

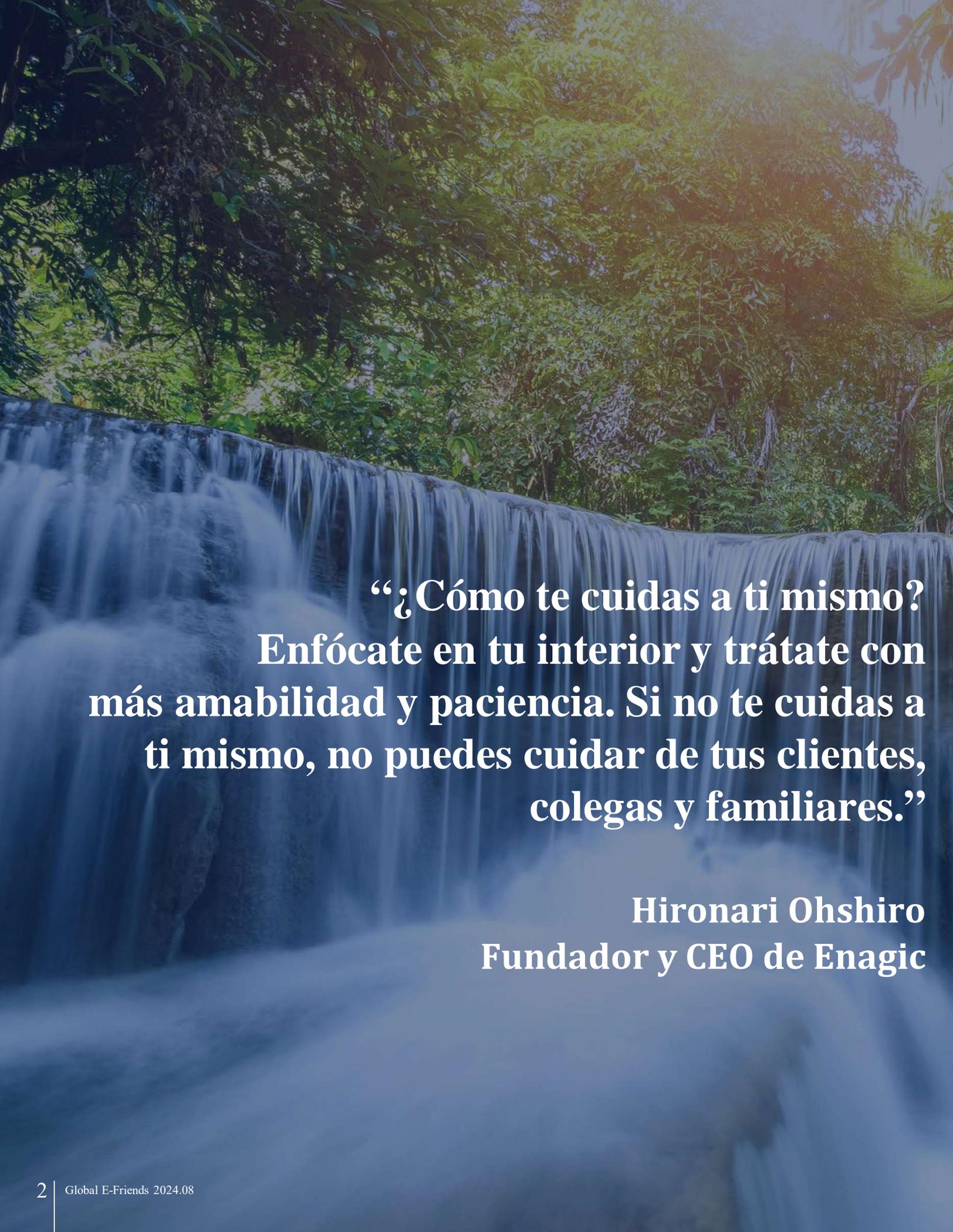


**ENAGIC** Vol  
285  
**GLOBAL** August  
2024  
**E-FRIENDS**



**6A2-3 Brandon Brown Regresa a California  
para Ayudar a Su Equipo a Avanzar**





**“¿Cómo te cuidas a ti mismo?  
Enfócate en tu interior y trátate con  
más amabilidad y paciencia. Si no te cuidas a  
ti mismo, no puedes cuidar de tus clientes,  
colegas y familiares.”**

**Hironari Ohshiro  
Fundador y CEO de Enagic**

# Mensaje del Mr. Ohshiro

## El Mensaje de Solidaridad de Enagic Continúa Resonando con Personas de Todo el Mundo

Los Distribuidores Independientes refuerzan constantemente lo que hemos sabido en Enagic desde que comencé la empresa hace 50 años. La base de nuestra cultura y estrategia de Marketing Basado en el Ser Humano, que ha cambiado la forma en que las personas beben agua en todo el mundo, es diferente de otros negocios.

En la Convención Global del 50 Aniversario de Enagic en Okinawa, donde se reunieron casi 8,000 participantes para celebrar y compartir historias personales, se exhibieron muchas emociones poderosas. Un tema surgió repetidamente y se destacó como una fuerza impulsora en nuestro crecimiento: la solidaridad.

Un mensaje de solidaridad sigue siendo una parte clave de nuestra misión. Como los Distribuidores Independientes han descubierto al beber y compartir Agua Kangen® durante décadas, lo que comenzó como un efecto dominó se ha convertido en una ola gigante. No es una casualidad que ahora más de 2.2 millones de familias beban Agua Kangen®. Esto se debe a una poderosa creencia en productos como Agua Kangen®, Ukon y Anespa, y en los demás. Hemos construido una red basada en la conexión humana y la interacción de corazón a corazón. Juntos, tenemos éxito en los negocios y en la vida al liderar con solidaridad.

Para tener éxito como Distribuidor Independiente, es vital apoyar y mostrar solidaridad con tus clientes y miembros del equipo. Ellos llegarán a confiar y respetarte si demuestras un compromiso con servir sus intereses primero. Escucha lo que están buscando. Ayúdales a crecer. Motívalos y anímalos. Piensa menos en tu propio éxito. El éxito llegará cuando te establezcas como un líder y un recurso para tus clientes y equipo.

Después de compartir Agua Kangen® y construir un equipo basado en la solidaridad, las comisiones llegarán. La Convención Global del 50 Aniversario de Enagic fue un recordatorio de este enfoque. Celebramos a los Distribuidores Independientes que han tenido éxito al incluir a su comunidad, construir confianza con amigos, familiares y vecinos, y contribuir al bienestar de todos. Muestra apoyo y respeto a los otros miembros del equipo y es probable que te lo devuelvan. Comienza con una persona y repite un mensaje solidario, día tras día, y antes de que te des cuenta, tu círculo de aprecio y gratitud crecerá y prosperará. ¡Sigue compartiendo y bebiendo Agua Kangen®!

*Hironari Ohshiro*  
Fundador y CEO de Enagic





## Historia de Cambia tu Vida

**Brandon Brown**

**6A2-3**

El 6A2-3 Brandon Brown creció en Los Ángeles y ha estado viviendo en Vancouver, Canadá, pero sintió una fuerte atracción para regresar a su estado natal. Él dice: “Planeo llevar realmente a Enagic al siguiente nivel y aprovechar el mercado de California.” Considerando que recientemente se desempeñó como el 6A2-3 #1 en el Concurso del 50 Aniversario de Enagic, está preparado para hacer un esfuerzo aún mayor en el futuro.

Brandon descubrió Enagic y Agua Kangen® a través de Shane Carling 6A2-4. “Una vez que bebí Agua Kangen® y vi el plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic, me convencí,” dice. Brandon compró una Trifecta - ionizador de Agua Kangen®, Ukon y Anespa - al día siguiente.

“Lo que inicialmente me atrajo de Enagic fue el concepto de ‘Cambia Tu Agua, Cambia Tu Vida,’” dice Brandon. “Crecí bebiendo agua de una manguera y no tenía idea de que toda el agua no es igual. Una vez que me di cuenta de que el Agua Kangen® es absolutamente transformadora y está acompañada de un increíble plan de compensación, me enamoré de ella y nunca he mirado atrás.”

Brandon vendió su primer ionizador de Agua Kangen® a una estudiante reacia, Jenn Hildebrandt, quien trabajaba para una empresa de cuidado de la piel en ese momento. “Le dije que no sabía mucho sobre el agua, pero sabía que este plan de compensación y este modelo de negocio eran absolutamente transformadores,” dice Brandon. “Ella dijo que no al principio, pero insistí en que realmente mirara esto a fondo y captara una visión de lo que se trata. Y terminó inscribiéndose y ahora es 6A2-3.”

Brandon anteriormente se ganaba la vida como entrenador, enseñando a propietarios de negocios desde casa “cómo aprovechar el poder de internet para generar prospectos y ventas.” Al trabajar como Distribuidor Independiente, Brandon ha aprovechado el poder de las lecciones que aprendió de esas experiencias.

“Mi educación antes de Enagic estaba profundamente arraigada en el poder de aprovechar las redes sociales y la tecnología de vanguardia para generar prospectos, clientes y ventas,” dice Brandon. “Simplemente apliqué esos mecanismos a Enagic. Así es como me convertí en un 6A2-3.”

No es que haya terminado de ninguna manera. “Mi objetivo futuro con Enagic es convertirme en el 6A2-8 #1,” dice Brandon. “Sé que lograré esto siempre que ponga a Dios primero y siga adelante.”

Para motivar y educar a su línea descendente, Brandon confía en Zoom. “Cada mes organizamos 8 llamadas por Zoom, así como otras 4 sobre cierre,” dice. “Las primeras 8 que hacemos a lo largo del mes son entrenamiento de equipo e incorporación. Las últimas 4 son sobre ventas y cierre en redes sociales.”



Brandon ha construido una vida plena más allá de la Distribución Independiente que le ayuda a encontrar equilibrio y alegría. “Me encanta ir al cine, pasar tiempo con la familia y jugar con mis hijos,” dice. “Me encanta viajar, ir de vacaciones y simplemente tener un tiempo increíble en diferentes países y explorar diferentes culturas.”

El éxito de Brandon en la vida y como Distribuidor Independiente es un testimonio de su determinación. “No tengo un título universitario. No tengo educación formal. De hecho, me gradué de la escuela secundaria con un promedio de 1.0,” detalla. “En realidad fui un estudiante de educación especial. Una de las cosas que me encantan de Enagic es que crea una oportunidad para las personas, incluso si tienen discapacidades de aprendizaje o no fueron a la universidad o no fueron un éxito en la sociedad.”

# Perfil de Distribuidor Australia



**Durga Agrawal**

**6A**

**Después de pasar 17 años en el campo de la Tecnología de la Información, equilibrar el trabajo y la maternidad se sentía abrumador para Durga Agrawal 6A. “Anhelaba más tiempo con mis hijas, pero todavía necesitaba estabilidad financiera,” dice. Afortunadamente, El 6A Nidhi Patil le presentó a Enagic en el 2020. “Sentí una oleada de emoción por explorarlo más a fondo,” dice Durga. “Tenía la esperanza de que pudiera traerme el éxito y el equilibrio que tan desesperadamente anhelaba.” La Distribución Independiente le ha proporcionado un mejor equilibrio.**

Durga ha vivido en Australia durante los últimos 16 años, pero nació y se crió en la India. Obtuvo un título en Ingeniería en TI en Mumbai. Mientras todavía estaba involucrada en su carrera en Tecnología de la Información, buscó un diploma en Ciencia de Datos para avanzar en sus habilidades y conocimientos.

“Venir de un trasfondo de TI resultó invaluable durante las sesiones de capacitación.”  
“Me resultó fácil entender los conceptos comerciales y podía relacionarme fácilmente con los prospectos, compradores y distribuidores debido a luchas similares como madre trabajadora. Esta conexión llevó a conversiones más rápidas en el negocio, llenándome de un sentido de logro.” Las experiencias pasadas proporcionaron beneficios adicionales. Durga dice:  
“Gestionar equipos en mi trabajo anterior me ayudó a mantenerme conectada con mi equipo en esta nueva empresa, fomentando un sentido de camaradería y apoyo.”

Durga vendió su primer ionizador de Agua Kangen® a una mujer en el grupo de WhatsApp de su comunidad. Desde entonces, ha tomado pasos regulares para mejorar su negocio y el de su equipo, comenzando con llamadas y reuniones. "Además, he establecido tanto un grupo de Facebook Messenger como un grupo de WhatsApp donde podemos abordar consultas y ofrecer apoyo regularmente. Además, brindo apoyo personalizado a mis mejores vendedores, dándoles el estímulo adicional que necesitan para alcanzar sus metas."

El fuerte desempeño de Durga como Distribuidora Independiente la ha motivado aún más. "Estoy decidida a escalar a rangos más altos dentro de Enagic y ayudar a más personas a alcanzar esa libertad financiera y flexibilidad de tiempo para sí mismas, además he estado colaborando diligentemente con mi equipo para lograr este objetivo", dice. "Les animo activamente a mantenerse comprometidos con el negocio realizando más transmisiones en vivo y enfocándonos en iniciativas de marca. Tenemos sesiones de mastermind semanales para guiarnos en el éxito empresarial, y si no podemos asistir en vivo, podemos ver videos grabados de MM. Además, estoy ampliando mi presencia en línea en diversas plataformas como Facebook, Instagram y TikTok. Mi estrategia incluye ejecutar múltiples anuncios en estas plataformas para acelerar la realización de mis aspiraciones." Después de todo, no hay mejor momento que el presente.



Durga trabaja arduamente, pero al cambiar de TI, ha logrado más tiempo para la familia y para sí misma. "Encuentro alegría en largas caminatas, senderismo, baile y yoga de poder", dice. "Estas actividades son una parte integral de mi rutina diaria, ayudándome a mantenerme positiva y conectada conmigo misma."

# Perfil de Distribuidor Filipinas

Caroline Elma Reyes

6A2



La 6A2 Caroline Elma Reyes nació y se crió en Mindanao, en Filipinas. Descubrió Enagic a través de su hijo, 6A3-3 Raymond Reyes, y su sobrino, 6A2-3 Koko Elma. El viaje de Raymond en Enagic dejó la mayor impresión en ella. "Vi completamente la evolución personal que tuvo", dice Caroline. "Me inspiró verlo capturar la libertad de tiempo y finanzas a una edad joven, y me dije a mí misma que tal vez yo también podría darle una oportunidad a Kangen."



En ese momento, Caroline trabajaba a tiempo completo como empleada de contabilidad y teneduría de libros. También estaba ayudando a su esposo a recuperarse de un derrame cerebral, por lo que Caroline tenía poca libertad en su vida. Impulsada por el éxito de su hijo, Caroline se lanzó como Distribuidora Independiente.

Caroline no tenía experiencias similares, pero ha logrado que funcione. "Mi experiencia en mantener registros me ayudó mucho a contabilizar a mi equipo y mis metas profesionales en Enagic", dice. "Creo que crear un sistema y estar comprometida con mis sueños son mis secretos clave."

Hizo su primera venta durante la pandemia. "Me preguntaba qué necesitaba realmente la gente en ese momento, y lo primero que me vino a la mente fue que necesitaban una fuente de ingresos", dice Caroline. "Les decía a mis amigos que ofrecía sesiones de coaching gratuitas sobre cómo realmente podría apoyarlos en esta área. Cada vez, al final de la llamada, terminaban comprando sus máquinas de Agua Kangen® y de alguna manera empezaron a referir clientes. Fue muy reconfortante saber que pude ayudar a mis amigos durante ese tiempo tan oscuro."



Caroline no solo se enfoca en el negocio con su equipo, lo cual ha sido un enfoque que ha dado buenos resultados para todos. "Me comunico con mis valores de amor, solidaridad y coraje al permitirles ver lo que es posible para ellos", dice. "Siempre los llevo a entrenamientos y eventos, y sobre todo, siempre los animo a invertir en crecimiento personal y maestría."

Caroline tuvo una infancia "llena de recuerdos divertidos" y al menos en parte debido a su trabajo como Distribuidora Independiente, ha construido un hogar y una vida plena para ella misma. "Puedo expresar mi creatividad a través de mis plantas, mis mascotas y mi familia", dice Caroline. "Viajo a diferentes lugares con mucha libertad... Puedo visitar a mis amigos y contarles sobre el Agua Kangen®."



"El futuro es realmente brillante". "Estoy energizada por las posibilidades de que puedo expandirme más en mi viaje en Enagic con la ayuda de mi hijo, Raymond, y mi familia: la 6A2 Diana Reyes y 5A Charmaine Reyes. Espero poder formar un equipo de jóvenes que tengan la capacidad de llevar el negocio de Enagic a su potencial. Veo a mi equipo como lo rezo a Dios para que más familias y organizaciones abracen la filosofía de la Salud Verdadera."

# Perfil de Distribuidor Australia



**Ramandeep Kaur Brar**

**6A**

**La 6A Ramandeep Kaur Brar es originaria de Punjab, en el norte de la India, donde creció y estudió en un pequeño pueblo llamado Rajiana. Después de casarse en el 2009, Ramandeep y su esposo se mudaron a Adelaide, Australia, donde han vivido desde entonces.**

Un anuncio de Agua Kangen® en las redes sociales intrigó inicialmente a Ramandeep. Su mentora, Shub Bath 4A, le presentó a Enagic. "Solía trabajar en el sector sanitario durante 12 largos años, incluidos los fines de semana para ganar dinero extra", dice. "Finalmente encontré a Enagic, que cambió mi vida."

"He amado a Enagic desde el primer día", dice Ramandeep. "Los productos son increíbles. El plan de negocio es sobresaliente. Soy mi propia jefa. Puedo trabajar en cualquier lugar. Y es global." Motivada por lo que vio y probó, Ramandeep se comprometió a convertirse en Distribuidora Independiente. Compró una K8 Trifecta - K8, Anespa DX y Ukon Sigma - y vendió rápidamente la misma impresionante combinación al usuario de Agua Kangen® Jagandeep Kaur Sandhu.

Ramandeep ahora es una Distribuidora Independiente a tiempo completo. "Mi objetivo principal es alcanzar el rango 6A2-3", dice. "Estoy trabajando arduamente para lograrlo, aprender y crecer." Organiza reuniones regulares y entrenamientos individuales con su equipo para ayudar a que su ambicioso objetivo se haga realidad.



# Perfil de Distribuidor Vietnam

**Luong Dinh Hiep**

**6A2**



"Yo era un artista famoso en Vietnam", dice el 6A2 Luong Dinh Hiep. "Mis ingresos mensuales también eran muy estables. Pero después de la epidemia de COVID-19 en el 2021, reconsideré que debería tener un trabajo adicional mejor para apoyar a mi familia." Tenía una esposa y 3 hijos y necesitaba hacer un cambio.

Luong nació en Thái Nguyên, una provincia del norte de Vietnam, y ahora vive en Ciudad Ho Chi Minh. Luong ha sido un cantante de gira durante años. Después de conocer a Enagic, no tardó mucho en gravitar hacia y comenzar a promover Agua Kangen® y otros productos "esenciales" de la compañía.



"Anteriormente, estudié en la Universidad de Agricultura y Silvicultura, así que también sabía sobre el pH, la humedad, la acidez excesiva, cosas relacionadas que no son buenas para el cuerpo, así como para las plantas y los animales", dice. "Gracias a eso, mis conocimientos más tarde complementaron en gran medida mi negocio."

Luong vendió su primer ionizador de Agua Kangen® a un empresario famoso de Ninh Binh con un "castillo magnífico y lujoso", dice Luong. "Apoyó las máquinas originales para todo el castillo. Luego conocí a mi amigo, un Doctor en Química, Tran Duc Hanh, quien es extremadamente conocedor del pH y los ácidos. Me acompañó y me ayudó a tener la carrera que tengo hoy, ayudándome a difundir la máquina a muchas personas. Mi amigo también ha abierto muchos showrooms."



Luong también abrió tres showrooms de Kangen H Mizu 102 en Thái Nguyên, Bình Dương y Hà Nội para presentar los productos de Enagic a más personas. "Estoy extremadamente orgulloso de tener tantos equipos de negocios que aprenden este modelo de negocio de mí", dice. "Me consideran un ejemplo a seguir. Soy el pionero en llevar oficialmente esta máquina de Agua Kangen® a Vietnam", añade Luong. "Anteriormente, esta máquina de Agua Kangen® se traía a Vietnam sin una licencia oficial, por lo que los usuarios tenían inconvenientes de muchas maneras." Luong sigue siendo un artista ante todo, pero la Distribución Independiente se ha convertido en otra gran parte de su vida en Vietnam y más allá. Su enfoque ha sido exitoso hasta ahora. Incluso reclutó a otro artista conocido, Dan Truong, para ayudar a difundir el Agua Kangen® en todo Vietnam.

Luong tiene una agenda exigente, pero se mantiene conectado con sus compañeros Distribuidores Independientes. "Siempre me mantengo en contacto con las actividades del equipo para poder transmitir energía positiva a todos los equipos sobre cómo hacer negocios y cómo presentar esta máquina a los consumidores", dice. "Siempre busco personas que conozcan sobre medicina, personas que entiendan el cuerpo humano, personas apasionadas por la salud y apasionadas por los negocios para trabajar juntos y difundir esta máquina conmigo." Luong espera ayudar a abrir más showrooms en todo Vietnam.

Debido a la naturaleza de mi trabajo, mi tiempo es muy ajustado, así que cada vez que tengo tiempo libre, saco a mi familia a jugar, comer, ir al cine y viajar, dice Luong. "Mi sueño es llevar a mis hijos a visitar Japón. Cuando llegue a Okinawa, el día que cultive un Bonsái, les mostraré a mis hijos el árbol Bonsái llamado 6A2 Luong Dinh Hiep y estaré orgulloso de ello." Se refiere a la práctica de Enagic de plantar un árbol en nombre de un Distribuidor Independiente cuando alcanzan el rango de 6A2-3 o superior. "También me gusta leer periódicos para ver y investigar las últimas noticias en el mundo editorial", dice. "Ser apasionado por la tecnología me ayuda a difundir mejor el Agua Kangen®."



## MENSAJE ESPECIAL PARA LOS DISTRIBUIDORES 6A DE ENAGIC

En Enagic, todos comienzan desde 1A y el primer objetivo significativo es alcanzar el rango 6A. Este viaje requiere una enorme energía y pasión dirigidas hacia la consecución de este objetivo.

Extendemos nuestras más sinceras felicitaciones a los nuevos que han alcanzado el rango de 6A y apoyamos a los distribuidores que actualmente están esforzándose por lograr este hito. Aquellos que ya han alcanzado un rango de 6A o superior deben recordar la pasión, motivación y energía que una vez dedicaron a ese logro.

Con la misma mentalidad y dedicación, les pedimos que apoyen activamente a sus próximos distribuidores 6A, como un verdadero líder de Enagic.

Gracias por su liderazgo,  
Sede de Marketing de Enagic



# DAILY 6A RANK-UP ACHIEVEMENT

## GROUP SUPPORT CONTEST



### CHECK THE DSP!

Find the contest multiplier and bonus charts at the **Distributor Support Portal (DSP)**. Use the DSP to check on latest contest achievers, the status of your downline distributors, your current group sales, and more.

### ELIGIBILITY

Open to all existing Enagic distributors and new distributors who joined during the contest period.

### OBJECTIVE

- Motivate current 1A-5A distributors to achieve 6A
- Encourage direct sponsor and upline 6A and above to support and mentor potential new 6As

STARTS AUGUST 1 - TBD

**LET'S BECOME 6A TODAY!**

### RULES

- When a new 6A distributor is born, the "new 6A distributor," the "direct sponsor," and the "upline 6As and above ranked distributors" will have a chance to win the DAILY contest bonus. A base point will be set for the upcoming new 6A distributors (1A-5A), based on their "total sales standing at the beginning of the contest month" (please refer to chart).
- Once the distributor becomes a 6A, the direct sponsor and the upline 6A and above ranked distributors (6A-6A27) will also join the contest with a specific multiplier point based on their current distributor rank.
- The new 6A distributor will also have a multiplier point based on which distributor rank they started the contest (please refer to chart).



# Perfil de Distribuidor Nepal



**Puja Ghaju**

**4A**

La 4A Puja Ghaju creció en Pokhara, una ciudad pintoresca con lagos de montaña en el centro de Nepal, y actualmente vive en Katmandú, la capital del país.



Conoció el Agua Kangen® a través de su mentora, Abina Bhandari 5A, por Instagram. Este fue el impulso que Puja necesitaba para cambiar de carrera. "Dejé mi trabajo de desarrolladora de software de 9 años después de tener a mi segundo hijo", dice. "Quería estar involucrada en algo productivo desde casa mientras cuidaba de mis adorables hijas." El plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic, que proporciona la libertad de trabajar a tu propio ritmo, hablaba de sus necesidades actuales.

La experiencia previa de Puja le ha ayudado a navegar con confianza la Distribución Independiente. "Completé un MBA con Distinción en el Kantipur Valley College, en Katmandú", dice. "Y mi especialidad fue Marketing, lo cual es útil para este negocio."

Puja hizo su primera venta, una Leveluk JrIV, a Sandhya Acharya 1A. Puja recuerda: "Compartí sobre los aspectos positivos de este negocio."



- "Crecimiento personal y profesional desde la zona de confort"
- "Oportunidad de aprender y ganar mientras cuido a mis hijos a tiempo completo"
- "Flexibilidad de tiempo y seguridad financiera siendo mi propia jefa"

Puja ya logró su objetivo inicial, "hacer historia al ser la 3A más rápida de Nepal," alcanzando ese rango en solo cuatro meses. Construyó sobre ese éxito al convertirse en la 4A más rápida de Nepal, en solo siete meses.

"Ahora mi nuevo objetivo es alcanzar el 6A en un año." Ha adoptado un enfoque proactivo para la Distribución Independiente que está demostrando ser efectivo. "Me pongo en contacto con mis socios comerciales a diario y les ayudo a construir su negocio motivándolos e inspirándolos a dar su 100%". "Si yo puedo hacerlo, tú también puedes hacerlo."





En mayo, los distribuidores de Enagic Indonesia del grupo "The 501 Unify Group" celebraron seminarios de Enagic Business Breakthrough en dos ciudades. Más de 600 participantes asistieron a dos eventos animados el 19 de mayo en Yakarta y el 26 de mayo en Solo, Java Central.

Varios oradores aparecieron en los seminarios, motivando a los invitados a lograr avances.



- El Gerente de la Sucursal de Enagic Indonesia, Widia Hartono, actualizó a los asistentes sobre los asuntos locales y globales de Enagic en vísperas del 50 aniversario de la compañía y la convención global en Okinawa.
- Andry Barlian y su esposa Reni Indriawati, ambos con rangos 6A2, tenían antecedentes como empresarios exitosos antes de dedicar toda su atención a la Distribución Independiente.
- Frans Rahardian, un banquero 6A, y su esposa, 4A Natalia, un ama de casa, han sido exitosos Distribuidores Independientes al asociarse con madres que tienen antecedentes como trabajadoras de fábrica.
- Aldio Martiano 6A2 construyó su negocio de Distribución Independiente después de varios altibajos. Compartió una visión de cómo superó el fracaso inicial y luchó para realizar los sueños de su familia y padres para encontrar su propio camino hacia el éxito.

Otros líderes destacados asistieron a estos seminarios de Enagic Business Breakthrough, incluidos Diparama Malano 6A4-3, Erik Adhi Rianto 6A2-3, Triyadi Joko Cahyadi 6A10-4, Meirinnasari y Oce Tony 6A2-4, y Teddy Hendryana 6A4-5.



Los participantes en los seminarios de Enagic Business Breakthrough fueron inspirados por el exitoso recorrido de los cuatro oradores principales. Se fueron de los eventos entusiasmados por colaborar con Enagic como Distribuidores Independientes y por ayudar a más personas en Indonesia a encontrar la Salud Verdadera y llevar vidas prósperas.

# July 2024 New 6A and Above Title Achievers

## 6A

MITCHELL G TAAFFE	Australia	KALPANA SETHY	India
CHRISTOPHER KING	Australia	MANJU VERMA	India
ATEFEH HESARAKI	Australia	GAURAV WADHWA	India
NAZANIN AMINI	Australia	MAGANBHAI DEVRAJBHAI SIDPARA	India
JORDAN DAVID POTTS	Australia	ASHOK MULCHAND SAINI	India
TU NHAT NGUYEN	Australia	RADHE RAMAN R SHUKLA	India
MARCOS TERUO FUJISAWA #3	Brazil	DHRUVIK PRAKASHBHAI PAREKH	India
KALEIGH ERIN MASON	Canada	DHANJI KHETA SANDHA	India
ANDREA LAWRENCE	Canada	LAXMILAL ARJUNLAL SHAH	India
SHARLINA HOSSAIN	Canada	BHAVIKA MUKTKUMAR DHANANI	India
AMANDEEP TOOR ONLINE MARKETING LTD	Canada	SMITABEN JADAVKUMAR CHAVDA	India
REACH OPTIMAL HEALTH LTD	Canada	JAY JITENDRABHAI PANCHAL	India
JULIA NELDA SALAS ALONSO	Europe	PRAVINBHAI KURSHIBHAI PRAJAPATI	India
LUIS VICENTE TRESGALLO HERRERO	Europe	JANAK CHAMPAKLAL OZA	India
MARIA DEL CARMEN GONZALEZ SANCHEZ	Europe	VIPULKUMAR DHUDALAL LIMBACHIYA	India
MARIA DEL PILAR PACHECO ESCOBAR	Europe	KARMINI DESAK NYOMAN	Indonesia
MARIA ACAMPORA #2	Europe	AGUSRIANTY SPD	Indonesia
RANTANEN RIINA ANNIINA / HAPPY HEALTHY LIFE	Europe	KONG YOKE LAN	Malaysia
BAIBA VEIDE #2	Europe	FUZIAH BINTI SHAFFIE	Malaysia
MARTINE WELFLER	Europe	ERIKA CELINA VIZCARRA CALDERON	Mexico
FASEHA FATIMI DA SILVA #2	Europe	JESSICA NGO LIM	Philippines
FASEHA FATIMI	Europe	ALISA SOLOVYEVA	Russia
NATALIE HANDLEY	Europe	PLUS ONE PTE LTD	Singapore
NIKOLA BOTHA	Europe	NGUYEN THI THANH NGA #1	Thailand
DIGITTRANSFORM SERVICES LIMITED #3	Europe	TO THI HONG NHUNG #1	Thailand
RED & BIT FORMACION Y EMPRESAS SL	Europe	LE QUANG DAT	Thailand
GIUSEPPE CARACO	Europe	DUONG THI THIN	Thailand
ERIC FABRE	Europe	TOEM SEANGKY #2	Thailand
NIELS KRUEGER	Europe	NGO NGOC #3	Thailand
ALESSANDRA ROCCA	Europe	NGUYEN THI HONG HANH	Thailand
RAFFAELE ERNESTO BORGHESE	Europe	NGUYEN VAN TA	Thailand
WONG CHUNG SANG	Hong Kong	CONSULTING EXPERIENCE MKT LLC	USA
CHEN YUAN	Hong Kong	GRATITUDE MEDIA LLC	USA
LI YA QIN	Hong Kong	AMANDA ALDRIDGE #A	USA
ZHENG YUAN LONG	Hong Kong	MEGHAN PRAHL	USA
HEALTH WATER WORLD/SIU YUEN YEE	Hong Kong	JAMES MATTHEW LITTLE	USA
KWAN YU HANG MICHAEL	Hong Kong	MONTANA SHINE SERVICES LLC	USA
WONG BIK HAN FION	Hong Kong	ORO Y AQUA LLLP	USA
WONG BIK HAN FION	Hong Kong	MARY JOY LENTING	USA
DREAM CAPSULES COMPANY/ CHEUNG MEI FONG QUEENIE	Hong Kong	PRISCILLA SOUSEN	USA
WL (SOURCING) CO LTD/ CHEUNG CHUN CHUNG	Hong Kong	ALIZABETH ANG CHERIAN	USA
LI WONG PUI SAN PATRICIA	Hong Kong	MEDARDO R. TRIMIDAL	USA
MONALIBEN KALPANKUMAR SUTHAR	India	BABY MADONNA CASISON BISUELAN	USA
TARANG TYAGI	India	MAY JOY DEFANTE ARCEO	USA
SHREE RADHEY ENTERPRISES	India	NAJWA ALBAGHDADI	USA
KUSUMA RAMADEVI	India	MIKE AND ANNA CORPORATION	USA
MADHURI KATTA	India	TUNHI THI VO	USA
ANANTHA SWATHI DAS	India	HECTOR G MARTINEZ JR	USA
MATHE BHASKAR KUMAR	India	HUNG T NGUYEN	USA
DUDLA MOHAN LAL	India		
RAHUL MADHUKARRAO DAHATONDE	India		
VISHAL KATARA	India		
REEMA DEVI	India		
SANGEETA PATEL	India		
JITENDRA KUMAR THAKUR	India		

# Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

## 6A2

MARCOS TERUO FUJISAWA #1	Brazil
REACH OPTIMAL HEALTH LTD	Canada
NAJMEH MOHEB	Canada
REHANA SHAIKH	Canada
OMAR GALVAN SANTANA	Europe
JUAN ANTONIO JORGE PACHECO	Europe
ALEXANDER BOEDECKER	Europe
BOTHA NIKOLA	Europe
DIGITTRANSFORM SERVICES LIMITED	Europe
ALFREDO ENRIQUE ROCABERT ORUSCO	Europe
FASEHA FATIMI	Europe
GLOBAL QUANTUM IMPACT SRLS #2	Europe
WONG CHI WAH	Hong Kong
CN]HOU RUI	Hong Kong
PREETI KUKKAR	India
YUVRAJ NIRMALKAR	India
KUSUMA CHIRANJEEVI	India
DIPMALA DIPAKKUMAR THAKKAR	India
SANDEEP KUMAR SINGH	India
KISHOR BHOJU JADHAV	India
DESIRAJ RUPA	India
VIMLABEN PRAKASHBHAI JAIN	India
CHIRAG PRAVINCHANDRA JETHAVA	India
RAPID ELECTROTECH PRIVATE LIMITED	India
MUHADI	Indonesia

KONG YOKE LAN	Malaysia
JESSICA LIM	Philippines
NGUYEN NGOC PHUC	Thailand
NGUYEN THU HANG #3	Thailand
NGUYEN NHU HUNG	Thailand
HOANG THI THANH SU #1	Thailand
NGUYEN THI LAN	Thailand
TRUMAN NGUYEN	USA
MIKE AND ANNA CORPORATION	USA
FREEDOM LIFE LLC	USA
ORO Y AQUA LLLP	USA
TARA GOLINO	USA
SEGMIA DIGITAL EMPIRE LLC	USA
CARLY BROWN WELLNESS LLC	USA

## 6A2-2

11837656 CANADA INC.	Canada
PAMELA A KINGA	Canada
NAJMEH MOHEB	Canada
CARMEN DACIL RODRIGUEZ EXPOSITO	Europe
ALEXANDER BOEDECKER	Europe
WONG CHI WAH	Hong Kong
AMITKUMAR J SONI	India
HARISH KUMAR	India
GAMPALA ASHOK KUMAR	India

DAMYANTIBEN PRAVINCHANDRA JETHAVA	India
SYAHRINTANG SE	Indonesia
NGUYEN NGOC PHUC	Thailand
NGUYEN THI KIM HOAN	Thailand
FREEDOM LIFE LLC	USA
SHANA NISBET	USA
CARLY BROWN WELLNESS LLC	USA

## 6A2-3

MICHAEL CRAIG WARD	Canada
SUSANNE DULLE	Europe

UNITED STARS INTERNATIONAL CO LTD/ CHENG KAI LEUNG Hong Kong

## 6A2-4

PETER SHAW	Europe
------------	--------



**Setting the standard  
for 50 years!**