEENA | India |
| 1397973 BC LTD | Canada | ANILKUMAR GABHABHAI CHAVDA | India |
| SHIKHA CHAWLA | Canada | PUNAMBEN SOMABHAI PIPALIYA | India |
| MARITES C SALVADOR | Canada | SMIT KETANBHAI PATEL | India |
| SAWSAW THAWAH | Canada | DHARMESH GORDHANBHAI NASIT | India |
| ROSARINA SAW | Canada | HETAL DIPAKBHAI JADAV | India |
| JDJE MARKETING CORP | Canada | SAROJ DEVI | India |
| ALPHA SHEILA SABATER DALAPNAS | Canada | DAXABEN KAMLESHKUMAR THAKKAR | India |
| JANNA WERNER | Canada | KAMAL MAGANLAL NANDRAMANI | India |
| 2416160 ALBERTA LTD. | Canada | NARENDRASINGH BHUPATSINGH CHAUHAN | India |
| BEL & IAN CONSULTING | Canada | NILAMBEN SANDIPGIRI GOSWAMI | India |
| QUAMRUN NAHAR | Canada | BHAVIKABEN GAURAVBHAI MAKWANA | India |
| SHANNON M VALENTE | Canada | PRATIK DINESHBHAI MAKWANA | India |
| PARISA GOLZAD | Canada | HETAL KAMLESHBHAI SEJANI | India |
| MOISES GAITE | Canada | REESHIL HARESH BHAI DESAI | India |
| MOO TECHPRENEUR INC | Canada | ERNAWATI RACHMAN | Indonesia |
| HAVILAH TREASURES LIMITED | Canada | MARDALENA S. PD | Indonesia |
| SKYNIKK GROUP INC. | Canada | ADE SUMIATI | Indonesia |
| THUY NGO . | Canada | 宮城 基成 | Japan |
| ALFREDO ENRIQUE ROCABERT ORUSCO | Europe | 高重 茉 子 | Japan |
| ANA MARIA MARTINEZ MACIA | Europe | YAMAGUCHI CIELLA REYES | Japan |
| PABLO ALBERTO ALCUBIERRE IBORT | Europe | SANTOS MALANCHE EVERTON | Japan |
| ARMONIA SOCIAL | Europe | MIOLATA FRANCISCA ORONGAN | Japan |
| ANNA MARTIRE | Europe | CHRISTOPHER HUANG HUAT SIONG | Malaysia |
| DONOSTIKAN S.L. #2 | Europe | ANG CHRIS SIE | Malaysia |
| HARRIET HAYES | Europe | LENIE CORDOVA GARCIA | Philippines |
| WATER WORKS OY | Europe | JANE AGUILAR | Philippines |
| STORA BLA KLINIK VIP LOUNGE BROMMA AB | Europe | CATHERINE JADE BUENAFLORE | Philippines |
| MARCELLA ANTONINI | Europe | LE ANH THO | Thailand |
| MARIA CONCETTA FASANELLA | Europe | NGUYEN THU HANG #3 | Thailand |
| EMANUELA GIOI | Europe | NGUYEN THI KIM HOAN | Thailand |
| KAIZEN LIFE | Europe | NGUYEN NHU HUNG | Thailand |
| DE PROFIT CLAUDIA / ETERNUM . | Europe | NGO DEP | Thailand |
| GEZOND WATER DRINKEN #8 | Europe | LE THI BE | Thailand |
| ELIZABETH KAMWELA | Europe | PHUNG THI TUYET | Thailand |
| HLENGIWE GLORIA NONSIKELELO MABASA | Europe | NGUYEN VAN CAM | Thailand |
| GEORGINA MAFISA | Europe | PHAN THI PHUONG | Thailand |
| SVETLANA FLEISCHER | Europe | DAO NGOC THINH | Thailand |
| HOFFER FRANZ | Europe | TRAN VAN DU | Thailand |
| INES HOFSTAETTER #3 | Europe | LAY PANHA #2 | Thailand |
| KANGEN FRANCE - MICHEL GHEZAIL | Europe | CONG TY CO PHAN THUONG MAI THUC PHAM ANH GIA THINH | Thailand |
| JIRINA KUROVA | Europe | VU TUAN | Thailand |
| CONTE ELEGANT SRL | Europe | VU TUAN | Thailand |
| ALCALIFE CONSULT SRL | Europe | TRAN TAN PHAT #2 | Thailand |
| UNIVERSAL WATER SRL#2 | Europe | NGUYEN THI HONG | Thailand |
| ANTONINO ROCCA | Europe | PHAM THI ANH NGUYET | Thailand |
| APITERRA SRL | Europe | TRAN THI BAO TRANG | Thailand |
| PANTIS IONEL MARIUS | Europe | PHAM DUY NGOC | Thailand |
| NELU MARIUS CODREAN | Europe | THACH THI MINH HONG | Thailand |
| CRISTIAN BUTA | Europe | DANG THI KIM HOA | Thailand |
| SR ANSHIKA TRADERS LTD !! DELAPRE CRESCENT STORES | Europe | NGUYEN THI HOAI TAM | Thailand |
| ANH TUAN NGUYEN | Europe | HOANG TIEN MINH | Thailand |
| THI PHUONG THUY VU | Europe | LE THI XUAN MAI | Thailand |
| THI MAI LIEN HOANG | Europe | HOANG MINH TUAN | Thailand |
| TV NAM S.R.O. | Europe | TRAN THI DON | Thailand |
| TV NAM S.R.O. | Europe | DANG THI MY DUNG | Thailand |
| A-Q VN. SP. Z O.O. | Europe | TRUONG QUOC KHANH | Thailand |
| VAN DOAN PHAM | Europe | NGUYEN THI XUAN DUY | Thailand |
| THI TU PHAM | Europe | TRUONG MINH CHAU | Thailand |
| WATERWORD LTD/LIU CHI CHUNG | Hong Kong | NGUYEN VAN LANG | Thailand |
| ALANKRITA PRITAM | India | PHAM THI HONG TRINH | Thailand |
| ASHOK VERMA | India | LE ANH QUOC | Thailand |

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

| | |
|----------------------------|----------|
| NGUYEN THI DA THAO | Thailand |
| MAI THI THU TRINH | Thailand |
| DANG SIEU KHEN | Thailand |
| NGUYEN THI KIEU DIEM | Thailand |
| NGUYEN MINH SANG | Thailand |
| NGUYEN THANH SAM | Thailand |
| HOANG QUOC MINH | Thailand |
| LE THI THUY NGA | Thailand |
| NGUYEN THI HOA | Thailand |
| NGUYEN THI TUOI | Thailand |
| NGUYEN XUAN QUY | Thailand |
| VU THI THUY HANG | Thailand |
| VU THI THUY HANG | Thailand |
| NGUYEN VAN NAM | Thailand |
| NGUYEN THI THANH | Thailand |
| NGUYEN THI THANH | Thailand |
| NGUYEN VAN NAM | Thailand |
| HO THI THANH HIEU | Thailand |
| TRAN THI NGUYET SUONG | Thailand |
| TRAN THI NGUYET SUONG | Thailand |
| VO HOANG PHUONG NHI | Thailand |
| VO HOANG PHUONG NHI | Thailand |
| NGO BOI UYEN | Thailand |
| NGO BOI UYEN | Thailand |
| HO THI THANH HIEU | Thailand |
| SAADAT ISMAILOVA | UAE |
| MUHAMMED YAHYA HALILOGLU | UAE |
| JESUS CARAMPATAN AMARO | UAE |
| LEOPOLD KAMGA TCHOMGWI | USA |
| GRACE MARY MIN | USA |
| NOVELYN BAYAN | USA |
| SEN THI HUONG HOANG | USA |
| TAM THI NHAN PHAN | USA |
| GURUNG HIMALEE | USA |
| FREEDOM LIFE LLC | USA |
| HERROADLESSTRAVELED LLC | USA |
| SACRED SANCTUARY SPACE LLC | USA |

| | |
|-----------------------------------|-----|
| SOUTH ISLAND | USA |
| WARM HEARTS PROJECT | USA |
| Hearts OF LOVE | USA |
| Hearts OF LOVE | USA |
| SOLUTIONS ALLIANCE | USA |
| SOUTH ISLAND | USA |
| WARM HEARTS PROJECT | USA |
| 5D GROUND CREW #2 | USA |
| JENNIFER KEDDY | USA |
| ALANA MARIE CUMMINGS | USA |
| ARMANDO TREJO | USA |
| CARE TO SHARE WATER LLC | USA |
| JASON J. JONES | USA |
| TUNGTHUY LLC | USA |
| HUONG NGOC TRAN | USA |
| HUONG NGOC TRAN | USA |
| Quan Thien Tu | USA |
| TUNGTHUY LLC | USA |
| KIM THUONG HA #1 | USA |
| HASON TRAN #2 | USA |
| BAO HA TRAN #1 | USA |
| HASON TRAN #4 | USA |
| truc Quach | USA |
| ANH HOANG NGUYEN #2 | USA |
| TK ENTERPRISE AND INVESTMENTS LLC | USA |
| TK ENTERPRISE AND INVESTMENTS LLC | USA |
| KOKORO LLC | USA |
| KOKORO LLC | USA |
| GOOD DRINKING WATER LLC | USA |
| FABLO 2K LLC | USA |
| Michael Ly | USA |
| LONILE LLC | USA |
| VAN NGUYEN | USA |
| VAN NGUYEN | USA |
| THI HAO NGUYEN | USA |
| ANH THI TRAN | USA |
| MAI LY | USA |

642

| | |
|---------------------------------------|-----------|
| SUCCESS WITH CHAR PTY LTD | Australia |
| PHUONG ANH TA #3 | Australia |
| LOTUS FAMILY PTY LTD #2 | Australia |
| MARIA SALETE GHIZZI BERTOLDI | Brazil |
| JDJE MARKETING CORP | Canada |
| NEDA BEHZADINEKO#2 | Canada |
| PATRICK & LAN ANH O'GRADY CORPORATION | Canada |
| SARA LUSSIER HOLDINGS INC. | Canada |
| HAVILAH TREASURES LIMITED | Canada |
| TRUE NATURE WELLNESS HOUSE LTD. | Canada |
| FIRMA AGNES INES HOFSTATTER #3 | Europe |
| SVETLANA FLEISCHER | Europe |
| INES HOFSTAETTER | Europe |
| UNIVERSAL WATER SRL | Europe |
| MATSAB MOCANU SRL | Europe |
| GEZOND WATER DRINKEN | Europe |
| ARMONIA SOCIAL SL. | Europe |
| PAVEL RIHA | Europe |
| THI THANH THUY TRAN | Europe |
| HARRIET HAYES | Europe |
| LADISLAU NORBERT ROZSA | Europe |
| MARIA MAGDALENA BELTRA RICO | Europe |
| DANGU S.R.O. #2 | Europe |
| KARISHMA R GAMANAGATTI | India |
| ARTI VERMA | India |
| KAJA RAMA MOHAN RAO | India |
| RASHIDA | India |
| JAL CREATION | India |
| LILABEN THAKOR | India |

| | |
|--------------------------------|-----------|
| D RAMAKRISHNA | India |
| REKHA BAI MALGAYA | India |
| KESHABA CHARAN SETHI | India |
| GAURAV DINESHBHAI MAKWANA | India |
| AMISHABEN KETANBHAI PATEL | India |
| GULABSINH SURSINH PARMAR | India |
| RANCHHODSINH PADAMSINH VAGHELA | India |
| MARDALENA S.PD | Indonesia |
| 牧幸雄 | Japan |
| MALANCHE GRACE MADUM | Japan |
| 堀川 悟 | Japan |
| LAY PANHA #1 | Thailand |
| NGUYEN THI THONG | Thailand |
| NGUYEN THI KIM HOAN #1 | Thailand |
| HUYNH THI DIEU | Thailand |
| TRAN TAN PHAT | Thailand |
| SOUTH ISLAND | USA |
| SLY VENTURE LLC (B) | USA |
| MAI LY | USA |
| JENNIFER B KEDDY | USA |
| TIEN DUC NGUYEN | USA |
| CARE TO SHARE WATER LLC | USA |
| ELLAINE DIGITAL EMPIRE LLC | USA |
| HIMALEE GURUNG #1 | USA |
| HASON TRAN | USA |
| LONILE LLC | USA |
| VAN DIEN LE | USA |
| PD GROUP WHOLESALE LLC | USA |

642-2

| | |
|----------------------------------|-----------|
| HONG NHUNG NGO | Australia |
| DIAMOND KANGEN PTY LTD #3 | Australia |
| LOTUS FAMILY PTY LTD #2 | Australia |
| MOACIR JOSE DE SOUZA 03714478957 | Brazil |
| 1175482 B.C.LTD. | Canada |
| DELICIOUS WATER LTD. | Canada |
| ANDREA J LAWRENCE | Canada |
| NEDA BEHZADINEKO | Canada |
| FIRMA AGNES INES HOFSTATTER #4 | Europe |
| GEZOND WATER DRINKEN | Europe |

| | |
|------------------------------|-----------|
| MATSAB MOCANU SRL . | Europe |
| DANGU S.R.O. | Europe |
| SAGAR GANGDASBHAI ZALAVADIYA | India |
| JALALUDDIN | Indonesia |
| 比嘉 勝枝 | Japan |
| CHOY DARA | Thailand |
| TRAN VAN THU | Thailand |
| TRUONG CHI HUNG | Thailand |
| EDEN MASI ONLINE LLC | USA |
| SLY VENTURE LLC | USA |

642-3

| | |
|-------------------|-----------|
| JOHNHENS PTY LTD | Australia |
| 1247049 B.C. LTD. | Canada |
| MARGREET BUSSTRA | Europe |

| | |
|-------------------|-----------|
| CV LENA KAT | Indonesia |
| CHHENG NEANG HENG | Thailand |
| MINH Q LU | USA |



*Setting the standard
for over four decades!*