



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

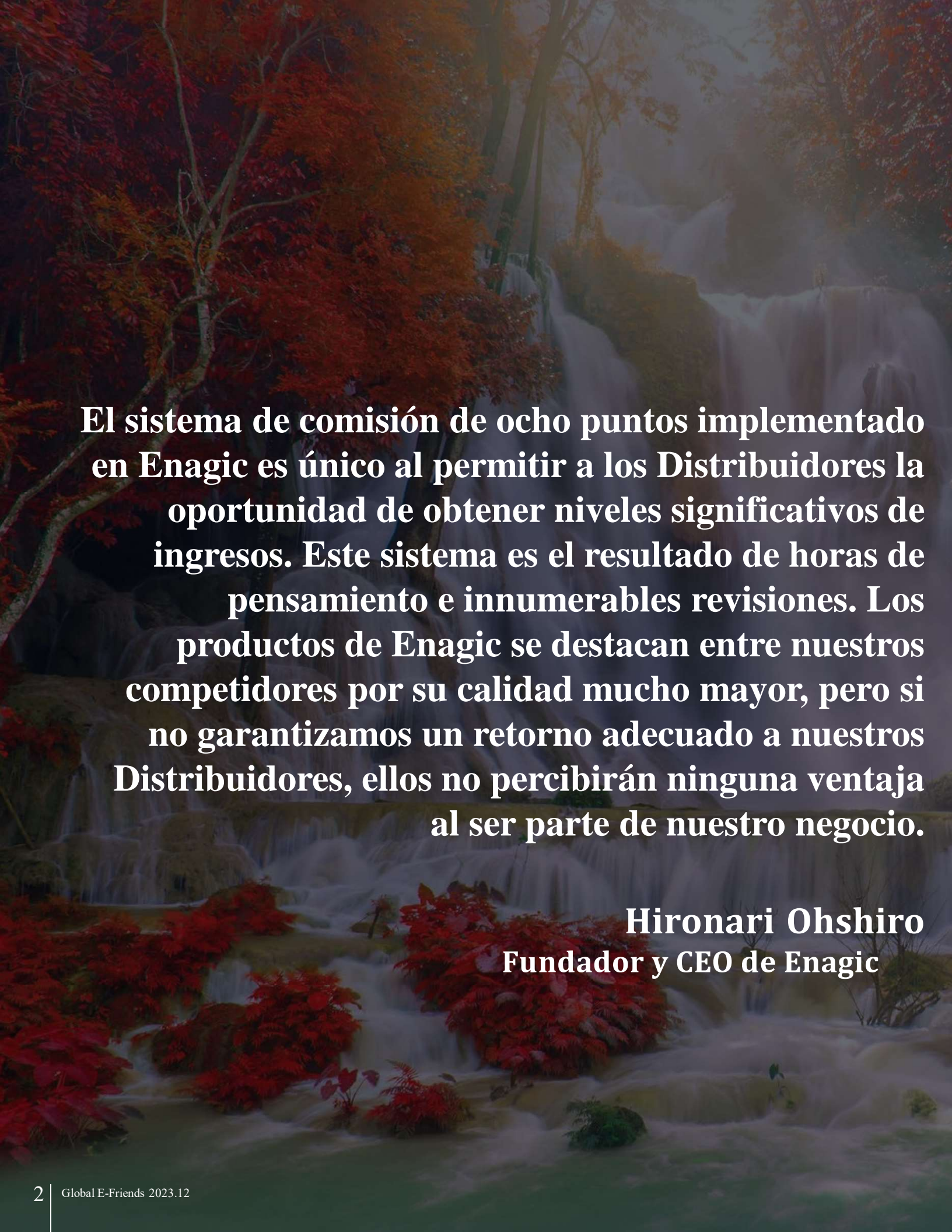
Vol
277

Dec.
2023



**Rajan Manjrekar, el primer 6A7-6 de la India,
comparte las Claves del Éxito**





El sistema de comisión de ocho puntos implementado en Enagic es único al permitir a los Distribuidores la oportunidad de obtener niveles significativos de ingresos. Este sistema es el resultado de horas de pensamiento e innumerables revisiones. Los productos de Enagic se destacan entre nuestros competidores por su calidad mucho mayor, pero si no garantizamos un retorno adecuado a nuestros Distribuidores, ellos no percibirán ninguna ventaja al ser parte de nuestro negocio.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic

Mensaje del Sr. Ohshiro

Aprovecha al máximo el tiempo libre durante las vacaciones para prosperar en el nuevo año

Diciembre puede ser un mes ligero para reuniones con miembros del equipo y nuevos prospectos debido a los desafíos de programación de vacaciones. Sin embargo, eso no significa que debas hibernar. Aprovecha bien el tiempo extra preparándote para el nuevo año. Los Distribuidores Independientes nunca han tenido más herramientas y recursos disponibles a través de sus redes y en línea para aumentar el conocimiento, mejorar el desempeño y comenzar el 2024 con fuerza. Después de todo, el tiempo perdido significa oportunidades perdidas.

- **TRABAJAR EN TODAS PARTES:** ahora vivimos en un mundo con un mayor enfoque en las oportunidades remotas. Practica y siéntete cómodo con programas como Zoom y Skype para aprovechar al máximo nuestras reuniones en línea. Iniciar sesión para conectarse puede ocurrir en cualquier momento y en cualquier lugar.
- **IDENTIFICAR NUEVAS OPORTUNIDADES:** Hay nuevas perspectivas en todas partes. Sólo tienes que saber dónde buscar. Por ejemplo, desplázate por tus contactos y considera quién podría beneficiarse al convertirse en Distribuidor Independiente. Muchas personas en su vida podrían tener las habilidades para generar un impacto y estarían entusiasmadas de descubrir la oportunidad. Incluso usar un sombrero Enagic o llevar una botella de agua de Enagic podría generar conversaciones fructíferas. Mantente ingenioso y abierto a nuevas oportunidades.
- **REVIVIR PROSPECTOS:** A veces, los viejos prospectos pueden convertirse en grandes prospectos nuevos. Consulta con Distribuidores Independientes inactivos y clientes anteriores que estaban satisfechos solo con usar y beber Agua Kangen®. Estas personas pueden estar en diferentes momentos de sus vidas y estar listas para beneficiarse de ser Distribuidores Independientes a tiempo parcial o completo.
- **ENTRENAR:** Empieza por entrenarte tu mismo. Familiarízate más con los productos Enagic. Considera las herramientas digitales que utilizas con regularidad. ¿Qué tan bien conoces estos dispositivos, programas y aplicaciones? Considera posibles áreas de mejora y comprométete a mejorar. Las líneas ascendentes suelen estar felices de ayudar si tienen tiempo. Una vez que te vuelvas competente, también debes capacitar a otras personas en tu línea descendente para que tu equipo se mantenga fuerte y enfocado en el 2024 y en adelante.
- **PLANIFICAR CON ANTICIPACIÓN:** La estrategia es clave cuando se trata de convertir ventas. Los Distribuidores Independientes tienen la libertad de trabajar como y donde quieran, de la manera que mejor se adapte a sus estilos de vida, pero algunas elecciones personales probablemente producirán resultados más eficientes. Da un paso atrás y elabora un plan para el 2024.
- **LLENA TU CALENDARIO:** programa reuniones con prospectos para el 2024 para que pueda comenzar a trabajar después de las vacaciones. Hacer estos esfuerzos ahora generará confianza para el 2024 y generará dividendos el próximo año y en el futuro. Por supuesto, es importante pasar tiempo con la familia en estas fiestas, pero aún podemos tomarnos breves momentos para plantar semillas que crecerán en el 2024. Como siempre, también es vital compartir la solidaridad con el mundo y beber Agua Kangen®. Sé que beberé Agua Kangen® en la víspera de Año Nuevo y espero que tú también lo hagas. ¡Kanpai!

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic





Historia de Cambia tu Vida

6A7-6

Rajan Manjrekar

El 12 de marzo del 2015 es una fecha que Rajan Manjrekar, nativo de Mumbai, 6A7-6, tal vez nunca olvide. Ese día, visitó la casa de su amigo 6A7-5 Samir Potdar y bebió Agua Kangen® por primera vez. Decir que quedó impresionado con el agua sería quedarse corto. Tres días después, presenció una demostración de 6A2-3 MingWay Sia, a quien ahora llama “mi joven y carismático mentor”. MingWay eliminó cualquier duda sobre convertirse en Distribuidor Independiente. Como dice Rajan: “Impulsado por la creencia en su poder, me comprometí a dedicarme a ello a tiempo completo ese mismo día”.

“Decidido, dejé mi trabajo, compré la máquina y lancé mi negocio en julio del 2015”, recuerda. “Con un trabajo en equipo dedicado, logré el 6A7-6 en julio del 2023, siendo el primer 6A7-6 de la India y el más rápido del mundo, justo cuando completaba mi octavo año en el negocio. Enagic no fue solo una llamada de mi mente subconsciente; transformó mi vida”.

Rajan trabajó anteriormente como Jefe de Desarrollo Comercial y Capacitación en HK TV Products Limited, una empresa con sede en Hong Kong. Comenzó a trabajar en ventas directas en 1990 y descubrió que Agua Kangen® era única. Tres factores diferencian a Distribución Independiente de sus otras oportunidades y atrajeron su interés.



1. “Lo que me intrigó fue la posibilidad de ofrecer muestras libremente sin preocuparme por dificultades financieras. La gente podría experimentar sus beneficios antes de decidirse a comprar la máquina, algo poco común en el mundo de la venta directa.
2. “El ionizador de Agua Kangen® de Enagic es el estándar de oro incomparable en la industria de la ionización, sin competencia”.
3. “Su alto costo de entrada asegura una mayor tasa de retención, atrayendo personas comprometidas y garantizando ingresos sustanciales y el prestigio del negocio”.

La educación de Rajan y más de tres décadas de experiencia en ventas directas han sido fundamentales en su puesto actual. Él le da crédito al “Guru Legend: Shri Vinaykumar Pandhe” por haberle enseñado las herramientas para construir un equipo superior con “más de 200.000 familias de distribuidores”. También se ha beneficiado de encontrar “diamantes escondidos” como el difunto líder, 6A6-5 Updesh Malik, 6A2-5 Amit Patoliya y el “Gran Equipo de Hermanos Shastry”.



Rajan hizo su primera venta a su “amigo más cercano y primer 1A”, ahora 5A Rakesh Fernandes, lo que puso en marcha un poderoso esfuerzo conjunto. “La voluntad de Darshana de comprar la máquina se convirtió en el catalizador que nos llevó a todos (a mí, Rakesh, 1A Pravin Khairnar y 1A Darshana Terde) a unir fuerzas para realizar la compra juntos”.



El equipo de Rajan ya ha llegado a miles de personas, pero apenas están comenzando. “Nuestro objetivo a largo plazo para el 2027 es mejorar la salud de 500.000 familias a través de Agua Kangen®”, afirma. "Creemos que lograr esto nos permitirá generar más de 300 -3, empoderando a las personas con una salud física y mental genuina y una sólida libertad financiera". Su objetivo es compartir la Salud Verdadera con más partes del mundo. También anticipa poder crear de 3 a 5 nuevos -6 en su equipo en el 2024 y alcanzar personalmente un rango 6A8-7 para fines del próximo año.

Rajan y su línea descendente han desarrollado un plan detallado para lograr estos objetivos. "Organizamos eventos y campos de entrenamiento continuo en varias plataformas", explica. "Estos eventos están diseñados para rejuvenecer las energías de las personas, que a veces son esenciales para afrontar los altibajos de cualquier negocio".



En respuesta a la pandemia, y en un esfuerzo por utilizar las mejores prácticas en el mundo moderno, Rajan y su equipo han adoptado formas específicas de comunicarse, educarse y motivarse mutuamente. "Hemos perfeccionado nuestras habilidades de comunicación en línea utilizando plataformas como Zoom", dice Rajan.



“Estas habilidades continúan respaldando nuestros esfuerzos comerciales, reduciendo la necesidad de mucho esfuerzo y energía. A pesar de esto, mi equipo y yo siempre damos prioridad a reunirnos en persona en eventos fuera de línea, tanto pequeños como grandes. Sin duda, WhatsApp supone una importante ventaja a la hora de compartir multitud de información multimedia entre los networkers. Sin embargo, interactuar con su equipo a través de llamadas telefónicas y reuniones físicas sigue siendo el método más eficaz para conectarse y elevar la moral del equipo”.

Rajan ha construido una vida y una carrera gratificantes a través de la Distribución Independiente que requiere un gran compromiso. Para seguir siendo productivo, dedica un tiempo clave al cuidado personal. "Normalmente doy prioridad a los ejercicios que me rejuvenecen y me brindan una sensación de frescura", dice Rajan. “Además, disfruto leyendo libros y viendo películas en mi computadora portátil, especialmente durante los viajes en avión. Sin embargo, mi máxima preferencia radica en apreciar momentos con mi familia y amigos, una rareza que valoro profundamente”.





Singapur

Perfil del Distribuidor



Mabelline Goh

6A

La 6A Mabelline Goh ha logrado el éxito como Distribuidora Independiente después de descubrir Enagic y Agua Kangen® en el 2020. Kent Liew, gerente de la sucursal de Enagic Singapur, la describe como "una persona notable que ha demostrado constantemente un desempeño excepcional en su función". Continúa elogiando su "dedicación y trabajo duro", que le han resultado muy útiles en las ventas.

Conoció Enagic en el 2020 después de dejar su trabajo corporativo en la industria hotelera, que era agotador física y mentalmente y requería entre 12 y 15 horas al día administrando un departamento. Mabelline decidió adquirir un ionizador de Agua Kangen®, Anespa y Ukon tan pronto como conoció los beneficios de estos productos. Mabelline comenzó a beber Agua Kangen® y se comprometió a convertirse en Distribuidora Independiente desde el primer día. Desde una perspectiva empresarial, inicialmente se sintió atraída por el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic. Y añade: "Me gusta la idea de trabajar en mis propios términos para disfrutar de la flexibilidad horaria".



Mabelline se enfrentó a una adversidad temprana. "Me enfrenté a muchos rechazos cuando comencé, especialmente durante los primeros tres meses", dice. "La gente se mostró escéptica y consideró que los productos eran demasiado caros". Finalmente, dio la vuelta a la esquina, demostró el valor inherente a los productos Enagic y ganó impulso. Hacer malabarismos entre la familia y el trabajo no fue fácil, pero Mabelline alcanzó el rango 6A.



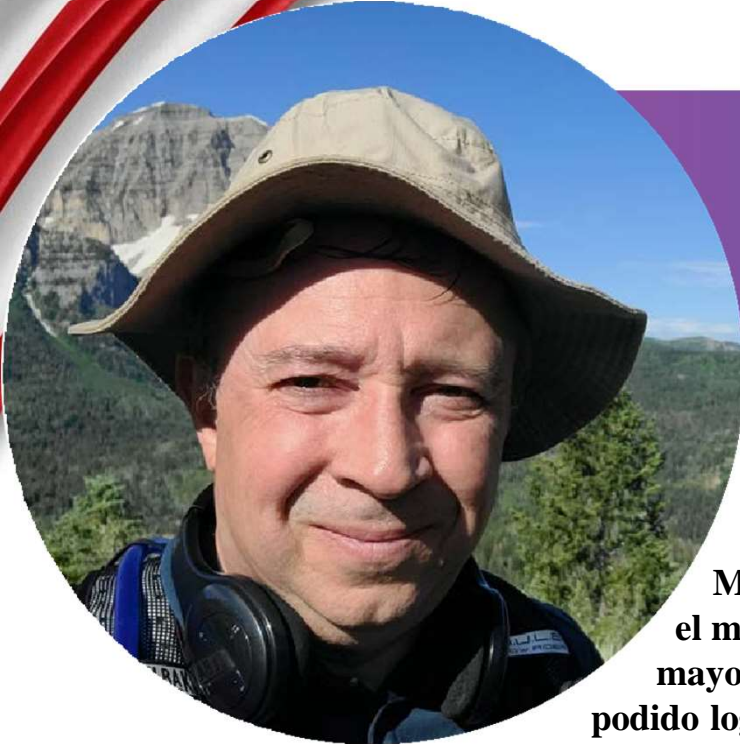
Mabelline ha encontrado un enfoque equilibrado que funciona para ella y beneficia a sus compañeros de equipo. "Ahora me concentro en ayudar a la gente", dice. "En lugar de vender los productos, pongo más énfasis en el plan de negocios que puede ayudar a mucha gente, especialmente a madres como yo que tuvieron que dejar su carrera corporativa por compromisos familiares para seguir construyendo su identidad corporativa y al mismo tiempo, hacer todo esto sin tener que sacrificar tiempo en familia".

Mabelline está orgullosa de todo lo que ella y su equipo han logrado, pero su viaje en Enagic está lejos de estar completo. "Estoy optando por el 6A2-3 en este negocio de Enagic y me comprometo a guiar a mi equipo para lograr lo mismo", dice. "La independencia financiera y la libertad de tiempo son mis objetivos a largo plazo".



Estados Unidos

Perfil del Distribuidor



Bob Hilke

6A

El 6A Bob Hilke creció en International Falls, Minnesota, “la nevera de la nación”, y actualmente vive en Highland, Utah, “una zona desértica rodeada por las hermosas y majestuosas Rocky Mountains”. Ha disfrutado de una carrera ilustre en el mundo de la salud y el bienestar que todavía ocupa la mayor parte de su ancho de banda, aunque todavía ha podido lograr mucho con sus esfuerzos a tiempo parcial como

Distribuidor Independiente. Dado que a Bob le apasiona compartir Agua Kangen® con el mundo, ahora está tomando medidas para dedicar más tiempo a la distribución independiente.

En el 2008, Bob recibió una acertada llamada telefónica de un buen amigo, 5A Bob Holker. “Me habló de estos extraordinarios sistemas de purificación de agua alcalina que producen Agua Kangen®”, recuerda. “Me tomó alrededor de 5 segundos darme cuenta de cuán poderosas herramientas podrían ser los ionizadores de Agua Kangen®”. Bob ordenó inmediatamente el ionizador SD501 para su familia.

“A los seis miembros de nuestra familia les ENCANTÓ beber Agua Kangen®”, dice Bob. “Rápidamente me di cuenta de que este es un producto que puedo respaldar y que podía confiar mi reputación en la calidad y los resultados de Enagic. Así que estuve totalmente involucrado y lo he estado haciendo durante los últimos 15 años”.

Bob se graduó de la Universidad Estatal de Iowa con una licenciatura en Ciencias de la Nutrición. Anteriormente trabajó durante más de 30 años para una gran empresa de salud y bienestar. Bob también fue director de operaciones de una empresa de nutrición que comercializaba en EE. UU. y cinco mercados internacionales importantes. Actualmente trabaja con una empresa de atención médica.



La carrera de salud y bienestar de Bob ha demostrado ser valiosa. También su educación. Bob dice: "Mi título en Ciencias de la Nutrición me ayudó a desarrollar un enfoque objetivo y analítico que me permitió identificar rápidamente los beneficios potencialmente significativos de beber Agua Kangen®".

Bob ha vendido cientos de máquinas de Agua Kangen® en los EE. UU. y en el extranjero, y ha podido lograrlo con solo un compromiso de medio tiempo. "Debido a otras prioridades, he tenido muy poco tiempo para mi negocio Enagic, por lo que ha ido avanzando principalmente en piloto automático", dice. "Sin embargo, considero que mi negocio Enagic es una empresa divertida para mis años de jubilación".



Bob ha estado colocando las piezas en su lugar para hacer de la Distribución Independiente una prioridad mayor. Creó Hilke Enterprises LLC y un DBA llamado VeryHealthyWater y solicitó una marca registrada. "Para comenzar recientemente, presenté un stand en el Salt Lake City Fall Home Show y obtuve una respuesta fantástica de muchas personas interesadas que buscan una solución para mejorar la calidad del agua potable", dice.

Bob utiliza tecnología moderna para optimizar la comunicación e impulsar las ventas de su equipo. "Utilizo el correo electrónico y los mensajes de texto para mantenerme conectado con mis clientes y distribuidores", dice. "También uso ampliamente el sistema web de Enagic, que proporciona una gran cantidad de información y recursos para mis prospectos, clientes y miembros del equipo".

Incluso con un trabajo de tiempo completo y Hilke Enterprises LLC, Bob todavía encuentra tiempo para actividades de ocio gratificantes. "Me encanta esquiar en invierno", dice. "Durante las estaciones más cálidas me encanta el senderismo y el ciclismo de montaña. Toco el violín y el violín antiguo, y cuando tengo tiempo disfruto publicando vídeos musicales en mi canal de YouTube:

www.youtube.com/FiddlerBobHilke".



Ahora que está más decidido a compartir los beneficios del Agua Kangen®, Bob tiene una visión clara para su futuro como Distribuidor Independiente. "Mi objetivo es volver a involucrarme más con mi negocio Enagic para poder ayudar a muchas personas a encontrar una solución maravillosa", dice. "Otro objetivo importante que tengo para el próximo año es ayudar a varios de mis distribuidores a llegar a 6A".



Líderes Indonesios Visitan las Instalaciones de Enagic en Japón

El 6A5-5 Dr. Andhyka Sedyawan dirigió a 32 Distribuidores Independientes de Indonesia en una agitada gira por Japón del 22 al 28 de octubre con paradas en las instalaciones de Enagic en Okinawa, Osaka y Tokio. Estos distribuidores regresaron a Indonesia inspirados y listos para prosperar. Andhyka exclama: "Octubre del 2023 será el momento del resurgimiento de Enagic Indonesia a los ojos del mundo".

Entre los distinguidos distribuidores que visitaron las instalaciones de Enagic se encontraban 6A4-5 Teddy Hendryana, 6A10-4 Triyadi Joko y 6A4-4 Wikan Handono. "Nuestros abuelos en este negocio, a saber, 6A7-6 Akitoshi Nakamura y 6A2-5 Kyoko Nakamura, también estuvieron aquí para acompañarnos en este viaje", dice Andhyka, calificando su participación como "una bondad no planificada".



El grupo indonesio inició su gira en Okinawa con algunas actividades de ocio. Disfrutaron de Enagic Onsen, una instalación de aguas termales propiedad de Enagic, y Enagic Bowl Mihama, una bolera que también forma parte del portafolio de la compañía, antes de ponerse manos a la obra..



A Andhyka le resultó impactante ver la ciudad natal del fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro. "Al visitar Sedake, la casa en la que el Sr. Ohshiro era todavía un niño, el jardín y la fábrica de Ukon nos hacemos aún más conscientes de lo extraordinarios que son los buenos valores de esta empresa", afirma. Su experiencia en Okinawa continuó con una mini convención en la sede del E8PA. Ohshiro asistió al evento con su esposa Yaeko y su hijo Hiroki. Destacados distribuidores indonesios recibieron premios y se tomaron fotografías con los Ohshiro.

"Recorrer el vasto campo de golf de Enagic en Okinawa es una experiencia emocionante para aquellos de nosotros que venimos a Okinawa por primera vez", dice Andhyka. "Y, por supuesto, caminar por la ruta 6A2-3, donde hay árboles honorarios con los nombres de los distribuidores 6A2-3 y superiores, es una inspiración para que nos tomemos más en serio la gestión de este negocio".

El itinerario del grupo en Osaka incluyó un recorrido por la fábrica. "La visita a la fábrica de Enagic aumentó nuestra confianza en que esta máquina de Agua Kangen es un producto con una calidad de producción muy alta", dice Andhyka. "Es natural que este producto pueda ser aceptado en todo el mundo".





La última parada del grupo en Tokio incluyó una visita a la sucursal de Enagic Tokio. "También realizamos una sesión de capacitación en la sala de reuniones para resumir toda la energía positiva que recibimos durante el viaje", dice Andhyka.

Ha visitado Okinawa y Osaka ocho veces, pero la experiencia nunca pasa de moda. Él dice: "Este viaje nos brinda millones de voltios de energía de visión para que luchemos y trabajemos aún más duro en este negocio". Andhyka y su equipo se sienten llenos de energía y esperan regresar a Okinawa en junio del 2024 y verlos a todos en el monumental evento del 50 aniversario de Enagic.





Perfil del Agua

pH
8.0 - 9.5

La mayoría de las máquinas de Agua de Enagic producen cinco tipos de aguas alcalinas y ácidas ionizadas filtradas mediante electrólisis:

Agua Ácida
Fuerte: pH 2.7

**Agua de
belleza**
pH 4.0 - 6.0

Agua Limpia
7.0

Agua Kangen pH
Fuerte: pH 11.0

Este mes, presentamos el Agua Kangen rica en hidrógeno, que es ideal para la hidratación. El Agua Kangen también tiene muchas aplicaciones en la cocina y es beneficiosa para el medio ambiente porque no se vende en botellas de agua de plástico.

Beber



Bebe Agua Kangen durante todo el día. A diferencia del agua del grifo, el Agua Kangen no tiene olor desagradable, tiene un sabor más ligero y, según muchos consumidores, tiene un sabor más dulce.

Preparación de comida

- Enjuaga frutas, verduras y pescado para eliminar pesticidas y retrasar la oxidación. Realza los sabores de tomates, brócoli, cebollas y más
- sancochándolos en agua Kangen.



Café y Té



Disfruta del maravilloso color, sabor y aroma del café o té preparado con Agua Kangen. También puedes utilizar menos café o té y aun así conseguir un sabor intenso gracias a la alta capacidad de extracción del agua.

Sopas y guisos

El Agua Kangen resalta el sabor de los ingredientes y ayuda a hacerlos tiernos y jugosos. Por lo tanto, la comida no necesita tanto condimento ni sal.



Plantas

El Agua Kangen puede ayudar a revitalizar las plantas. El agua también estimula la germinación y mejora el desarrollo de las plántulas.





Se Abre una Oficina de Enagic Turquía en Estambul

Enagic de Turquía celebró la apertura de una pequeña sucursal el 25 de noviembre en Estambul. El director de la sucursal, Erhan Özcan, dio la bienvenida al evento a unas 70 personas. Esta oficina vende accesorios y suministros. En el futuro, también planean importar ionizadores de Agua Kangen®. Mientras tanto, y en el futuro, los miembros del personal pueden realizar una limpieza profunda y dar servicio a las máquinas de Agua Kangen®.



ENAGİC TR DIŐ TİCARET LTD. ŐTİ.
Körkadı Sokak, Güzel Konutlar
Sitesi C BLOCK, Door No:1FA
34340 Beşiktaş/İstanbul



November 2023 New 6A and Above Title Achievers

6A

ATIKA AMINI	Australia	VISHAL MAHENDRAKUMAR SHAH	India
RENAE FERRIS PTY LTD 2	Australia	FULABHAI PUNJABHAI PAGI	India
JAYDEN BRADY	Australia	GHANSHYAM SHANKARLAL RAVAL	India
FELICIA MONIQUE WELLS 2	Australia	SIDDHARTH VIJAYKUMAR GANDHI	India
GLENYS J. MOORE	Australia	KAJALBEN ANILBHAI JARSANIYA	India
MEAGAN JOANNE HUGHES	Australia	VIKRAM SHRAVANKUMAR SUTHAR	India
HELEN BAKER	Australia	RAKESHKUMAR UTTAMBHAI MISTRY	India
JOSHUA LEE MURTAGH 3	Australia	NILESHBHAI JENTIBHAI KORAT	India
MEDLOW LANE PTY LTD	Australia	BHAVY AJAY SHAH	India
DO THI VIEN	Australia	ROHAN RAJNIKANTBHAI GORVADIA	India
NGOC HAI AU NGUYEN	Australia	HARESHBHAI BHANUBHAI SURANI	India
DUC L HUYNH	Australia	KRUPESH MANSUKHBHAI JOGANI	India
THO N TANG	Australia	SATISHKUMAR BABUBHAI MALAVIYA	India
THI T NGUYEN	Australia	SETALBEN SATISHBHAI MALAVIYA	India
KIEN DUC NGUYEN	Australia	ALPESH G VAGHASIYA	India
THUY D T PHAM	Australia	BHAVIK V MALAVIYA	India
TAI T NGUYEN	Australia	SONALBEN MAHESHBHAI CHOVIYA	India
THANH HUNG VU	Australia	PRABHABEN RANCHHODHBHAI SAVALIYA	India
THANH TUYEN DO	Australia	SHAILESH JADAVBHAI BHUVA	India
THI KIM ANH NGUYEN	Australia	HASMUKH HIMATBHAI LADUMOR	India
HOANG ANH TA	Australia	HARIOM CHARAN	India
HOANG ANH TA	Australia	MUSKAN YADAV	India
JAIR WILCHEN DONEL 2	Brazil	GOPAL BHAI	India
LEANDRO BARBOSA DE PAULA ABREU	Brazil	TARAL MITTALBEN JAGDISHKUMAR	India
DARRIN REMPEL ENTERPRISES	Canada	SARLA KANWAR	India
IFEOMA JENNIFER NWACHUKWU	Canada	ANOOP RAMNIWAS JANGID	India
ASHLEY PATZER	Canada	MEHULKUMAR LABHSHANKAR TRIVEDI	India
MARY ANN CACANANDO	Canada	NARANSINH RAVATSINH JADEJA	India
JOEY DUZLEMIC	Canada	VIBHA AGARWAL	India
DDNIMFA R CALINGASAN	Canada	KEYUR JANAKBHAI NAIK	India
MANUELA DA GRACA GONCALO CALDEIRA	Europe	NILAMBAHEN MANISHKUMAR MISTRY	India
JOSE ANTONIO GUTIERREZ PINDADO 2	Europe	POPI NUR PATIMAH	Indonesia
JOSEP CASTANYER FEIXAS	Europe	PUTRI RAMADHONA	Indonesia
MONICA BEATRIZ MARTINEZ MALONO	Europe	HENGKI YULIANSYAH 2	Indonesia
ANA ROSA SUAREZ ARMAS	Europe	佐藤 樹下夢	Japan
THOMAS CHELL	Europe	宮田 雄介	Japan
CAITLIN VILLANUEVA	Europe	大坪 慎乃	Japan
FEVEN DEBESAY GEREKEDEN	Europe	李 珠羲	Japan
DEBORA PRIORE	Europe	全 惠昇	Japan
VITAL SALUS SRL	Europe	栗栖 美愛子	Japan
@CORAD LEMAIRE	Europe	長江 美由紀	Japan
SAS ODEJOUVENCE	Europe	坊上 千恵子	Japan
WATERWORLD EUROPEAN LTD	Europe	櫻井 勝美	Japan
AQUA FOR US	Europe	MAGALY LOZANO GARZA	Mexico
V.O.F. MAX YOUR HEALTH .	Europe	GEORGINA FERRER PALM	Mexico
CAROLYN T. DAGUPEN	Europe	吳劉美英	Taiwan
JOHANN LASSELSBERGER	Europe	NGUYEN THI KIM HOAN	Thailand
JOHANN LASSELSBERGER	Europe	PHAM THI OANH	Thailand
PAVEL RIHA	Europe	MEL CHANRY 2	Thailand
CITY COMMERCE UK LTD	Europe	LAY SOVANN 3	Thailand
EPITOME CONSULTANCY/ CHU ADELIN	Hong Kong	TUN MAO 2	Thailand
JIN SHUN HUA	Hong Kong	HOANG VAN NGOC	Thailand
SUN YUK KIU DANIEL	Hong Kong	TRAN TAN LUC	Thailand
BINITA SINGH	India	QUACH THI HAI	Thailand
RAJIV SHEKHAR .	India	DOAN QUOC HUAN	Thailand
VICTORIA APPLIANCES	India	VANN SA RAK	Thailand
PRITI SHARMA	India	CHEA VENG	Thailand
RAPID ELECTROTECH PRIVATE LIMITED	India	CHHORN METREY	Thailand
NARENDER KUMAR	India	CHEY THIDA	Thailand
KHAJA SHAIK	India	TRINH HUYNH MAI ANH	Thailand
M VENKATESWARA RAO	India	LE DAT NHAN	Thailand
MARRI SAMBASIVA NAGESWARA RAO	India	HO THI NGOC LIEN	Thailand
YOGESH KUMAR	India	TRINH DUY LINH	Thailand
DILIP KUMAR PAMNANI	India	TRINH DUC LAM	Thailand
RITAMBHARA RANAWAT	India	TRUONG THI HONG	Thailand
SANDHYA YOGESH JACHAK	India	NGUYEN LAN ANH	Thailand
ASHISH KUMAR KOSHA	India	DOAN THI NHA PHUONG	Thailand
MALTI BALKAR	India	NGUYEN HAI ANH	Thailand
LATA PRAKASH SHARMA	India	BUI VAN NGOI	Thailand
RANJEET SINGH	India	NGUYEN HIEU DUC	Thailand
SURENDRA JENA	India	DO NGUYEN THAI SON	Thailand
ADITI SHARMA	India	DO THI THU UYEN	Thailand
MUKESH KUMAR	India	NGUYEN THI HONG BIEN	Thailand
SUMAN KUKKAR	India	LE THI HONG NHUNG	Thailand
PURUSHOTTAM VASANT GOMASE	India	PHAM THANH HOA	Thailand
MEET MAHESHBHAI PATEL	India	NGUYEN KHANH HUYEN	Thailand
SHIV KUMAR JETHMAL CHECHANI HUF	India	NGUYEN KHANH HUYEN	Thailand

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

PHUNG CONG THINH	Thailand
PHUNG CONG THINH	Thailand
NGUYEN BA TIEN	Thailand
NGUYEN BA TIEN	Thailand
JOSHUA GREEN	USA
MABUHAY AUTO SALES AND LEASING INC	USA
ROWENA SANTOS BLANCA	USA
RASHEDUL KHAN	USA
XE XIONG MOUA	USA
SAFIA HARBANE	USA
DNK GROUP LLC	USA
SJDONG PHUONG HOANG LE	USA
MIKE AND ANNA CORPORATION	USA
TRAM HUYEN NGUYEN	USA
KIRSTIN P GREGG	USA
KELSEY LITTLE	USA
STEFANIE WILLIS C	USA
NOEL MICHAEL TOMLINSON .	USA
Rebecca Sedig- Messenger	USA
DELANEY MASON 1	USA
SINHASAGE INC	USA
Christina Marie Bridget Cayton	USA
Jason James Cayton	USA
Colette Georgina Walker	USA
Sinbad Jacob Michael Arenado	USA
Natasha Christina Walker	USA

JEND WATER LLC .	USA
JEND WATER LLC .	USA
JEND WATER LLC .	USA
JEND WATER LLC .	USA
VL WATER LLC .	USA
VL WATER LLC .	USA
TP WATER LLC .	USA
TP WATER LLC .	USA
MEI HSING PEI	USA
SUSAN SUONG NGUYEN 2	USA
Michael Huynh	USA
Phuong Thi Ta	USA
Phuong Thi Ta	USA
Phuong B Tran	USA
Phuong B Tran	USA
Phuoc Hoang Ngo	USA
Phuoc Hoang Ngo	USA
Phuoc Hoang Ngo	USA
HA NGUYEN SHADD	USA
HN Healthy Water LLC . 1	USA
HN Healthy Water LLC .	USA
Man Vo-At Healthy Water LLC .	USA
Man Vo-At Healthy Water LLC .	USA
Trinh Thi Tuyet Pham	USA
Trinh Thi Tuyet Pham 2	USA
Trinh Thi Tuyet Pham	USA

642

FELICIA MONIQUE WELLS	Australia
TSN KANGEN UNITED	Australia
HTC PLATINUM HEALTH PTY LTD 2	Australia
MEKIFY INC.	Canada
JOSE ANTONIO GUTIERREZ PINDADO 5	Europe
JOHANN LASSELSBERGER	Europe
MANUELA VILLALBA GONZALEZ	Europe
MDAS SAS ODEJOUVENCE 2	Europe
CAITLIN VILLANUEVA	Europe
EPITOME CONSULTANCY /CHU ADELINE	Hong Kong
RAJIV SHEKHAR	India
PREMPAL SINGH	India
P SIVA KUMARI	India
JYOTSANABEN MAHESHNBHAI PATEL	India
SHIV KUMAR JETHMAL CHECHANI HUF	India
MANISHA MAYUR VIRANI .	India
BHARTI PATWARIYA	India
MAULIK RAJESH BHAVSAR	India
ANU DEVI	India
HETAL KAMLESHBHAI SEJANI	India
VISHANT KALPESHKUMAR MISTRY	India
JIGNASA MANISHKUMAR JARSANIYA	India

SALONI JAIN	India
HENGKI YULIANSYAH	Indonesia
DD櫻井 貴良	Japan
李 珠義	Japan
Shinee*Star	Japan
BIEN AHORA S DE RL DE CV 5	Mexico
源恆企業社 李聖`章 .	Taiwan
MEL CHANRY 1	Thailand
HO NGUYEN TRINH 2	Thailand
NGUYEN THI KIM HOAN	Thailand
NGUYEN THI KIM HOAN	Thailand
NGUYEN VIET THANG	Thailand
TRUONG THI HONG	Thailand
TRUONG THI THANH HUONG	Thailand
RYAN BELL B	USA
ALKALIZED ABUNDANCE INC .	USA
SUSAN SUONG NGUYEN	USA
Michael Huynh	USA
HA NGUYEN SHADD	USA
SEAN EDWIN SAMPILO	USA
ROWENA SANTOS BLANCA	USA
SEN HOANG LLC	USA

642-2

CHRISTIAN ESSLETZBICHLER 2	Europe
TRAVESSIA ESTIVAL UNIPESSOAL LDA.	Europe
JOSE ANTONIO GUTIERREZ PINDADO	Europe
DDCAITLIN VILLANUEVA	Europe
KISHOR NIMBA JADHAV	India
NEHA AMIT PATEL	India
KAMLESH MAGANBHAI SEJANI	India

ASRUL FAUZI .	Indonesia
KTS	Japan
DAVID JOHN MILLER 2	Thailand
NGUYEN THI KIM HOAN 1	Thailand
JOHN HUU NGUYEN	USA
Thuan Le	USA
NOVELYN BAYAN	USA

642-3

MARY ANN CACANANDO	Canada
8CHRISTIAN ESSLETZBICHLER	Europe
RAJANI ENTERPRISES	India

PAYAL BHAILALBHAI RADADIYA	India
ICV SARAH NASUTION KANGEN AMAZING TEAM	Indonesia

642-4

MILDRED DELOS SANTOS .	Canada
CHRISTIAN BRANDSTETTER	Europe

HINESHBHAI VIRJIBHAI SAKARIYA .	India
CV.RINI KANGEN AMAZING TEAM	Indonesia

642-5

MICHELLE ARCEO SUCCESS MARKETING INC.	Canada
---------------------------------------	--------

IDCV.ANDHYKA AMAZING TEAM	Indonesia
---------------------------	-----------



エナジックウェイ(ロード)へようこそ!!

Welcome to the Enagic Road / Way

50周年記念キャンペーン
6A~6A27 グループ別対抗コンテスト
50th anniversary Campaign

6A ~ 6A2-7 GROUP SALES CONTEST

Contest Period: October 1, 2023 - March 31, 2024

Monthly							Daily		
1	\$30,000	11	\$12,000	21	\$7,000	31	\$6,000	1	\$5,000
2	\$28,000	12	\$10,000	22	\$6,900	32	\$5,900	2	\$4,000
3	\$27,000	13	\$9,500	23	\$6,800	33	\$5,800	3	\$3,000
4	\$26,000	14	\$9,000	24	\$6,700	34	\$5,700	4	\$2,500
5	\$24,000	15	\$8,500	25	\$6,600	35	\$5,600	5	\$2,000
6	\$22,000	16	\$8,000	26	\$6,500	36	\$5,500	6	\$1,000
7	\$20,000	17	\$7,800	27	\$6,400	37	\$5,400	7	\$900
8	\$18,000	18	\$7,600	28	\$6,300	38	\$5,300	8	\$800
9	\$16,000	19	\$7,400	29	\$6,200	39	\$5,200	9	\$600
10	\$14,000	20	\$7,200	30	\$6,100	40	\$5,000	10	\$500

世界初の手がかり別入賞にあり小規模グループも大規模グループ対等にチャレンジができます。
With the worlds first handicap calculation, small to large groups can compete with one another.

*** HANDICAP ***							
6A2-7	6A2-6	6A2-5	6A2-4	6A2-3	6A2-2	6A2	6A
1.0	2.0	3.5	5.0	10.0	15.0	25.0	40.0

Don't miss this opportunity to make your Enagic Dream come true!

これを機会にエナジックドリームを実現しよう。

Presented by Enagic Marketing HQ