



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
288

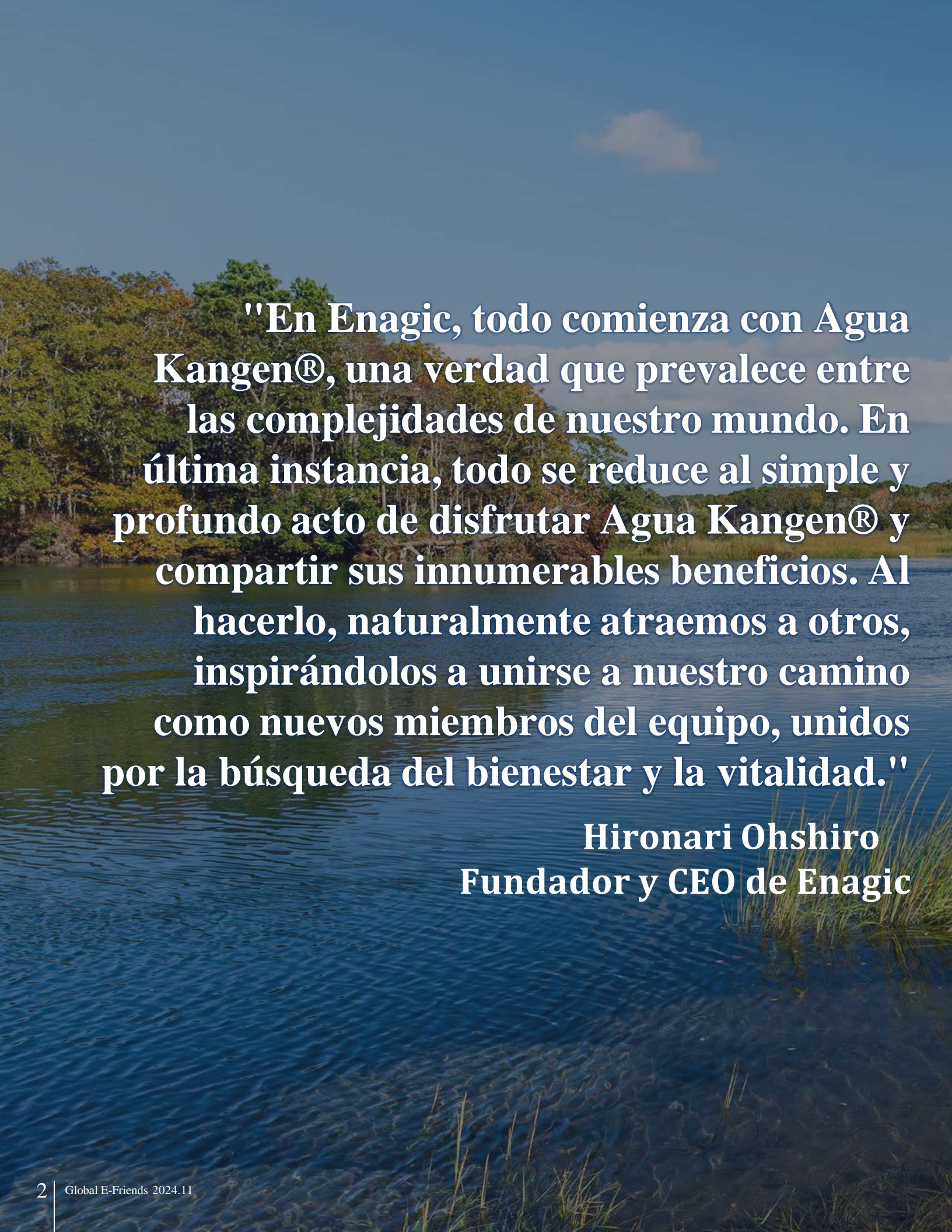
Nov.
2024



Saludos de temporada

Comparte Agua Kangen®
con el mundo durante las fiestas





"En Enagic, todo comienza con Agua Kangen®, una verdad que prevalece entre las complejidades de nuestro mundo. En última instancia, todo se reduce al simple y profundo acto de disfrutar Agua Kangen® y compartir sus innumerables beneficios. Al hacerlo, naturalmente atraemos a otros, inspirándolos a unirse a nuestro camino como nuevos miembros del equipo, unidos por la búsqueda del bienestar y la vitalidad."

**Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic**

Mensaje del Sr. Ohshiro

Comparte Agua Kangen® durante las fiestas y deja una huella duradera

Las fiestas son un momento para celebrar con la familia y los amigos. Los momentos que compartimos con quienes más apreciamos en nuestras mesas y salones son realmente invaluable. Dentro de veinte años, puede que no recuerdes el florero que te dio tu tía, la olla de tu primo o la taza “ingeniosa” de tu madre. Sin embargo, hay un regalo que trasciende el tiempo, deja una impresión duradera y enriquece profundamente las vidas: Agua Kangen®.

Agua Kangen® es, sin duda, el regalo que no termina de dar. A medida que nos acercamos al final del año, centrémonos en cómo tu papel como Distribuidores Independientes puede tejer hilos de bienestar para tus amigos, familiares y comunidad. Cada día representa una oportunidad para compartir Agua Kangen® con al menos una persona nueva en tu vida, ayudando a tu equipo a alcanzar nuevas alturas. Mientras que gran parte del mundo empresarial disminuye su ritmo en diciembre, nosotros podemos construir impulso y elevar a Enagic al entrar en el 2025.

Hemos logrado avances increíbles en la concienciación sobre Enagic en los últimos cincuenta años; sin embargo, aún hay innumerables personas en todo el mundo que desconocen Agua Kangen®, Ukon y Anespa. Este es nuestro regalo: un vasto océano de clientes potenciales y nuevos miembros de equipo que todavía esperan ser descubiertos.

Comienza con tus listas de contactos, pero recuerda: el mundo es grande. Conectar con más prospectos significa ir más allá de los nombres, números y direcciones de correo electrónico guardados en nuestros teléfonos.

¿Tienes nuevos vecinos? ¿Nuevos amigos? ¿Has dado seguimiento a tus prospectos existentes? Muchos aún no han experimentado la magia del Agua Kangen®, pero eso no significa que deban perderse un dispositivo que cambia vidas, resistente a la inflación, y mejora la calidad del agua. Gracias por tu liderazgo mientras continuamos colaborando y creciendo juntos.

Todo en Enagic comienza con Agua Kangen®. Independientemente de tus circunstancias, nuestro enfoque sigue siendo el mismo: bebe profundamente Agua Kangen® y comparte sus innumerables beneficios. Las personas se sentirán inspiradas a adquirir ionizadores Agua Kangen® y unirse a tu red. Las fiestas pueden ser un torbellino de actividad; recuerda mantenerte hidratado con Agua Kangen®. Yo siempre mantengo mi botella de agua cerca, un recordatorio de salud en medio de la alegría festiva.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic



Perfil del Distribuidor India



Kodakandla Koushik Reddy

6A2-3

Nacido en Hanamkonda, Kodakandla todavía vive en esta ciudad de 3.5 millones de personas en Telangana, un estado central de la India. Descubrió Enagic y Agua Kangen® mientras estudiaba Ciencias de la Computación en Chaitanya (considerada como universidad). Su mentor, el 6A3-4 Kondamu Sathyanarayana Garu, lo animó a dedicarse a la Distribución Independiente. El consejo de Kondamu: “Para un buen futuro, debes emprender un negocio. No dependas de un empleo”. Kodakandla comenzó a tiempo parcial en la universidad y ahora es un distribuidor a tiempo completo.



El plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic y la visión del Sr. Ohshiro sobre Salud Verdadera también inspiraron a Kodakandla. Continúa buscando salud física, financiera y emocional para sí mismo y para los miembros de su equipo. Vendió sus dos primeros ionizadores de Agua Kangen® a 6A2-2 Kondamu Saiteja y 6A2-2 Chelamalla Ravinder. Desde entonces, ha progresado de manera constante. "Seguí completamente las pautas de mi mentor para alcanzar este rango", dice. "La consistencia es la clave del éxito".

Para apoyar a su red y hacer crecer su negocio, Kodakandla se mantiene en contacto con los miembros de su equipo las 24 horas, los 7 días de la semana. "Estamos realizando programas continuos de desarrollo de equipos y sesiones de capacitación", dice. "Realizamos muchas capacitaciones educativas, sesiones de EEW y programas de capacitación de día completo".

Kodakandla tiene grandes planes para el futuro. "Para el 2025, planeo alcanzar mi 6A2-4", dice. También le gustaría generar más 6A2-3 en su grupo y producir 100 6A en los próximos dos años.



“Mi formación en ingeniería, especialmente en el D.A.V. (Dayanand Anglo Vedic College) en Bihar, me inculcó un enfoque metódico para resolver problemas y gestionar tareas,” explica Shyam. “Estas habilidades se han traducido perfectamente en mi rol como Distribuidor Independiente. Ya sea analizando estrategias de mercado, haciendo contactos u organizando eventos, mi experiencia previa me ayuda a mantenerme organizado, disciplinado y con visión de futuro.”

Las primeras ventas son inolvidables para los distribuidores, y Shyam no es la excepción. “Presenté el dispositivo de Enagic a Urmila Devi y su familia, quienes eran cercanos a mí,” explica. “Ellos quedaron convencidos, se unieron a mi misión, y hoy, Urmila Devi ostenta orgullosamente el rango de 6A en nuestra red. Ese momento fue la chispa que encendió mi trayecto y me puso en el camino al éxito.”

Para motivar a su red y colaborar con sus miembros de equipo, Shyam trabaja de cerca con el líder principal 6A2-3 Shalibhadra Nagori, fundador del sistema de soporte Team Victory Global. “Creo en el poder de la conexión,” comenta Shyam. “La comunicación no se trata solo de transmitir información, sino de construir relaciones.”

Se mantiene en contacto con los miembros de su equipo de varias formas valiosas:

- Reuniones uno a uno
- Encuentros en casas
- Seminarios de capacitación de mayor escala





“Me enfoco en educarlos no solo sobre el producto, sino también en liderazgo, establecimiento de metas y cómo superar desafíos,” explica Shyam. “Es importante que se sientan empoderados. También comparto mis experiencias personales para mantenerlos motivados.”

Cuando no está trabajando, Shyam disfruta pasar tiempo con su familia. “A menudo hablamos sobre nuestros sueños futuros, y eso me ayuda a mantenerme motivado,” comenta. “También me encanta viajar. Es mi forma de recargarme.” Un sueño a largo plazo es viajar por el mundo, una meta que puede ser posible con la libertad financiera y flexibilidad que permite la Distribución Independiente. Shyam añade: “Cada viaje que realizo es un recordatorio de lo que este negocio puede ayudarme a lograr.”

El objetivo final de Shyam es alcanzar el aspiracional rango 6A2-8. “Para lograr esto, estoy completamente enfocado en expandir mi equipo y ayudar a cada miembro a desbloquear su potencial,” explica. Shyam no solo se enfoca en el crecimiento personal. “Se trata de formar líderes dentro de mi red,” afirma. “Juntos podemos crear un efecto dominó de éxito.”

Perfil del Distribuidor Marueco



Mehdi Cohen

6A

Este año marcó un regreso especial a casa para 6A Mehdi Cohen. Creció en Marruecos, se mudó a los Estados Unidos a los 11 años y vivió en Carolina del Sur durante más de dos décadas. En junio, Mehdi regresó a Marruecos con su esposa, Magaly Cardona, para compartir el

Agua Kangen® con los marroquíes.



“Creo que muchas personas en mi país buscan una segunda oportunidad y necesitan a alguien que les muestre la visión de lo que es posible,” comenta Mehdi. “Quiero demostrarles que soñar en grande y lograr esos sueños está a su alcance.” Su método elegido para esto es la Distribución Independiente.

Mehdi descubrió el Agua Kangen® por coincidencia en su última ciudad, Greenville, Carolina del Sur. “A pesar de vivir a solo minutos de distancia durante más de una década, nunca había cruzado caminos con un hombre que, en última instancia, cambiaría mi vida,” comenta. Mehdi se interesó por el Agua Kangen® y supo que el residente de Greenville, 6A Isaac Granados, tenía un ionizador.

“La primera conversación duró más de una hora y se sintió como si nos conociéramos de toda la vida,” recuerda Mehdi. “La conexión fue inmediata y profunda, ya que compartió apasionadamente los beneficios del Agua Kangen® y hablamos de sueños de llevar esto a nivel global. Esa charla despertó mi curiosidad y abrió un nuevo capítulo en mi vida.”

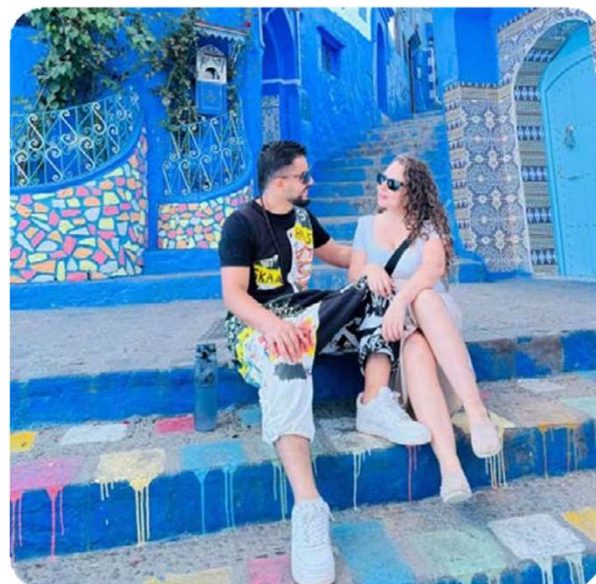
“Lo que inicialmente me atrajo de convertirme en un Distribuidor Independiente fue el extraordinario potencial del agua misma,” comenta Mehdi. “Me enamoré del producto. Me sentí obligado a compartirlo e hice mi compra de inmediato. Al comenzar a compartir el Agua Kangen® con amigos y familiares, descubrí la oportunidad de negocio.”

“Asistir a diversos eventos de Enagic y visitar oficinas en todo Estados Unidos me abrió los ojos a lo que era posible,” explica Mehdi. “Me di cuenta de que esta era la segunda oportunidad que había estado buscando.”

Mehdi ha tenido una vida difícil junto a sus dos hermanas y su madre soltera tras un divorcio complicado. “Al principio, reparaba teléfonos y computadoras, luego viajé a Nueva York para comprar mercancía que revendía en Greenville: desde bolsos y relojes hasta pipas para fumar. Finalmente, me aventuré en la compra y reventa de autos, pero nada se sentía estable. Cuando Enagic entró en mi vida, fue transformador. Encontré una oportunidad donde mi pasado no me define.”

Dado que no había una oficina de Enagic cerca para que los posibles distribuidores experimentaran el Agua Kangen®, Mehdi y su esposa transformaron su garaje en su sala de exhibición “Aquacharged.” Luego ampliaron el espacio para mostrar diferentes productos instalados.

“Mis experiencias previas siempre han estado arraigadas en el esfuerzo constante,” comenta Mehdi. “Una vez que comencé a beber Agua Kangen® y enfocarme en el desarrollo personal, todo cambió. Me di cuenta de que para convertirme en el líder que aspiraba a ser, necesitaba desaprender viejos hábitos y reprogramar mi mentalidad. Este viaje de crecimiento personal sigue en curso, pero ha sido crucial para moldear mi desempeño como Distribuidor Independiente.”



Mehdi completó su primera venta, un ionizador SD501, a un amigo llamado 3A Johan Cuellar. Desde entonces, él y Magaly han escalado en los rangos gracias a un enfoque sistemático.



Tres creencias clave destacan para Mehdi al motivar y apoyar a su red:

- 1) Dar el ejemplo adecuado: “Creo en mostrarles a mis redes lo que es posible viviendo la visión yo mismo. Esto les ayuda a ver el panorama más amplio de lo que pueden lograr.”
- 2) Simplificar el proceso: “Cuando comencé, me di cuenta de que si los pasos son demasiado complejos, pueden intimidar. Por eso, me he enfocado en hacer todo claro y fácil de seguir, asegurándome de que todos puedan tener éxito sin sentirse abrumados.”
- 3) Conectar a mi equipo con una comunidad de apoyo: “Es esencial que se sientan bienvenidos y sepan que tienen los recursos, la mentoría y el estímulo necesarios para prosperar. Una comunidad fuerte y conectada es donde las personas encuentran la motivación para seguir avanzando hacia sus metas.”



Mehdi y Magaly tienen grandes metas. “Una de las cosas que más me gusta de Enagic es que es un movimiento global,” comenta Mehdi. “Mi visión para el futuro es expandir Enagic y transformar vidas a nivel mundial. Al principio, pensaba en pequeño. Ahora que me he mudado y experimentado de primera mano el potencial, veo cuán realista es llevar esto a un nivel global. Me he dado cuenta de que muchas personas buscan esa segunda oportunidad en la vida, y Enagic ofrece precisamente eso.”

“Resueno profundamente con la visión del Sr. Ohshiro,” añade Mehdi. “Tenemos el vehículo para hacer realidad los sueños de las personas. Todos los días trabajo en mí mismo para convertirme en el tipo de líder que puede guiar e inspirar a otros para dejar un legado duradero. Mi objetivo es liderar y empoderar a otros líderes, ayudándolos a construir algo significativo para la próxima generación.”



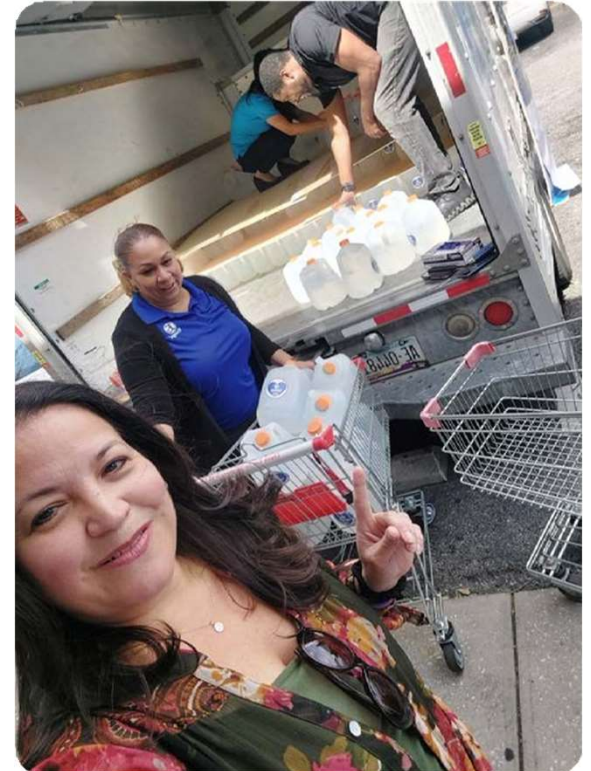
**Setting the standard
for 50 years!**

Enagic USA Brinda Apoyo A Distribuidores Afectados por los Huracanes Helene y Milton

Ante la reciente devastación causada por los huracanes Helene y Milton en Carolina del Norte y Florida, en Enagic USA extendemos nuestra más sincera solidaridad y apoyo a todos los afectados. Reconocemos los inmensos desafíos que enfrentan los distribuidores en estas comunidades y estamos comprometidos a estar a su lado mientras navegan el camino hacia la recuperación y reconstrucción. Para demostrar de manera tangible nuestro apoyo en este difícil momento, nos complace anunciar las siguientes medidas de asistencia:

1. Servicio de Limpieza y Reparación Sin Costo:
Para las máquinas de Agua Kangen® afectadas por los huracanes Helene y Milton, ofrecemos limpieza y reparaciones gratuitas con la compra de los filtros y piezas necesarios. Nuestra actual promoción de filtros es una excelente oportunidad para restaurar el rendimiento óptimo de su máquina a un costo reducido, asegurando que continúe disfrutando de los beneficios del Agua Kangen® sin una carga financiera significativa.

Solicitamos que las máquinas afectadas sean entregadas o enviadas a nuestra oficina en Orlando, donde nuestros expertos Técnicos de Enagic realizarán evaluaciones individuales para determinar las piezas precisas necesarias para su restauración adecuada.



2. Oferta de Máquinas Reacondicionadas:

Para las máquinas que se consideren irreparables debido a daños causados por el huracán, ofrecemos una selección de máquinas de Agua Kangen® devueltas y reacondicionadas a un precio significativamente reducido de \$1,300, que incluye un filtro nuevo. Estas unidades reacondicionadas pasan por una limpieza profunda y una inspección exhaustiva realizada por nuestros técnicos capacitados de Enagic, proporcionando una solución económica para reemplazar su equipo dañado. Este programa no acumula puntos de comisión ni incluye garantía. Para ser elegible, las máquinas dañadas por el huracán deben devolverse a Enagic USA, permitiendo a nuestros técnicos verificar el alcance del daño y garantizar la asignación adecuada de nuestro suministro limitado de unidades reacondicionadas. Este programa está limitado a las primeras 100 máquinas irreparables debido a restricciones de inventario.



3. Apoyo para Reclamos de Seguro:

Para los distribuidores cuyas pólizas de seguro del hogar cubran sus máquinas de Agua Kangen®, con gusto proporcionaremos toda la documentación necesaria, incluidos recibos y fechas de compra, para facilitar un proceso de reclamación fluido con su proveedor de seguros.

4. Consideración Especial para Distribuidores Sin Seguro:

Reconocemos que no todos los distribuidores pueden contar con cobertura de seguro para el reemplazo de máquinas. Las unidades reacondicionadas con descuentos mencionadas en la Sección 2 están disponibles para garantizar la continuidad de los beneficios del Agua Kangen® sin imponer una carga financiera excesiva. Reiteramos que nuestro suministro está limitado a 100 unidades reacondicionadas K-8.

Estas iniciativas reflejan nuestro compromiso inquebrantable con su bienestar y éxito dentro de la familia Enagic. Esperamos sinceramente que estas medidas brinden alivio mientras enfrentan las consecuencias de este devastador huracán y aseguren el acceso continuo a los innumerables beneficios del Agua Kangen®.

Para acceder a estas ofertas o buscar información adicional, no dude en ponerse en contacto con nuestro equipo de soporte dedicado en la Oficina de Orlando. Estamos listos para asistirle durante este período desafiante y comprometidos a abordar sus necesidades con prontitud y solidaridad.

También queremos reconocer los valiosos esfuerzos de los distribuidores vietnamitas-americanos en el área de Tampa, Florida, quienes donaron Agua Kangen® a “Feeding Tampa” y a sus comunidades.

Mientras avanzamos juntos, sepan que toda la familia Enagic está en solidaridad con ustedes. Su resiliencia ante la adversidad es una fuente de inspiración para todos nosotros, y nos sentimos honrados de desempeñar un papel en el apoyo a su proceso de reconstrucción y recuperación.

Deseándoles fuerza, valor y un pronto retorno a la normalidad.

Julius Kim

Presidente, Enagic USA, Inc.





El San Diego County Open del 2024 de Enagic Señala un Brillante Futuro para el Enagic Golf Club en Eastlake

Neil Finch, Vicepresidente y Director de Operaciones del Enagic Golf Club en Eastlake, mostró su habitual entusiasmo tras haber organizado con éxito otra edición del San Diego County Open at Enagic Golf Club, celebrado del 15 al 17 de octubre.

“Cada año, parece haber una persona que destaca, y termina en el PGA Tour”, comenta Finch. En el 2020, Sahith Theegala ganó el torneo, uno de sus primeros eventos profesionales, y desde entonces ha escalado posiciones. Actualmente, es uno de los 15 mejores jugadores del PGA Tour y ha competido en la Ryder Cup y la President’s Cup. Por su parte, el subcampeón del 2022, Rico Hoey, clasificó para el Korn Ferry Tour 2023 y ahora también juega en el PGA Tour.

El campeón de este año, David Longmire, logró un espectacular regreso tras empezar rezagado en el torneo, haciendo un 64 (-7) el último día para asegurar su victoria. Longmire alzó el trofeo y se llevó un cheque de \$10,000 y una máquina de Agua Kangen® modelo SD 501 platinum.

Además, dos estudiantes de 16 años de la Enagic Sports High School en Okinawa, Yosei Goya y Koki Higashionna, participaron en el torneo junto a golfistas universitarios y profesionales. Finch señaló: “Salieron al campo y compitieron bastante bien.” Los jóvenes fueron acompañados por Kota Tokashiki, miembro de la Asociación Japonesa de Golf Profesional (JPGA) y profesor en la Enagic Sports High School.

Al hablar este mes, Finch mencionó que su equipo estaba llevando a cabo renovaciones post-torneo estándar en el campo de golf antes de continuar “a toda máquina” durante el resto del año. Finch comentó: “Incluso si tienes un Lamborghini, tienes que sacarlo del servicio por un momento y cambiarle el aceite.”



Desde su llegada hace seis años, Finch ha ampliado los greens del Enagic Golf Club en Eastlake de aproximadamente 5,000 a 6,500 pies cuadrados. También han renovado los bunkers y ahora están actualizando los tees con césped TifTuf® Bermuda, mejorándolos uno por uno para que los golfistas puedan seguir disfrutando de cada hoyo.

El equipo trabaja constantemente para mantener el campo a nivel de campeonato para el juego diario. Además, el club se prepara para dos eventos clave en el 2025:

- En mayo del 2025, abrirá sus puertas el Gaylord Pacific Resort & Convention Center, ubicado a corta distancia de nuestro campo de golf. Finch destacó: “Esto ampliará nuestro alcance y expondrá Enagic a mucha más gente.”
- Del 19 al 22 de junio del 2025, el resort será local de la 51ª Convención Global de Enagic.
- Enagic Golf Club en Eastlake continuará organizando el Abierto del Condado de San Diego de Enagic en el 2025, junto con varios eventos de clasificación importantes para torneos profesionales:
- 14-15 de enero del 2025: Clasificatorio del PGA TOUR Farmers Insurance Open
- 17 de junio del 2025: Clasificatorio del Campeonato Amateur de Golf de EE. UU.
- 18 de junio del 2025: Clasificatorio del Campeonato Amateur Femenino de EE. UU.
- 14-16 de octubre del 2025: Abierto del Condado de San Diego de Enagic
- 28-29 de octubre del 2025: Clasificatorio del Campeonato PGA TOUR World Wide Technology (Cabo San Lucas)

October 2024 New 6A and Above Title Achievers

6A

KODY RIPPIN	Australia	JYOTI BANGAR	India
MAREE ANTONIA LEKKAS	Australia	RAMESH KUMAR SHARMA	India
MELISSA TAMARA CONROY	Australia	ASWINI KUMAR SAHU	India
MELISSA MAI DAVIES	Australia	SARATHI SAHU	India
#NAME?	Australia	BHISMADEV SIKI	India
MAC PHERSON AND SONS PTY LTD THE TRUSTEE FOR MACPHERSON FAMILY	Australia	KAMALINI SAHU	India
MIRIAN FATIMA COMPARIN CORREA #2	Brazil	RUKMANI BEHERA	India
LEANDRO BARBOSA DE PAULA ABREU #2	Brazil	NAVEEN KUMAR SONI	India
TRENVEX STUDIOS INC	Canada	KAVITA NAGAR	India
MARY JEAN V CASTILLO	Canada	TANVI HARDIK PANCHANI	India
ERICA T SMITH-EDWARDS #1	Canada	MAMTABEN NILESHBHAI PATEL	India
16244076 CANADA INC	Canada	MODERN CONSTRUCTION	India
MARIAMILD BUSINESS CORPORATION	Canada	NIRAVKUMAR RAMESHCHANDRA PATEL	India
ROKEYA KHATUN #3	Canada	HETALBEN NIRAVKUMAR BHALODI	India
MARGARITA POPOVICI	Canada	KAVYA SANTOSH MAKHIJA	India
MELODIE DESROSIERS	Canada	MANISHABEN HARESHBHAI DHAMELIYA	India
A & A MAKARIOSFIELD CONSULTING	Canada	PRAVIN NANUBHAI DHAMELIYA	India
CPR MARKETING INC #2	Canada	DIVYA VIJAYBHAI TRAPASIA	India
JUDIT FERNANDEZ MORCILLO #2	Europe	GITABEN NARESHBHAI VEJAPARA	India
MARIA DE LA PAZ MARTINEZ GONZALEZ	Europe	CHANDRAKANT R TRIPATHI	India
ASIER URQUIZA OLABARRIETA	Europe	SWATI JITUBHAI THUMMAR	India
ELIXABET SASIA	Europe	SONALBEN KARTIKBHAI KABARIYA	India
CLAUDIA CALVO SAHELICES	Europe	VARSA RASHIKBHAI MUNGARA	India
DANIELA UMPIERREZ PEREZ	Europe	KAVITABEN P RESHAMWALA	India
PATRICIA SANCHEZ RODRIGUEZ	Europe	MAHESH N SAPARIYA	India
DAVID GARCIA MORLAN	Europe	SRI ANDAYANI	Indonesia
JENIFER MORTERA BELLEZA	Europe	梅田 崇晴 # 2	Japan
DELIA CASUGA	Europe	株式会社AKIRA JAPAN (代)PHAN XUAN HIEU	Japan
JOSEPHINE ROBERTS	Europe	SIM QUAN SENG	Malaysia
FERDAUS UMMA ZANNATUL	Europe	TEOH TZE TZUN	Malaysia
AZADEH OFTADEH	Europe	KOW JIA YI	Malaysia
RACHEL VOS	Europe	SOH THAI LIN	Malaysia
THERESE SVENSSON	Europe	KIO GABRIEL CAYANONG CABE	Philippines
OUR FAIRYTALE LIFE LLC #3	Europe	CHAREEN MAFEL MANALO THANT	Philippines
RX CASA SRL	Europe	QUISHA DE JESUS	Philippines
VIANA WILSON	Europe	ALVIN OCAMPO	Philippines
MONICA MILLAR	Europe	FERDINAND INTAL	Philippines
ULLRICH JAEKEL	Europe	LIM ZE MEI	Singapore
STEFAN ZEISBERGER	Europe	99 PLUS ONE PTE LTD	Singapore
MELANIE DAEHRING	Europe	KOH YURK LIN	Singapore
TOMAS BRANCUZSKY	Europe	李采穎 TSAI-YING LI	Taiwan
NICOLAI GOLUMBIOVSCHI	Europe	TRAN HA GIANG	Thailand
DINIASI KANGEN NETWORK SRL	Europe	ANG KIM EANG #2	Thailand
TREND MAI FASHION / MAI HOFFMANN PHAM	Europe	MAO THIDA	Thailand
NGUYEN PHAM HONG DUNG THI	Europe	SENG MUYE	Thailand
KANGEN CARE ASIA LTD/ CHENG WAI PANG	Hong Kong	DANG THUY LINH #2	Thailand
ZHANG SHU LING	Hong Kong	VO TAN TRI	Thailand
ZHU HONG YING	Hong Kong	NGUYEN DUY TUAN	Thailand
MONU RANI	India	VU THI THU #2	Thailand
VIJAY KUMAR	India	WAN Q CHEN	USA
ANKAM SUNITHA	India	ANA FRANCESCA MARQUEZ	USA
MOHAMMAD ILYAZ	India	SMDE INTERNATIONAL LLC	USA
DNYANESHWAR TUKARAM DORKAR	India	MICHAEL KATZ #2	USA
AMAR DEORAO HARNE #3	India	JOEL&MICHELLE SALTARIN DIGITAL VENTURES LLC DIGITAL VENTURESW LLC	USA
RENUKA PRAMOD UDAWANT	India	MARIAM YEHIA SHENOUDA	USA
KAMAL CHOUHAN	India	IYAD H BITAR	USA
PAMMI RANI	India	MYREB SYDNEY AKANINWOR	USA
NEELAM KUMARI	India	RASHEDUL KHAN	USA

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

MILAGROS J ESTILLORE	USA
JANELLE FABRO CASTRO #2	USA
NMABLISS LLC	USA
Gratitude Media LLC #2	USA
LAURA ELAINE RICE	USA
LIVING SOUL MINISTRIES	USA
LACEY PRATHER #B	USA
SARAH COX	USA
AMANDA ALDRIDGE #1	USA
LIQUID LEGACY LLC #A	USA
SHANA NISBET	USA

MONTANA SHINE SERVICES LLC	USA
15 HANDS LLC	USA
AMANDA ROYAL	USA
KELSY MILLS	USA
ERIN CUNNINGHAM	USA
KELSEY LITTLE #2	USA
CYRIL C QUERIDO	USA
BINH T BUI	USA
DUONG LAI CANH NATURAL HERBS LLC #1	USA
QUOC AN QUAN	USA
VT WATER LLC	USA

6A2

ROSANNA LOCKHART	Australia
LEANDRO BARBOSA DE PAULA ABREU	Brazil
MELODIE DESROSIERS	Canada
2299011 ALBERTA LTD	Canada
ROKEYA KHATUN	Canada
2282045 ALBERTA LTD #4	Canada
SACHA RAHBANI	Canada
GEOFF LUKE DBA BALGGOK FARM	Canada
SEAMUS MCGILLION	Europe
PATRICIA SANCHEZ RODRIGUEZ	Europe
EMERJON ESPINOSA REGALA	Europe
LK CORPORATION OY #4	Europe
EDENLIFE LTD	Europe
FERDAUS UMMA ZANNATUL	Europe
ZHANG SHU LING	Hong Kong
CHEN JIE LI	Hong Kong
AMAR DEVRAO HARNE .	India
SHITAL DNYANESHWAR DORKAR .	India
RAJESH KUMAR SINGH .	India
JIGNESH RAVJIBHAI PANSURIYA	India
RUCHI DEVI	India

DHAMELIYA HARESH NANU BHAI	India
WEBETAILER ENTERPRISES	India
GAYATRI VARIETIES	India
M.VARA LAXMI DURGA	India
HANUMAN SINGH	India
DHARMESHKUMAR P JETHAVA	India
CHARUBEN NISHANT DAVE	India
RAMBHAROSE KUSHWAHA	India
DEEPAK SAINI	India
JAIBIR SINGH	India
GOPAL DHAKAD	India
BUDHI SATIYA DHARMA	Indonesia
KANGEN WORLD PLT	Malaysia
DANG THUY LINH	Thailand
NGUYEN VAN TY	Thailand
TRAN HA GIANG #2	Thailand
7 DAY WEEKEND INC #2	USA
MILAGROS J ESTILLORE	USA
LACEY PRATHER #1	USA
BINH T. BUI	USA
JOHN M KAWAR	USA

6A2-2

CHEN YI ENTERPRISES LTD #5	Canada
2282045 ALBERTA LTD.	Canada
JENNIFFER LUKE dba MONEY TALK MARKETING #1	Canada
ALAM'S MARKETING LTD.	Canada
BARRY MCGILLION	Europe
LK CORPORATION OY	Europe
DNYANESHWAR TUKARAM DORKAR	India
VIJAY SUDAM KANASE	India

P CHANDRA SHEKHAR RAO	India
NARENDRAKUMAR THAKORBHAI PATEL	India
VIRENDER KUMAR	India
CV. WIKAN KANGEN AMAZING TEAM	Indonesia
DARLING PEARL ESCOTE GUIPO	Philippines
KANGEN WORLD PTE LTD	Singapore
MAYLIN & SON E BUSINESS INC	USA
FREEDOM LIFE LLC #B	USA

6A2-3

CHEN YI ENTERPRISES LTD #1	Canada
ALAM'S MARKETING LTD	Canada
MILDRED DELOS SANTOS	Canada

KANGEN UK IRELAND LTD	Europe
HEMRAJ VAISHNAV	India
KHUSHBOO DIPESH PATEL	India

6A2-4

MILDRED DELOS SANTOS	Canada
----------------------	--------



Enagic®

2025 ENAGIC GLOBAL CONVENTION

CHULA VISTA, CA • JUNE 20 & 21, 2025

JOIN US FOR AN
UNFORGETTABLE EXPERIENCE!

*Inspiring Speeches and Training Sessions by Top Leaders
Special Recognition Ceremony for New 6A and Above Leaders
Exclusive Top Distributor Meetings,
Global Contest VIP Dinner and Much More!*

JUNE 19, 2025:

Pre-Registration, Open House

JUNE 20, 2025:

Breakout sessions/trainings

JUNE 21, 2025:

Global Convention

FOR MORE INFORMATION
VISIT WWW.ENAGIC.COM

EARLY BIRD
(ENDS 12/31/2024) \$199

GENERAL ADMISSION
(START 1/1/2025) \$299